

## CONCAMIN

### Designan a los representantes para renegociación de TLCAN

El Universal - Cartera - Pág. 5  
Ivette Saldaña

El gobierno federal designó los nombres de los encargados de las 28 mesas de trabajo y de los cuatro temas sin capitulado -32 temas- que conformó la Secretaría de Economía para la renegociación del TLCAN. Esos 32 temas en que dividieron los trabajos contienen las preocupaciones de los tres países integrantes del acuerdo: Canadá, Estados Unidos y México, porque incluyen los capítulos originales del acuerdo comercial como los nuevos tópicos propuestos por EU y los que se incluyeron el TPP. Equipo negociador TLCAN. La iniciativa privada que acompañará la renegociación conformó el Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales, que tiene de presidente a Juan Pablo Castañón, del Consejo Coordinador Empresarial, y de vicepresidente a Valentín Diez Morodo, presidente del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior. En esta primera ronda, a Castañón lo acompañarán los presidentes de Canacindra, Enrique Guillén; de Concamin, Manuel Herrera Vega; de la Coparmex, y Gustavo de Hoyos. Por Concanaco asistirá Ricardo Navarro; directivos del Consejo Nacional Agropecuario, Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros y Consejo Mexicano de Negocios.

### Prevé Concamin que PIB de México crezca 2.2% en 2017

El Universal - Cartera - Pág. 5  
Ivette Saldaña

La mejoría que se registra en la economía mexicana provocó que la Concamin hiciera un ajuste al alza de las expectativas de crecimiento para 2017, al subir a 2.2%, luego de que a principios del año pronosticaron entre 1.3% a 1.8%. Con este ritmo de crecimiento, estimó que se crearán 655 mil puestos de trabajo en el sector formal. Además de que en el corto plazo la inflación empezará a desacelerarse, el peso se fortalece y se convierte en una de las monedas con mejor comportamiento y el motor exportador volvió a caminar. “Sin embargo, la inversión productiva mantiene números negativos, por lo que debemos ser cuidadosos en la conducción de la política económica, sin triunfalismos”, explicó el presidente de la Concamin, Manuel Herrera, en su mensaje de Pulso Industrial.

### Consolidar estabilidad, la prioridad: Concamin

Milenio Diario - Negocios - Pág. 35  
Eduardo de la Rosa

La Concamin indicó que dos son las prioridades que definen la agenda interna: consolidar la estabilidad de la economía e impulsar un crecimiento de la planta productiva para que sea dinámica e incluyente. En su número de agosto de Pulso industrial, su presidente, Manuel Herrera Vega, escribió que se deben fortalecer las bases internas del crecimiento, promover la modernización integral de la planta productiva e impulsar la productividad de la economía. Destacó que esperan un crecimiento económico hasta de 2.2 por ciento al cierre del año y la creación de más de 655 mil puestos de trabajo en el sector formal.

**En el mismo sentido informó:**

### Inversión productiva, con signos negativos: Concamin

La Jornada - Economía - Pág. 23  
Susana González

### **Economía, mejor a lo esperado: Concamin**

Excélsior - Dinero - Pág. 10  
Notimex

### **Industria. La Concamin prevé un crecimiento de 2.2% en la economía del país**

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 26  
Sin autor

### **Si Meade sale de SHCP, hay mecanismos para garantizar su funcionamiento**

El Economista - Valores y Dinero - Pág. pp-8  
Elizabeth Albarrán

En caso de que el actual SHCP, José Antonio Meade, decida postularse como candidato presidencial o como gobernador del Banco de México (Banxico), y en su lugar llegue un nuevo titular a la dependencia, el Paquete Económico del 2018 no tendrá cambios significativos, comentaron expertos en política y finanzas públicas. Nora Morales, vicepresidenta de la Concamin y socia de E&Y, coincidió en que, si se repite el caso de que sea un secretario el que haga un Paquete Económico y lo entregue otro secretario, como sucedió el año pasado con Luis Videgaray, no habrá cambios trascendentales.

### **México refuerza acuerdos con AL y UE para llegar más fuerte**

La Razón - Negocios - Pág. 16  
Lindsay H. Esquivel

Si bien México ya está listo para la primera ronda de negociaciones para modernizar el Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN), a realizarse este miércoles 16 de agosto, se refuerza la posición del país con el avance de otros acuerdos, como el de la Unión Europea, la Alianza del Pacífico, y las ampliaciones comerciales entre Brasil y Argentina. Para el profesor de Ciencia Política en el Departamento de Derecho y Relaciones Internacionales del Tec de Monterrey, Gustavo López, lo que se puede esperar en el arranque de la renegociación es un planteamiento de las distintas posiciones y prioridades de los tres países, donde se defina una estrategia, tomando como base lo que hay de otros acuerdos comerciales y lo que no se tiene en el contexto actual, es decir, lo que ya no es moderno. Para el presidente de la Concamin, Manuel Herrera, si bien la renegociación del TLCAN es favorable para México, pues ampliará las oportunidades para el crecimiento del sector exportador y la economía, no se debe olvidar "la agenda nacional, para resolver los desafíos que limitan nuestra capacidad de crecimiento y de nuestro desarrollo".

### **TLC no es apuesta total para desarrollo**

El Sol de México - Finanzas - Pág. 5  
Juan García Heredia

Aunque hubiera una renegociación favorable para nuestro país del TLCAN, ello no resolvería los desafíos que limitan la capacidad de crecimiento y desarrollo de la nación, reveló la Concamin. "Tenemos cinco tareas pendientes en el corto plazo: reactivar la inversión productiva pública y privada; fortalecer el avance del mercado interno, por ser un motor indispensable para el crecimiento de la economía; elevar el contenido nacional en la oferta exportable; avanzar en la sustitución competitiva de productos importados para el mercado nacional, y acelerar el paso de la actividad económica, fortaleciendo al sector industrial mexicano", subrayó el presidente de la Concamin, Manuel Herrera Vega.

