

Jueves, 17 de agosto de 2017

CONCAMIN

Tonos distantes marcan inicio de negociación larga y sinuosa

La Razón - Negocios - Pág. 28-29
Lindsay H. Esquivel

En el primer día del inicio de las negociaciones para actualizar el TLCAN, se marcó por los tonos proteccionistas por parte de los representantes de Estados Unidos mientras que las delegaciones de México y Canadá, coincidieron en que la integración del bloque ha sido benéfica para las tres partes, lo que ha colocado a la región de Norteamérica como una de las más importantes en el mundo. Desde la ciudad de Washington, D.C., ayer miércoles 16 de agosto, los representantes de los tres países ofrecieron un mensaje conjunto; por un lado, el representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, insistió en que el acuerdo ha generado déficit a su economía y que falló a los estadounidenses; en respuesta, el secretario de Economía de México, Manuel Herrera Presidente de Concamin se pronunció al respecto: Hoy comienza la modernización del TLCAN, Hacia un nuevo capítulo en la integración económica de América del Norte

Mensaje estadounidense no sorprende a la IP

El Universal - Cartera - Pág. 5
Ivette Saldaña / Víctor Sancho

Para los representantes del sector privado mexicano, el discurso del banderazo de salida de la renegociación del TLCAN que dio el representante comercial de EU, Robert Lighthizer, conserva el tono de los últimos meses, un discurso rudo que refleja las diferencias entre los países. Sin embargo, para algunos, eso no significa sorpresas sino que conserva la línea de discurso del gobierno estadounidense que encabeza Donald Trump. Luego de terminar la ceremonia en la que se dio inicio a la renegociación del tratado, el presidente de la Canacindra, Enrique Guillén, dijo: “esperábamos rudeza porque así ha sido el lenguaje que han usado, y esperamos rispideces”.

Modernizar el acuerdo, oportunidad para profundizar la liberalización comercial: CCE

La Jornada - Economía - Pág. 24
Redacción

La modernización del TLCAN es una oportunidad para profundizar la liberalización comercial y la integración económica de la región, sostuvo Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, tras instalar formalmente el cuarto de junto que acompañará al equipo del gobierno mexicano durante las rondas de negociación que comenzaron ayer en Washington. En un comunicado, el organismo empresarial informó que el cuarto de junto, que forma parte de la estructura del CCENI, quedó establecido, por lo que auxiliará en el análisis y posicionamientos que contribuyan a generar más empleo, inversión y crecimiento económico en el país. Luego del acto inaugural de la renegociación, la delegación del sector privado mexicano, conformada por más de 150 líderes empresariales, comenzó las sesiones de trabajo que darán apoyo en cada una de las sesiones de negociación que se realizarán en los siguientes meses del año y principios de 2018.

Si termina el acuerdo, no hay riesgo de recesión: IP

Milenio Diario - Política - Pág. 7
Afp

Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, descartó que México corra riesgo de recesión si Estados Unidos abandona el pacto comercial, pero instó a diversificar sus socios. En Washington, donde asiste

a la primera ronda de renegociación del TLCAN, rechazó un impacto negativo en el crecimiento mexicano por la tensión política con el gobierno de Donald Trump. En tanto, Manuel Herrera Vega, presidente de la Concamin, señaló que para equilibrarla balanza comercial entre México y Estados Unidos es necesario fortalecer las cadenas productivas en los tres países. El coordinador general del equipo de la iniciativa privada, Moisés Kalach, destacó que quedó implementado el “Cuarto de Junto”, donde están todos los presidentes que conforman el CCE.