## **Los Capitales / La inversión productiva, en números negativos: Concamin**

El Sol de México - Finanzas - Pág. 7  
Edgar González Martínez

En dónde invertimos?, se preguntan muchos empresarios. Las 2 grandes áreas para invertir son: en la especulación financiera (esto es, la actividad bursátil), y en la producción productiva (esto es, creando empleos). Lamentablemente, como bien lo señala la Concamin: “la inversión productiva mantiene números negativos, por lo que debemos ser cuidadosos en la conducción de la política económica.” El organismo que aglutina a los industriales más importantes del país, señala que “debemos fortalecer las bases internas del crecimiento, promover la modernización integral de la planta productiva e impulsar la productividad de la economía. En lo externo, la modernización del TLCAN y la diversificación de mercados, inversiones y fuentes de tecnología (...)

## **CMN**

### **Nosotros Ya No Somos los Mismos**

La Jornada - Política - Pág. 12  
Ortiz Tejeda

Pues resulta que llevo ya casi un mes glorificando a nuestros heroicos paisanos que con ejemplar audacia, arrojo y emoción patriótica, se han atrevido a incrustarse en las entrañas del monstruo y estar siempre listos para conformar la “quinta columna” que, en un ataque de paranoia, esquina con esquizofrenia delirante, del comandante en jefe de las fuerzas armadas del país más poderoso del planeta, se le ocurriera ordenar (producto de la pataleta matutina de todos los días) tomar represalias violentas contra nuestro país. En algo he contribuido y nunca he recibido regalías. No puede quedárseme fuera don Alejandro Ramírez Magaña, a quien con cierta regularidad, mi familia y el suscrito se caen con su pequeña colaboración para la cuota de mantenimiento (...)

## **CCE**

### **Medirá fuerzas IP en TLC**

Reforma - Negocios - Pág. 1  
Ulises Díaz / Verónica Gascón

En la primera ronda de negociaciones del TLC, la Iniciativa Privada de México llevará la representación de más de 300 agrupaciones sectoriales de la economía. Las partes medirán fuerzas ya que pondrán sobre la mesa las reglas del juego, un calendario y los temas prioritarios para cada país, advirtió Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), En entrevista, el líder empresarial advirtió que cada organismo privado nombrará a sus coordinadores en las mesas de trabajo. “Lo primero que vamos a observar es un calendario y reglas de juego y operación. Los empresarios acompañarán a los negociadores del Gobierno mexicano y para ello crearon una estructura en la que están representados los 12 organismos del CCE, Después de esta estructura, se encuentra el Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales, conformado por cámaras y confederaciones del CCE, y otros invitados, como AMIA, Index, Caaarem y Amcham De este Consejo dependen el Cuarto de Junto y el Cuarto de Inteligencia.

### **Listado de estrategias de IP para TLC**

Reforma - Negocios - Pág. pp-3  
René Delgado

Desde hace seis meses, la iniciativa privada está reuniendo información, trazando estrategias y planeando escenarios para llegar a la negociación del TLC en la mejor posición posible dijo en entrevista con REFORMA, Moisés Kalach, director del CCENI del CCE, "Hada adentro había que ver los sectores y cómo están los números, en el sentido de qué significa el TLC para nuestros sectores, luego que significa para nuestro País, qué sectores han sido ganadores y cuáles han quedado a deber. Tero después de eso, viene una campaña de lobbying, porque esta renegociación no se planteó desde México hacia EU, sino que nuestro socio comercial nos está invitando, entre comillas a una renegociación", expresó, ¿Cómo está organizado el sector privado mexicano de cara a esta renegociación? Estamos muy bien organizados, abajo del CCE, nos preside toda la estructura Juan Pablo Castañón.

### **El "cuarto de junto" jugará un papel clave: CCE**

La Crónica de Hoy - Negocios - Pág. 23  
Notimex

En la renegociación del TLCAN, el "cuarto de junto" juega un papel clave en el proceso, al estar conformado por especialistas en los diferentes sectores de la economía que brindan asesoría en temas precisos al gobierno mexicano. De acuerdo con el presidente del CCE, Juan Pablo Castañón, se organizaron 2 3 mesas de trabajo en distintos temas transversales, como el ambiental, laboral, energía o propiedad intelectual, incluyendo a 300 sectores, desde la producción de los alimentos más básicos, hasta los más elaborados tecnológicamente. "Evidentemente, una negociación de libre comercio tiene impacto en la economía, de eso se trata y los que estamos en la economía, somos los que tenemos que retroalimentar a nuestros negociadores, sobre cómo impacta -favorable o desfavorablemente- cualquier medida que se esté negociando", detalló.

**En el mismo sentido informó:**

### **Afirma CCE que la inflación rebasará 6%**

El Universal - Cartera - Pág. 5  
Ivette Saldaña

### **México alista refuerzos para renegociar el TLC**

El Economista - Primera - Pág. PP-4-5  
Roberto Morales

### **Destacan el apoyo de consultores**

El Herald de México - Mercados - Pág. 27  
Notimex

### **Cuarto de junto es clave, dice IP**

Ovaciones - Nacional - Pág. pp-2  
Sin autor

### **Tratado impactará en la inflación, prevé CEESP**

Capital México - Primera - Pág. 19  
Rosalba Amezcua

### **Tiempo de Negocios / Meade: ¿gobernador exitoso o candidato perdedor?**

Excélsior - Dinero - Pág. 3  
Darío Celis

¿Asegurar una estabilidad económica transexenal o mandar de candidato por el PRI al cuadro mejor posicionado, aun bajo el riesgo de que no gane? Ése es el dilema al que se enfrenta Enrique Peña Nieto. José Antonio Meade es el único que le asegura la transición ordenada y que consolida el proyecto económico que se empezó a construir desde el sexenio de Carlos Salinas... pero desde la gubernatura del Banco de México. Como candidato presidencial, a Meade no le alcanza para ganar. El actual secretario de Hacienda y Crédito Público podría ganarle a Andrés Manuel López Obrador como candidato de coalición por el PRI y el PAN. Incluso ese escenario (aunque sin personaje) lo anticipó Luis Videgaray hace varios meses en una reunión en el Club de Industriales con el CCE (...)