IP, preparada para un proceso “recio”

El Economista - En Primer Plano - Pág. 5
Lilia González

Tras una línea recia que mantendrá Estados Unidos en la renegociación del TLCAN por buscar reducir su déficit comercial con México, el sector privado mexicano prevé una negociación “compleja”, pero afirmó estar preparado para hacerle frente, bajo el as de que el libre comercio es la mejor herramienta de atraer inversiones y crear empleos en la región. En conferencia de prensa desde Washington, Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, expresó: “Confiamos en que podemos alcanzar un resultado ganar-ganar-ganar, modernizando aquello que sea necesario en el TLCAN, pero manteniendo los fundamentales del tratado, que han convertido a América del Norte en la región más competitiva del mundo”. Por su parte, Gustavo de Hoyos, presidente de la Coparmex, destacó que uno de los temas centrales en la negociación del TLCAN reside en el nuevo capítulo anticorrupción, “una lucha que en México hemos impulsado desde la Coparmex”.

En el mismo sentido informó:

Líderes empresariales articulan bloque para respaldar a delegación mexicana

La Razón - Negocios - Pág. 29
Lindsay H. Esquivel

Van por un triunfo

El Herald de México - Mercados - Pág. pp-28-29
Sin autor

Entre Bastidores: TLCAN

Expansión - Revista - Pág. 2-100-108
Adrián Estaño

A solo tres meses de asumir el cargo, se disponía a romper, unilateralmente, el TLCAN que su país mantiene con México y Canadá desde hace más de 20 años. Los empresarios mexicanos se enteraron de ello a través de sus contactos en los círculos de la Casa Blanca. Era un rumor que circulaba desde hacía días, y estaba a punto de hacerse realidad. Uno de los primeros en ponerse al teléfono fue Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, el organismo que agrupa a las principales cámaras, asociaciones y confederaciones mexicanas. Decidieron movilizar a los empresarios y contactar a sus contrapartes estadounidenses y canadienses. Entre los asociados de la CCE, cada líder hizo su parte. Bosco de la Vega, presidente del CNA, se puso en contacto con las instituciones de agricultores estadounidenses; Manuel Herrera, presidente de la Concamin, hizo lo mismo con sus homólogos en el país vecino, igual que Alejandro Ramírez, presidente de Cinépolis y del CMN.

Los demonios están sueltos

Forbes México - Revista - Pág. 92-93
Jonathan Torres

El miércoles 16 de agosto se declaró como el día en el que formalmente inician las negociaciones para tejer la nueva era de! acuerda más importante para México: el TLCAN, después de su entrada en vigor el 1 de enero de 1994. Sin embargo, el trabajo de inteligencia y lobbying de la parte mexicana se ha manifestado desde mucho tiempo atrás. Como en cualquier sociedad, debe existir confianza entre las partes y que éstas tengan las manos limpias. Así, en esta negociación ya hay una confesión de parte: “Una de las debilidades que tiene México es la seguridad jurídica, el Estado de Derecho”, dice Manuel Herrera, presidente de la Concamin. “Los niveles de corrupción son escandalosos y roque linios que se mande, muy pronto, un mensaje muy sólido de la fortaleza institucional para combatir la impunidad, y eso generará mayor confianza”

Los refuerzos

Reforma - Negocios - Pág. 1
Sin autor

Esta es la parte de la delegación de México en el arranque de las negociaciones del TLCAN entre los que destaca Juan Pablo Castañón presidente del CCE, Así como Gustavo de Hoyos Walther presidente de Coparmex, Así como Manuel Herrera Vega presidente de Concamin