### **Gente Detrás del Dinero / Equipo para la Madre de todos los TLC's**

La Razón - Negocios - Pág. 17  
Mauricio Flores

El equipo mexicano para renegociar el Tratado de Libre Comercio volará esta semana a Washington: tanto el grupo del sector público, encabezado por Ildelfonso Guajardo, como el sector privado con la representación de Juan Pablo Castañón, por el Consejo Coordinador Empresarial, conocerán la manera específica que el departamento de comercio, dirigido por Wilbur Ross, busca materializar las pretensiones trilaterales de Donald Trump. Así, ante un equipo estadounidense lleno de fintas y jugadas en falso (que pueden ser verdaderas), por la parte oficial mexicana va Keneth Smith, Juan Carlos Baker y Salvador Bejhar (...)

## **Coparmex**

### **Organiza Coparmex Edomex foro anticorrupción**

El Sol de México - República - Pág. 6  
Sin autor

El Fiscal Especializado en Combate a la Corrupción, de la Fiscalía General de Justicia del Estado de México (FGJEM), José de la Luz Viñas Correa, participó en el Foro "Anticorrupción del Estado de México y Municipios 2017" organizado por la Coparmex, donde reconoció que para atacar la corrupción el binomio servidores públicos-ciudadanía es fundamental. Al participar en el panel "Sector Gobierno" a invitación de Coparmex Estado de México, Coparmex Metropolitano, y Coparmex Oriente, el Fiscal refirió que para responder a los actos de corrupción, se requiere de la participación de los servidores públicos y de la ciudadanía, y de un cambio en la mentalidad, donde el contacto del servidor público con la sociedad es fundamental.

**En el mismo sentido informó:**

### **Naucalpan realiza trabajo comunitario con perspectiva de género**

La Prensa - Noticias de Primera Plana - Pág. 9  
Noel F. Alvarado

### **Las piedras en los zapatos del nuevo TLCAN**

Milenio Diario - Mercados - Pág. 10  
Jude Webber

Donald Trump so mantiene en su compromiso de campaña para construir un muro fronterizo y evitar que entren más inmigrantes, drogas y el crimen, c insiste en que hará que México pague el costo del muro. La Coparmex, un organismo mexicano de cabildeo cuyos 36,000 miembros representan casi un tercio del Producto Interno Bruto del país, quiere que el gobierno reduzca los impuestos corporativos y aumente gradualmente el salario mínimo a 4.5 dólares por día; es el peor en América Latina, con excepción del país socialista de Venezuela, ahora en crisis, y de Cuba, con un régimen comunista. Estas discusiones nacionales podrían durar, incluso, más que las propias negociaciones del TLCAN. México tiene la intención de concluir las pláticas a principios del próximo año (...)

### **Publicidad / IBF**

La Crónica de Hoy - Nacional - Pág. 12  
Sin autor

Coparmex invita a al conferencia que ofrecerá Odin Dupeyron en el cierre del IBF 2017

### **Concanaco**

### **Desplegado / CANACO SERVYTUR Valle de Toluca**

El Universal - Primera - Pág. 18  
Sin autor

En desplegado publicado en el Universal la Canaco Servytur Valle de Toluca, destaca que la despenalización de venta de alcohol a menores. Era necesaria ya que si bien es nocivo para la salud de la población joven, el organismo se vio obligado a dar su voto a favor de esta ley, porque fueron objeto de amenazas, extorsión, por parte de inspectores y grupos delictivos que operan en la entidad; sin embargo el organismo está en contra y actuara en consecuencia, de quienes vendan bebidas alcohol a menores de edad.

### **AMIS**

### **Insurtech, opción de protección aún incierta**

Milenio Diario - Negocios - Pág. 40  
Notimex

Las empresas tecnológicas enfocadas al sector asegurador, conocidas como insurtech, tienen un desarrollo cada vez mayor en el país, sobre todo para la distribución de seguros; sin embargo, también hay jugadores que se manejan como aseguradoras, pero que no cuentan con los recursos para pagar en caso de un siniestro. Así lo advirtió el director general de la AMIS, Recaredo Arias Jiménez, quien aseguró que en México todavía no se detectan estos casos, pero sí en otros países como Estados Unidos, donde las empresas venden seguros por internet, por lo que es un tema a cuidar dentro de la renegociación del TLC. “La parte de la ley que tenemos que cuidar muchísimo es la que corresponde a que no haya aseguradoras que están manejando el riesgo, que no haya insurtech que sin tener capital y reservas y las autorizaciones para ser una aseguradora estén tomando riesgos de seguros”, dijo.

### **Millennials no son previsores: Everis**

Excélsior - Dinero / Falla de origen - Pág. 1-4  
Carolina Reyes

Los jóvenes de la llamada generación millennial no presentan la urgencia que tenían las generaciones anteriores de asegurar su futuro a través de un producto financiero como el seguro, reveló el estudio elaborado por Everis para la AMIS. Los millennials no tienen la urgencia de las generaciones anteriores por asegurar su futuro a través de un producto financiero como el seguro, reveló un estudio elaborado por Everis para la AMIS. Precisó que las aseguradoras del país tienen el reto de conocer las necesidades de los consumidores actuales, ya que el mundo se encuentra en una época marcada por la globalización, la revolución digital y el acceso a la información.