CCE

Entrevista / Alerta Castañón “parálisis del país” si cambia modelo económico

El Financiero - Nacional - Pág. 42-43
Sin autor

En2018,se debe definir que país del siglo XXI quieren los mexicanos, pues con un cambio radical como sería en el modelo económico, México tendría incertidumbre y desconfianza y se paralizaría el progreso. Asilo advirtió el presidente del CCE, Juan Pablo Castañón, quien detalló que en los procesos electorales del próximo año se registrará una contienda para definir el modelo de país que tendrán los mexicanos. Aseguró que los empresarios tienen claridad en el modelo de país que quieren, por lo que eso es lo que deberán debatir entre todos los sectores en los próximos procesos electorales. “Necesitamos discutir y poner en claro qué país del siglo XXI queremos tener, qué instituciones queremos construir y fortalecer, qué marco de libertades y respeto al derecho tenemos que tener, y qué fomento de economía de oportunidades (deseamos) para que las personas se desarrollen y tengan oportunidades y que con eso también combatamos las carencias que en México tenemos. ¿Qué país queremos seguir siendo? Si somos un país del siglo XIX o siglo XX o somos un país de vanguardia del siglo XXI, donde a través del trabajo y generación de valor de las personas podemos combatir la pobreza y la exclusión”, apuntó (...)

Exige Congreso equidad en TLC

Reforma - Primera - Pág. 6
Zedryk Raziel

El Congreso de la Unión afirmó ayer que, en el inicio del proceso de renegociación del TLCAN, el Gobierno federal debe pactar acuerdos con Estados Unidos y Canadá en condiciones de equidad, que respeten la soberanía nacional y beneficien a los mexicanos. En un posicionamiento, la Mesa Directiva de la Comisión Permanente sostuvo que la modernización del acuerdo trilateral que data de 1994 era inminente debido a la elevada competencia comercial con otras regiones del mundo. “México

está listo para modernizar el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá, siempre y cuando sea en el marco del respeto de la soberanía del país y en aras de alcanzar acuerdos que beneficien a los tres socios y a la mayoría de su población”, leyó en el Pleno la diputada Gloria Félix, vicepresidenta de la Comisión Permanente.

No prevén igualación salarial

El Economista - En Primer Plano - Pág. 6
Lilia González

La homologación de los salarios de México con Estados Unidos y Canadá no se dará por “decreto”, advirtió el sector empresarial mexicano, a unas horas de Iniciar la primera ronda de la renegociación del TLCAN. El presidente del CCE, Juan Pablo Castañón Castañón, explicó que en la medida que se formalice la economía mexicana y crezca, los salarios irán alcanzando los de nuestros socios comerciales. Pero, agregó: “Eso tiene que ver con transferencia tecnológica, capacitación y formación de nuevos cuadros en México”. Mónica Flores, presidenta de la Amcham, explicó que el tema salarial es un asunto de oferta y demanda como cualquier mercado, y son más revaluadas las fuentes de trabajo que tienen capacitación y entrenamiento sí como sofisticación.

En el mismo sentido informó:

IP: imposible, equiparar los salarios de México con los de sus socios del TLCAN

La Jornada - Economía - Pág. 23
Alejandro Alegría

IP busca evitar rompimiento

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. pp-9
Karla Ponce

Inicia la pelea y a Trump le urge una victoria

El Financiero - Bloomberg Businessweek México - Pág. 38-40
Staff

Protagonistas de la disputa

El Financiero - Bloomberg Businessweek México - Pág. 42-43
Sin autor

Buscamos inversiones y empleo con el Tratado: CCE

La Crónica de Hoy - Negocios - Pág. 22
Redacción

Niega IP recesión si se sale

Ovaciones - Nacional - Pág. pp-5
Sin Autor

Expandir el comercio, prioridad para el nuevo TLCAN: Guajardo

Publmetro - Primera - Pág. pp-12
Aabye Vargas

TLC, oportunidad de integración económica

Capital México - Primera - Pág. 18
Rosalba Amezcua

Empresariado mexicano defiende el Capítulo 19

El Sol de México - Finanzas - Pág. 4
Notimex

El presidente del CCE de México Juan Pablo Castañón, expresó optimismo por la modernización del TLCAN y abogó por la permanencia del Capítulo 19 de resolución de disputas que desea eliminar Estados Unidos. El dirigente del sector empresarial destacó la existencia de un “ambiente positivo, de optimismo” en el arranque de las negociaciones para modernizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, y expresó su expectativa de que se alcance un acuerdo que beneficie a los tres países. Castañón encabeza a un nutrido grupo de 150 empresarios de las distintas cámaras de negocios de México, organizaciones, presidentes, asesores, expertos. Entre su grupo de expertos participa el negociador del TLCAN original, Herminio Blanco, y el empresario Juan Gallardo Thurlow.