### **Tecnológicas ganan terreno en sector asegurador**

El Sol de México - Finanzas - Pág. 6  
Notimex

Las empresas tecnológicas enfocadas al sector asegurador, conocidas como “insurtech” tienen un desarrollo cada vez mayor en el país, sobre todo para la distribución de seguros, sin embargo, también habría jugadores que se manejan como aseguradoras pero que no cuentan con los recursos para pagar en caso de un siniestro. Así lo advirtió el director general de la AMIS, Recaredo Arias, quien aseguró que en México todavía no se detectan estos casos, pero sí en otros países como Estados Unidos, donde las empresas venden seguros por Internet, por lo que es un tema a cuidar dentro de la renegociación del tratado comercial. En entrevista con Notimex, afirmó que este es un tema que se busca cuidar también en la nueva Ley de Tecnología Financiera (Fintech, por sus siglas en inglés), donde se incluye la parte de insurtech, que el Ejecutivo está elaborando y que confió- es muy probable que se presente al Congreso de la Unión para su aprobación, en su próximo periodo ordinario de sesiones (septiembre).

### **Aseguradoras, boom en la red**

El Heraldo de México - Mercados - Pág. 28  
Notimex

Las empresas tecnológicas enfocadas al sector asegurador, conocidas como “insurtech”, tienen un desarrollo cada vez mayor en el país, sobre todo para la distribución de seguros, sin embargo, también habría jugadores que se manejan como aseguradoras pero que no cuentan con los recursos para pagar en caso de un siniestro. Así lo advirtió el director general de la AMIS Recaredo Arias, quien aseguró que en México todavía no se detectan estos casos, pero sí en otros países como EU, donde las empresas venden seguros por internet, por lo que es un asunto a cuidar dentro de la renegociación del TLCAN. “La parte de la ley que tenemos que cuidar muchísimo es toda la parte que corresponde a que no haya aseguradoras que están manejando el riesgo, que no haya “insurtech” que sin tener capital y reservas”, dijo.

**En el mismo sentido informó:**

### **AMIS alerta que hay aseguradoras por Internet, sin recursos para pagar**

La Razón - Negocios - Pág. 17  
Redacción

### **Alerta AMIS sobre aseguradoras “digitales” si n recursos para pagar**

El Día - Nacional - Pág. 5  
Sin autor



## Desbalance

El Universal - Cartera - Pág. 2  
Sin autor

\*\* Aseguradoras respaldan a fintech

Nos cuentan que contrario al pesimismo de otros actores del sector financiero en México, la AMIS, dirigida por Recaredo Arias, está muy confiada en que durante el próximo periodo de sesiones que comienza en septiembre se presente en el Congreso de la Unión la ley para regular a empresas financieras tecnológicas que operan en México, las famosas fintech. Nos explican que las aseguradoras entregaron sus comentarios a la Secretaría de Hacienda sobre el tema con una petición específica respecto a la operación de las insurtech, nombre con el que se conoce a aseguradoras que operan en plataformas tecnológicas (...)

## Sector de Interés

### Seguirá el comercio con EU aun sin el tratado, indica la IP

La Jornada - Economía - Pág. 23  
Alejandro Alegría

Aunque Estados Unidos decidiera retirarse del TLCAN, como sucedió con el Acuerdo de Asociación Transpacífico o el de París, las relaciones comerciales entre ambos países seguirán en otras condiciones, señalaron representantes del sector empresarial. El director general del Comee, Fernando Ruiz Huarte, sostuvo que México sí va a diversificar sus operaciones, pero reducir más allá de 70 por ciento el volumen de intercambio con Estados Unidos será complicado porque ese porcentaje se tenía antes de TLCAN.

**En el mismo sentido informó:**

### Senado llevará comitiva a Washington

El Economista - Primera - Pág. 4  
Lepoldo Hernández

### “Hay que saber manejar la presión de EU”

El Economista - Primera - Pág. 4-5  
Roberto Morales

### Competencia efectiva, exige EU en las comunicaciones

La Jornada - Economía - Pág. 25  
Miriam Posada García

### Ocho Senadores acompañarán en todo el proceso

El Financiero - Economía - Pág. 4  
Susana Guzmán

### Va IP reforzada a negociar a EU

El Financiero - Economía - Pág. pp-4  
Enrique Quintana y Valente Villamil

La IP llega reforzada a la renegociación del TLC que inicia el miércoles. Para Moisés Kalach, que encabeza el Consejo Consultivo del sector privado, la coordinación entre las empresas y el gobierno mexicano es la mejor del bloque. “No llegamos agachados”, dijo Kalach, en La Silla Roja de El Financiero Bloomberg. El director de la consultora De La Calle Madrazo Mancera y también ex



negociador del Tratado, destacó en la emisión NAFTA WEEK de El Financiero Bloomberg que son economías similares y los acuerdos entre ellos serán difíciles.

### **TLCAN 2.0, freno a menor inflación**

El Financiero - Economía - Pág. 10  
Leticia Hernández

La apreciación cambiaría de los últimos meses ha contenido a la inflación, pero la renegociación del TLCAN podría generar incertidumbre en los mercados financieros y revertir el curso a la baja del índice de precios al consumidor, expuso el CEESP. En su reporte semanal añadió que según la incertidumbre que genere en los mercados la renegociación del TLCAN, volverá el efecto del tipo de cambio sobre la inflación. “No hay duda que hacia finales del año la evolución de los precios al consumidor retomará una tendencia a la baja, aunque dada la coyuntura podría retrasarse un poco más lograr el objetivo de Banxico”, dijo.

### **Dan 13 tratados empuje a México**

Reforma - Negocios - Pág. 1-3  
Sergio Lozano

La competitividad del sector automotriz en México, no sólo está basada en los bajos salarios de su mano de obra, sino que toma un mayor alcance por la red de 13 tratados comerciales que tiene alrededor del mundo concluye un estudio del Centro para la Investigación Automotriz. En su análisis, estima que producir en el País un auto mediano de 25 mil dólares para su venta en EU, resulta unos mil 200 dólares más barato, que armario allá. Explica que aunque transportar a Europa un auto como éste desde México es unos 300 dólares más caro que embarcarlo desde la Unión Americana, al manufacturarlo en el País ahorra 600 dólares en mano de obra, mil500 dólares en autopartes y -sobre todo- 2 mil 500 dólares en aranceles;,, gracias al TLC con la UE.

### **Tiene México listo escuadrón negociador**

Reforma - Negocios - Pág. 1  
Ulises Díaz

Para representar a México en la modernización del TLC, los negociadores del País tienen 6 meses preparándose, según expertos. Por el Gobierno estarán presentes 30 personas, lideradas por Ildefonso Guajardo, titular de Economía, Juan Carlos Baker, subsecretario de Comercio Exterior, y Kenneth Smith y Salvador Behar, jefe y subjefe de negociación. El ex subsecretario de Comercio Exterior explicó que por ley orgánica, le corresponde a la Secretaria de Economía negociar un acuerdo comercial y dentro de ella, a Comercio Exterior organizar los procesos. Mientras, el jefe y subjefe negociador lo que hacen es coordinar las posiciones del equipo de México y dan seguimiento a avances y fijan la postura del país.

**En el mismo sentido informó:**

### **Portafolio / Proyecto IP baja en precios**

Reforma - Negocios - Pág. 1  
Notimex

### **Antoja comer por internet**

Reforma - Negocios - Pág. 2  
Frida Andrade

En 2016, consumidores mexicanos gastaron diariamente 1 millón de pesos en pedir comida a través de internet o aplicaciones de las empresas a domicilio. Vender comida por internet es un negocio pujante sobre todo en urbes como la Ciudad de México donde el desplazamiento físico a un

restaurante se complica. Las ventas de comida en línea, realizadas desde una computadora o aplicación en un celular, crecieron 50 por ciento en 2016, respecto al año previo, al cerrar con 397.4 millones de pesos, según datos de Euro monitor International. Se espera que al concluir el presente año el crecimiento sea de 35 por ciento respecto al actual y firmas como Sin Delantal, Rappi y Uber Eats hasta ahora han sido las más beneficiadas por este proceso. Sin Delantal nació en España en 2010 y llegó a México en 2012.

### **Urgen cambios en ley de comercio**

Reforma - Negocios - Pág. 3  
Alfredo González

Junto con la modernización del TLCAN, que inicia negociaciones el miércoles, a México le urge una nueva Ley de Comercio Exterior cuya antigüedad también es de 25 años, coincidieron industriales del sector siderúrgico. Juan Antonio Reboulen Bernal, presidente de la Comisión de Enlace Legislativo de la Canacero, dijo que la legislación mexicana de comercio exterior debe lograr una mayor convergencia con la de sus socios del TLCAN, para hacer más expeditos los procesos de controversia comercial “Paralelamente en el tema de comercio, nosotros como sector hemos venido impulsando desde hace ya tiempo la idea con el Gobierno de que necesitamos lograr una mayor convergencia entre la legislación en materia de comercio exterior de México con la de nuestros socios comerciales principales, que son Estados Unidos y Canadá”.

### **Senado elige grupo para renegociar el TLCAN**

El Universal - Primera - Pág. 4  
Alberto Morales

La Junta de Coordinación Política (Jucopo) del Senado designó una comisión de ocho senadores que viajarán a Washington a la primera ronda de renegociación del TLCAN. El presidente del Senado, Pablo Escudero Morales (PVEM), señaló que el grupo plural de acompañamiento está integrado por los senadores Ascención Orihuela, Marcela Guerra, Ricardo Urzúa Rivera (PRI), Héctor Larios, Héctor Flores Ávalos, Ernesto Cordero (PAN), Dolores Padierna Luna (PRD) y Gerardo Flores (PVEM). Escudero reconoció la apertura del Ejecutivo Federal por hacer partícipe al Senado, de manera activa, durante todo el proceso de negociación para impulsar, con el talento y capacidad de los legisladores, la postura del país y lograr actualizar el TLC convenientemente para los intereses nacionales.

### **“Mejor desempeño de empresas con mujeres al mando”**

La Jornada - Economía - Pág. cp-22  
Israel Rodríguez

Las empresas con mujeres en altos cargos de dirección son más productivas y competitivas, afirmó Vanessa Rubio Márquez, subsecretaría de Hacienda y Crédito Público, al resaltar que cuando ellas tienen acceso a servicios financieros, el ingreso económico familiar se destina primordialmente a salud, educación de los hijos y al mantenimiento del hogar. En entrevista con La Jornada, refirió que de acuerdo con un cálculo de la OCDE, el producto interno bruto (PIB) mundial podría crecer 26 por ciento en 15 años si hay paridad laboral. Destacó que en la Secretaría de Hacienda hace seis años había 130 por ciento menos directoras adjuntas; en cuanto a las directoras generales hoy laboran 100 por ciento más y en titulares de unidades hay 70 por ciento extra! “Esto quiere decir que en un periodo corto de años, en toda la estructura de mandos de la Secretaría de Hacienda se ha incrementado significativamente la participación de la mujer.

## **Privatización de tierra y agua, riesgos al campo en la renegociación del TLCAN**

La Jornada - Economía - Pág. 22  
Susana González G.