Nombres, Nombres y... Nombres

El Heraldo de México - Mercados - Pág. pp-33
Alberto Aguilar

Uno de los temas en la agenda de negociación del TLCAN que hoy se comenzará a desahogar en el contexto de la primera ronda que apenas inició en Washington, es el del Capítulo 24 relativo al ámbito regulatorio. Este es un expediente en el que hay que trabajar duro, sobre todo a nivel estatal y municipal. De hecho está en la agenda del presidente Enrique Peña Nieto, por lo que le adelanto que de saque se presentará una propuesta muy agresiva a EU y Canadá. Al equipo de Economía a cargo de Ildelfonso Guajardo lo reforzarán expertos de Cofemer, tras de que previamente el trabajo fue palomeado por Kenneth Smith, jefe de la negociación técnica para el TLCAN. El fin de semana el propio Mario Emilio Gutiérrez, titular de COFEMER, aprovechará un foro de la APEC para cabildear con sus contrapartes, lo que México llevó a la mesa de negociaciones. Para las empresas lo regulatorio es nodal en su competitividad. Hoy el panorama para las mismas es complicadísimo por la cantidad de regulaciones con metodologías desalineadas entre gobiernos estatales, municipales y federal. COFEMER tampoco tiene facultades para impulsar un cambio. Pese a ello ya se logró una reforma constitucional en la materia y en septiembre se presentará al Congreso un proyecto de ley de mejora para dar a Cofemer más facultades y crear un sistema regulatorio enfocado al cumplimiento y no tanto a sancionar. Lo que se logre al modernizar el Capítulo 24 del TLCAN, redondeará los esfuerzos que ya se realizan para avanzar incluso sin una nueva ley. Además de que ya se cuenta con un reglamento al proyecto en curso, también se creó una ley estatal modelo a la que ya se acogieron 5 entidades. A finales de octubre se publicará el primer ejercicio del Observatorio Nacional de Mejora Regulatoria que se levantó en 50 ciudades de 32 estados junto con el CCE de Juan Pablo Castañón y el CEESP de Luis Foncerrada. Los resultados confirman que en materia regulatoria estamos mal. Walmart que dirige Guilherme Loureiro debe tener sólo para el cumplimiento de trámites en el país un equipo de 360 abogados, lo que implica un alto costo (...) ** Pues resulta que con las negociaciones del TLCAN el aumento extraordinario al salario mínimo para llegar a 92.72 pesos diarios, se colocó en un compás de espera. La idea por la STPS de Alfonso Navarrete y el CCE de Juan Pablo Castañón es no entorpecer el proceso y ver los resultados de la primera ronda. El siguiente ejercicio es para el 10 de septiembre. Quizá para entonces.

México es inevitable

Expansión - Revista - Pág. 12
Sin autor

Esta es la conclusión a la que llegamos al juntar las tres historias principales de este Número de Expansión, nos referimos claramente, al mundo de negocios. Y sentimos, de manera casi platónica sin entrar en algunos detalles de la coyuntura económica, que en estos momentos no nos favorecen, que es una forma alentadora (y soportable) de enfrentar lo que resta de 2017, un año que nos sigue dando una de cal por dos de arena. La primera de estas historias tiene como punto de partida el Miércoles Negro. Ese día, 26 de abril, Donald Trump estaba decidido a concluir, sin más preámbulos, el Tratado de Libre Comercio que mantiene con Canadá y México, desde hace más de 20 años. De pronto, toda la retórica del presidente de Estados Unidos se teñía de un realismo siniestro y palpable. La noticia llegaba a oídos de los empresarios mexicanos de boca de sus contactos en la Casa Blanca. Lo que siguió después es un claro ejemplo del poder que tienen los negocios para influir en las decisiones políticas del más alto nivel. Moisés Kalach, Alejandro Ramírez, Juan Pablo Castañón, y otros destacados representantes empresariales e industriales del país, nos explican en exclusiva cómo, desde ese día hasta hoy, lograron alargarle la vida al TLCAN (pág. 100).