Flexibilización en la importación de alimentos transgénicos o su siembra en el país, sobre todo de maíz, así como el incremento en la privatización de la tierra y el agua en comunidades rurales, la apropiación en materia intelectual sobre la biodiversidad mexicana y los conocimientos tradicionales en agricultura, gastronomía y medicina tradicional. Además de la imposición de aranceles o cupos para la exportación de productos nacionales a Estados Unidos, son algunos de los riesgos que puede enfrentar el campo mexicano en la renegociación del TLCAN. “El TLCAN ha sido beneficioso para la producción agropecuaria, la cual aumentó de 155 millones de toneladas a 273 millones de 1994 a 2017, es decir, un incremento de 76 por ciento, particularmente en frutas y hortalizas. El sector ha hecho su trabajo”, sostuvo Juan Carlos Anaya, director del Grupo Consultor de Mercados Agrícolas. La superficie cosechada creció de 18.37 a 20.71 toneladas por hectárea o 12.73 por ciento, y el valor de toda la producción agropecuaria se disparó 85.3 por ciento, al pasar de 28 mil 177 millones de dólares a 52 mil 215 millones.

## **Mexicanas que se la rifan (Alexander Hacking)**

Milenio Diario - Mercados - Pág. 1-12-13  
Cynthia Bibian

El entorno era gris, quizá hasta tormentoso, en los primeros meses de 2017, pero las empresas mexicanas mantuvieron su business as usual y hasta salieron de compras. En enero, Ford canceló su planta en San Luis Potosí y puso en alerta a los analistas e inversionistas sobre las perspectivas para la.-; empresas mexicanas. Va desde noviembre de 2016, cuando ganó Donald Trump la presidencia de EU, iniciaron los malos augurios con sus promesas de castigo a las inversiones en México. Pero nadie esperaba los ánimos de los empresarios mexicanos que, en medio de la incertidumbre, optaron por buscar oportunidades. “El acuerdo tiene cierto sentido desde el punto (de vista estratégico debido a la experiencia de Grupo México en la gestión de negocios ferroviarios. Florida East Coast Railway parece un acuerdo único para Grupo México, ya que rio hay conciencia de que haya a la venta activos de un 1 amaño similar en EU”, dice Rodrigo Heredia, analista de BX+.

## **Estabilidad del peso está en riesgo: Ceesp**

Milenio Diario - Negocios - Pág. 34  
Luis Moreno

La depreciación del tipo de cambio registrada en el primer semestre de 2016 puede retomar fuerza por la eventual incertidumbre en los mercados derivada de la renegociación del TLC, afirma el Ceesp. En su análisis económico semanal indica que se perciben algunos efectos en diversos rubros de precios al consumidor, originados por el movimiento del dólar. Del 16 al 20 de agosto se realizará la primera ronda de la renegociación del tratado comercial, luego de 23 años de vigencia.

## **Germina plan de derechos humanos para las empresas**

Milenio Diario - Negocios - Pág. 35  
Miriam Ramírez

México espera poner en marcha un plan nacional de empresas y derechos humanos que coordinará la Secretaría de Gobernación; aunque existe un tema regulatorio para que corporativos de diversas industrias puedan operar, habrá una transformación con perspectiva en esta materia el próximo lustro o década, indicó Adalberto Méndez, socio consultor de BR&RH Abogados. En entrevista, Méndez detalló que si bien es un tema emergente, hablar de derechos humanos y empresas aborda tres rubros principales: ver a los corporativos como sujetos de protección, la obligación que tienen de

respetar los derechos humanos y verlos como aliados estratégicos para promover la defensa de esos derechos. De acuerdo con el especialista, un grupo de trabajo de la ONU determinó que en los últimos siete años se han realizado alrededor de 330 acciones contra los defensores de los derechos humanos en México, perpetradas por corporaciones nacionales y multinacionales.

### **Blindan GAM por venta de alcohol a menores en Edomex**

Milenio Diario - Ciudad y Estados - Pág. 22  
Ilich Valdez

Ante la despenalización de la venta de bebidas alcohólicas a menores de edad en el Estado de México, ya que ahora es considerada una falta administrativa, el jefe delegacional en Gustavo A Madero, Víctor Hugo Lobo Román, reforzó la vigilancia en las colonias que colindan con los municipios de Nezahualcóyotl, Ecatepec, Tultitlán, Coacalco y Tlalnepantla. La despenalización se hizo a petición de la Cámara Nacional de la Industria Restaurantera y Alimentos Condimentados, pero Lobo Román calificó esa reforma como una “aberración legislativa”. El jefe delegacional expuso que las modificaciones a la ley del Estado de México que aprobaron los representantes de los partidos Revolucionario Institucional, Verde Ecologista y Nueva Alianza no abonan a la prevención de adicciones ni de delitos.

### **Inflación pega a los chiles en nogada; suben 87% en 6 años**

Milenio Diario - Negocios - Pág. pp-32  
Eduardo de la Rosa

El chile en nogada es, sin duda, uno de los platillos de primer orden de la gastronomía nacional, de los que más gozan tanto mexicanos como extranjeros, aunque los altos precios de sus ingredientes complican su disfrute en la temporada de verano. Entre los principales ingredientes está el chile poblano, cuyo precio en los últimos seis años subió 55.54 por ciento, al pasar de 18.67 pesos el kilogramo en 2012 a 29.04 pesos en 2017; en tanto que la carne de res costaba 84.40 pesos y ahora 128, 51.65 por ciento más. Un componente que mayor precio tiene es la famosa nuez de Castilla, la cual hace seis años el consumidor la llegaba a encontrar en 306 pesos el kilogramo, mientras que en esta temporada ronda los 800, para un alza de 161.44 por ciento.

### **Abarroteros mayoristas “reconquistan” a los consumidores**

El Financiero - Empresas - Pág. 18  
Francisco Hernández

Aunque en las grandes ciudades los consumidores suelen abastecerse en los autoservicios, en colonias populares y poblados pequeños 'los reyes del mercado' son los abarroteros mayoristas, que incluso han comenzado a conquistar a la clientela de mayor poder adquisitivo. Se trata de empresas como El Puma, Abarrotera el Duero y Scorpion, que gracias a su agresiva estrategia de expansión ya se hicieron de la mitad de la cuota de mercado en ventas, con lo que recuperaron lo que perdieron ante los autoservicios en el pasado. En 2016 se registraron 5 mil 410 supermercados frente a 4 mil 912 puntos de venta mayoristas, una diferencia de apenas 10 por ciento, indican datos de la ANTAD y de la Asociación Nacional de Abarroteros Mayoristas. En los últimos 7 años el ritmo de aperturas de tiendas de mayoreo fue de un promedio de 556.

### **Pemex ganaría un billón de pesos en 15 años**

El Financiero - Economía - Pág. 13  
Sergio Meana

Un nuevo reporte de Pemex a la Secretaría de Hacienda evidencia que Pemex obtendría ganancias por 1.33 billones de pesos entre los años 2018 a 2032. Gran parte de estas utilidades provendría de las

inversiones que concrete en ese periodo que serían por 1.446 billones de pesos, que incluyen a proyectos en aguas profundas como Piklis y Pérdido, en tierra como Burgos y en aguas someras como Cantaren y Ku-Maloob-Zaap. La petrolera subrayó en un reporte que dos cambios en Ley le dieron beneficios por más de 100 mil millones de pesos a la petrolera entre 2016 y 2017, lo que le ha permitido reportar tres trimestres consecutivos con utilidades.

### **Experiencia de Behar sería clave, dicen expertos**

El Financiero - Economía - Pág. 6  
Valente Villamil

La adición de Salvador Behar Lavalie al equipo negociador mexicano del TLCAN, encabezado por Kenneth Smith Ramos, puede ser interpretada como un refuerzo clave de México, pues será jefe negociador adjunto y ostenta experiencia en áreas que se vislumbra, podrían sacar 'chispas' en la mesa de negociación, además de que cuenta con un perfil jurídico. Entre las ventajas de Behar es su experiencia en mecanismos de solución de controversias, al participar en litigios, tanto en el marco del TLCAN, como de la Organización Mundial de Comercio. Además, ha recorrido kilómetros en compras a gobierno, un área que interesa mucho al país y en investigaciones antidumping y por subsidios.

### **La industria cae 0.3% en el primer semestre**

El Financiero - Economía - Pág. 15  
Thamara Martínez

La actividad industrial en México registró en el primer semestre de este año una caída de 0.3 por ciento anual en cifras originales, su primer retroceso en cuatro años para un periodo similar. De acuerdo con cifras del INEGI, la actividad minera fue la más afectada en este periodo. Su producción se redujo 10.1 por ciento y con este resultado acumuló tres años en terreno negativo. Por el contrario, las industrias manufactureras mejoraron su actividad. Su producción aumentó 3.6 por ciento, enmarcando la mayor expansión en tres años.

### **México enfrenta una 'guerra de los quesos' contra Europa**

El Financiero - Economía - Pág. 10  
Valente Villamil

La Secretaría de Economía sometió a consulta una lista de cerca de 300 productos para los que la Unión Europea (UE) busca se reconozca la indicación geográfica, como parte de la 'guerra de los quesos' que se libra en las negociaciones con esa región. Es decir que ni Lala, ni Alpura, ni ninguna otra empresa del país podrían producir quesos de origen europeo utilizando en el nombre del producto la región en donde se originaron en un principio. Si quieren producir un queso tipo manchego o parmesano, por ejemplo podrán manufacturarlo, pero bajo un nombre distinto. México mantiene una negociación dura con la UE por el reconocimiento de indicaciones geográficas de productos como quesos en las rondas que mantienen para modernizar su tratado comercial.

### **Peso enfrenta incertidumbre**

El Economista - Termómetro Económico - Pág. pp-1-8  
Ricardo Jiménez

El peso mexicano podría llegar hasta 19.0 pesos por dólar a finales de este año o principios del 2018, bajo la expectativa de un escenario complicado, como la salida de Estados Unidos (EU) de las renegociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que comenzarán en la segunda quincena de agosto. En contraparte, la paridad peso-dólar alcanzaría una cotización de 17.0 pesos por billete verde en el periodo agosto-diciembre de este 2017, si el Gobierno de México hace un buen acuerdo comercial dentro del TLCAN; es decir, que logre buenos resultados dentro de las

conversaciones con Estados Unidos principalmente. A mediados de este mes, comenzarán las negociaciones comerciales entre los países miembros del TLCAN, Estados Unidos, México y Canadá, donde existirán entre seis y nueve rondas, con una duración máxima de dos semanas cada una.

### **TLCAN: La carrera contra tiempo**

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. pp-32  
Carlos Pascual

Cualquier esfuerzo por renegociar el TLCAN se enfrenta a un gran obstáculo: los calendarios políticos en Estados Unidos y México. Al notificar al Congreso su intención de rehacer el tratado, la Administración del presidente Trump inició un proceso que puede durar años, y que posiblemente se realice bajo una administración de izquierda populista en México. Los negociadores comerciales deben aspirar a un resultado rápido y favorable, pero también deben prepararse para un proceso prolongado en el que los cambios en el liderazgo de México podrían alterar radicalmente la dinámica de las negociaciones. Las encuestas más recientes sugieren que México tendrá una acalorada carrera presidencial impulsada por el populismo, la frustración por la corrupción y el deterioro de la seguridad. Las encuestas apuntan a un resultado fragmentado. El partido de izquierda, encabezado por Andrés Manuel López Obrador, lidera en muchas encuestas con más de 30% de las preferencias electorales. PRI y PAN lo siguen muy de cerca (...)