Coparmex

Una utopía igualar sueldos

El Heraldo de México - Mercados - Pág. 28-29
Enrique Hernández

Para la iniciativa privada es un sueño y no se dará por decreto igualar los salarios pagados a los trabajadores en México con los de Estados Unidos y Canadá. “Aspirar que de un día para otro se puedan equiparar las condiciones de remuneración en los tres países sería utópico”, afirmó Gustavo de Hoyos Walther, presidente de la Coparmex. El representante del sindicato patronal explicó que México debe avanzar y mejorar para que crezca de manera acelerada el ingreso de los trabajadores mexicanos los próximos años. Chrystia Freeland, ministra de Asuntos Exteriores de Canadá, anunció que el gobierno de Justin Trudeau pedirá incluir capítulos laborales y ambientales como parte de sus prioridades para un TLCAN modernizado.

En el mismo sentido informó:

Asimetrías impiden homologación: Coparmex

El Economista - En Primer Plano - Pág. 6
Lilia González

Es utópica la igualación de salarios con el TLCAN

El Sol de México - Finanzas - Pág. 5
Juan García Heredia

El costo de tener Uber en México

Expansión - Revista - Pág. 1-78-89
Gabriela Chávez / Sofía Sánchez Morales

“VOY A PEDIR UN UBER” es una de las frases más comunes que se escuchan al salir de una fiesta, cuando está lloviendo o en momentos de prisa. La plataforma de movilidad bajo demanda cumple cuatro años en México, y se ha convertido en un complemento básico para los siete millones de mexicanos que lo utilizan. A finales de julio, junto a la Coparmex y la Secretaría de Economía, Uber se

comprometió a que, antes del 31 de diciembre de 2018, llegará a 500,000 conductores en todo el país, 10 nuevas ciudades y 10 nuevos centros de soporte. Estos objetivos están apalancados por una inversión de 6,850 MDP, la más grande que la empresa ha hecho a la fecha en México.

Concanaco

Dejará regreso a clases derrama de 75 mil mdp

Ovaciones - Nacional - Pág. 4
Aida Ramirez Marín

El comercio organizado del país prevé una derrama económica por las compras para el regreso a clases de unos 75 mil 930 millones de pesos para los enseres escolares, con un gasto promedio por hijo que asiste a la escuela de dos mil 819 pesos. Al respecto, el presidente de la Concanaco-Servytur, Enrique Solana Sentíes explicó que el incremento para la compra de uniformes, calzado, libros y demás artículos escolares es 4.4 por ciento mayor que en 2016. Indicó que el gasto promedio por alumno será de más de dos mil 800 pesos; no obstante, la inversión por el regreso a clases dependerá por supuesto del número de hijos, del nivel escolar en el que se encuentren y si están en una escuela pública o privada.

En el mismo sentido informó:

Regreso a clases dejará a comercios 76 mil mdp

Milenio Diario - Negocios - Pág. 32
Eduardo de la Rosa

Seis de cada 10 buscan ofertas en línea de útiles

El Sol de México - Finanzas - Pág. 1-7
Notimex

Canacintra

Desbalance

El Universal - Cartera - Pág. 2
Sin autor

** Se sabe que los legisladores andan con las pilas puestas para arrancar con todo en septiembre, y no precisamente por el inicio del periodo ordinario de sesiones, sino porque la Canacintra, que preside Enrique Guillén, comenzó a evaluar las propuestas que sus afiliados realizaron para la entrega del galardón "Águila Canacintra al Mérito Legislativo 2017". El premio reconoce a un pequeño grupo de senadores y diputados, por sus aportes a la industria y al sector productivo (...)

El dilema de las reglas de origen

El Sol de México - Finanzas - Pág. pp-1-5
Rodrigo Alpizar

Después de 23 años de vigencia, el TLCAN comenzó su fase de renegociación este 16 de Agosto, previo al inicio de las negociaciones, la Casa Blanca, el Secretario de Comercio Wilbur Ross y el Representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer ya han dejado en claro cuáles son las prioridades que perseguirán en esta renegociación, los objetivos pretendidos por el primer mandatario vislumbran una negociación difícil. Hace más de dos décadas cuando se negoció originalmente el

TLCAN, nuestros socios canadienses y norteamericanos nos convencieron de todas las virtudes y progreso que nos traería el libre comercio, en esta ocasión los papeles se han revertido y es nuestro turno de convencer a los norteamericanos de que el libre comercio sigue siendo todavía una opción viable para el beneficio de nuestras naciones. Escribe Rodrigo Alpízar Ex presidente de Canacindra

ABM

Principal tema en la mesa: servicios financieros

La Razón - Negocios - Pág. 29
Lindsay H. Esquivel

Contrario a lo que se esperaba el consenso de expertos, los temas que en las mesas de trabajo, del primer round para renegociar el TLCAN, son los de Inversión, comercio transfronterizo, servicios financieros y propiedad intelectual, adelantaron participantes del encuentro. Cabe mencionar que estos asuntos son parte de los objetivos que plantearan tanto la delegación de México como la de Estados Unidos, y donde hay coincidencias, Para nuestro gobierno estos temas son para modernizar el TLCAN y aprovechar las oportunidades del siglo XXI. En días pasados, el vicepresidente de la ABM, Emilio Romano, había manifestado el interés por hacer más fuerte al sistema financiero en el bloque de Norteamérica. Para el banquero, se puede avanzar en temas dentro del TLCAN o con acuerdos bilaterales, en el mediano y largo plazo; principalmente en rubros de regulación, como la homologación en criterios sobre combate al lavado de dinero, secreto bancario, intercambio de información contra delitos y protección de las bases de datos de los bancos.

AMIS

Cumplen aseguradoras con Solvencia II: AMIS

Excélsior - Dinero - Pág. 5
Carolina Reyes

Luego de poco más de un año de la entrada en vigor de la nueva Ley de Seguros y Fianzas, el sector asegurador la culminó con la implementación de las normas de Solvencia II establecidas en esta legislación, aseguró Recaredo Arias Jiménez, director general de la AMIS. “Hay a lo mejor algunas compañías que tienen planes de regularización porque traen algunos atrasos, pero en esencia podríamos decir que la adopción de Solvencia II por parte del sector asegurador mexicano está totalmente concluida”, precisó. En Europa se hicieron para los bancos pruebas de estrés para ver cuál era el capital ante una situación muy grave. Esto se hace aquí en México para el sector asegurador y estamos entregando esas pruebas en donde se nos da una serie de escenarios por parte de la Comisión de Seguros para ver si el capital que tenemos ante un escenario de estrés es suficiente o no es suficiente”.

Robo en la carretera

Forbes México - Revista - Pág. 75-78
Gerardo Villafranco

El robo de camiones y tractocamiones asegurados en el país se duplicó el año pasado, lo que impactó en el precio de las primas de los seguros que cubren estas unidades, Así lo dio a conocer la AMIS. En datos del organismo en 2016 se reportó el robo de 2,050 camiones y 2,500 tractocamiones sobre todo en el occidente y centro del país específicamente en Guanajuato, Puebla y Estado de México. En las estadísticas de la AMIS, el robo representa casi 60% del total de siniestros que registra el

autotransporte cada año. Los atracos en carreteras han ido en aumento. En 2014, las pérdidas por robo ascendieron a 1,417 millones de pesos (mdp); al año siguiente fueron de 1,910 mdp' y, el año pasado, de 2,000 mdp'.