### **Confiados**

Reforma - Negocios - Pág. 5  
Rodolfo Navarrete

En su reunión de política monetaria de la semana pasada el Banco de México dejó sin cambios su tasa de interés de referencia (7.00 por ciento), mostrándose relativamente relajado con respecto al futuro inflacionario mexicano, pese a que la inflación sigue subiendo y persistentemente por encima de las expectativas. Tan confiado se mostró el banco que llegó incluso a señalar que la inflación habría bajado si no hubiera aumentado el precio del jitomate, filosofía poco propia de un banco central. Si esto fuera correcto, entonces también cabría señalar que tampoco habría inflación si a principios de año no hubiera subido el precio de la gasolina o, más atrás aún, si no se hubiera depreciado el tipo de cambio. Al final, todas son excusas que no conducen a nada bueno (...) Al respecto, también la semana pasada la Secretaría del Trabajo y Previsión Social dio a conocer que en julio las negociaciones contractuales condujeron a un incremento promedio de los salarios de 5.8 por ciento, la cifra más alta de los últimos 15 años (...)

### **Salud y Negocios / Los hallazgos de Cofece y la renegociación del TLCAN**

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 27  
Maribel R. Coronel

No se puede más que aplaudir el hecho de que la Cofece mantenga el dedo en el renglón y siga estudiando a la Industria de la salud siendo un sector tan sensible y vital para el bolsillo de los consumidores mexicanos. El que la autoridad antimonopolio se acerque con cada vez mayor entendimiento de lo que sucede con el mercado de medicamentos, permite que vaya poniendo los puntos sobre las íes. La Cofepris, primero con Mikel Arriola y ahora con Julio Sánchez, ha hecho lo suyo al impulsar autorizaciones de un gran número de medicamentos genéricos, pero no es suficiente. La autoridad procompetencia se suma y sigue adelante en el esfuerzo; todo está en que los otros actores involucrados como el Instituto Mexicano de Propiedad Intelectual (IMPI), de Miguel Ángel Margáin, y la Secretaría de Economía, con Ildefonso Guajardo, estén en el mismo tenor.

Por lo pronto, lo importante es dar seguimiento a los hallazgos de Cofece para ir eliminando las barreras que impiden una entrada más abierta de los medicamentos genéricos y con ello un mayor acceso evitando que el propietario del innovador se mantenga por años como único proveedor como



si siguiera vi gente su patente. El objetivo final es que se reduzcan los precios de terapias tan importantes como las oncológicas para hacer las accesibles a quienes las necesitan, ya que en México siguen a precios exorbitantes frente a otros mercados donde simple mente sí tienen competencia por parte de genéricos. Para los jueces, el TLCAN ha sido respaldo de muchas decisiones en favor de patentes de proceso y formulación que de otra forma no hubieran procedido. Por el TLCAN México se comprometió y reforzó la propiedad Intelectual, pero en ciertos aspectos a la hora de los hechos fue cediendo de más. Es el caso de la cláusula Bolar, una norma jurídica que permite experimentar y producir el genérico anticipadamente para que justo al vencer la patente ya se tenga la versión genérica lista para comercializar. En los hechos esta cláusula Bolar no se ha podido ejercer en México y es la razón por la que en México tardan mucho más en llegar nuevos genéricos.

### **Capitanes**

Reforma - Negocios - Pág. 3  
Sin autor

\*\* Sin negociadoras

Una de las prioridades de Ildefonso Guajardo, Secretario de Economía, al negociar el TLC será “incorporar la perspectiva de género en algunas disposiciones del tratado”, según el documento que le entregó al Senado. El asunto es que no queda muy claro a qué se refiere o cuál será la metodología para lograrlo, sobre todo porque en el equipo negociador no se nota mucho la presencia de mujeres. Mire, en la Subsecretaría de Comercio Exterior hay varias integrantes que destacan por su trayectoria, como Rosaura Castañeda, que está en la Unidad de Negociaciones Internacionales, o María Cristina Hernández, que lleva la Dirección para Asia y organismos multilaterales. Pero es fecha que ellas no salen en la foto (...)

### **Empresa / Otra amenaza china**

El Universal - Cartera - Pág. 4  
Alberto Barranco

Enfriando a medias el reclamo de la industria acerera instalada en el país por la competencia desleal china, se está abriendo un nuevo frente contra el país de la muralla, éste integrado por los industriales productores de microalambre para soldar, proveedores habituales de la industria automotriz y de la construcción. De hecho, acaba de plantearse una demanda por dumping o precio inferior al del mercado de origen ante la Unidad de Prácticas Comerciales Internacionales de la Secretaría de Economía. De acuerdo con un análisis realizado por los afectados tomando en cuenta los precios internacionales de los insumos requeridos, el precio al que se coloca el microalambre no empata con la realidad. Con base en su exposición de motivos, las industrias del ramo están en grave peligro de extinguirse ante el crecimiento desbordado de las importaciones (...)

### **Reporte Económico / México-Estados Unidos. Tiempo de definiciones (1/2)**

La Jornada - Economía - Pág. 24  
David Márquez Ayala

¿Quién es Estados Unidos? Cuando la colonia logra su independencia de Gran Bretaña el 4 de julio de 1776 y se constituye en república con la Constitución de 1787, los ojos del orbe vieron con admiración y esperanza al nacimiento de ese nuevo mundo que rompía con el absolutismo monárquico e instauraba la democracia republicana, camino que un lustro después, en 1792, seguiría la Revolución Francesa. Otros datos de la expansión consolidación de Estados Unidos serían: la guerra de secesión norte-sur (1861-65); la compra de Alaska a Rusia en 1867; el aplastamiento del último bastión de resistencia indígena (síoux) en Wounded Knee en 1890; y la anexión de Puerto Rico, Guam y las Filipinas en 1898 tras derrotar a España.