Sector de Interés

Marca EU diferencias

El Financiero - Economía - Pág. pp-4-5
Redacción / Valente Villamil

En el arranque de la renegociación del TLCAN, el representante de Comercio de Estados Unidos, Robert Lighthizer, fue enfático al asegurar que dicho acuerdo le falló a innumerables estadounidenses. Pese a que reconoció que el tratado ha beneficiado a agricultores y granjeros de su país, el déficit comercial con México es una de sus principales preocupaciones, pues solo en el sector automotriz asciende a 68 mil millones de dólares. “No podemos ignorar los grandes déficits comerciales, los empleos perdidos, los negocios que se cerraron o movieron por el tratado actual. Los números son claros, el gobierno de Estados Unidos ha certificado al menos que 700 mil americanos han perdido sus empleos por los cambios de ley que resultaron del TLCAN, mucha gente cree que el número es mucho mayor que eso”, dijo en Washington.

Une fuerzas agro en renegociación

Reforma - Negocios - Pág. 2
Staff

Organismos del sector agropecuario de EU, México y Canadá enviaron una carta conjunta para pedir a sus respectivos gobiernos que en la renegociación del TLC, el acuerdo debe ser modernizado y no desmantelada La CFA, la AFBF y el CNA coinciden en que la agricultura representa uno de los mayores éxitos del TLC. El comercio agrícola recíproco entre los tres países ha crecido exponencialmente desde que el acuerdo fue implementado hace más de 20 años, se informó en un comunicado enviado por el CNA. “El TLCAN ha impulsado los ingresos de millones de agricultores y ha facilitado el desarrollo de mercados de exportación rentables”, expreso Ron Bonnett, presidente de la CFA.

Rechazan México y Canadá alterar las reglas de origen

Reforma - Primera - Pág. pp
José Díaz Briseño

El Secretario de Economía, Ildelfonso Guajardo, y la Canciller canadiense, Chrystia Freeland, rechazaron alterar las reglas de origen de la industria automotriz, como exigió el Representante Comercial de EU, Robert Lighthizer, en el arranque de las negociaciones del TLC. “Respecto al comentario (de Lighthizer) sobre contenido nacional específico, obviamente, no sería la mejor práctica el introducir tales rigideces dentro del proceso industrial”, dijo Guajardo en la Embajada de México. “No es bueno para las compañías estadounidenses, no es bueno para las compañías mexicanas”, agregó sobre uno de los temas más polémicos impulsados por Lighthizer, Actualmente, el costo neto para que un vehículo sea considerado un producto regional de América del Norte es del 62.5 por ciento.

Advierte EU que se requiere importante mejora del TLCAN

La Jornada - Economía - Pág. pp-22
Susana González G.

La primera ronda para la renegociación del TLCAN comenzó este miércoles en Estados Unidos con la advertencia de Robert Lighthizer, representante comercial y jefe del equipo negociador de Estados Unidos, frente al secretario de Economía de México, Ildefonso Guajardo, y la ministra de Asuntos Exteriores de Canadá, Chrystia Freeland, de que el gobierno del presidente Donald Trump no se conformará sólo con la modernización o retoques de algunos capítulos, sino que requiere importantes mejoras para lograr “equilibrio y reciprocidad” en el comercio trilateral. “Este es un histórico día”, ponderó al señalar que con la revisión del acuerdo se cumplía una de las promesas de campaña de Trump para equilibrar los legítimos intereses de empresas y millones de agricultores y ganaderos de Estados Unidos que se han beneficiado con el TLCAN con exportaciones hacia México y Canadá, y con quienes se han vuelto particularmente vulnerables con el mismo, como es el caso de la industria manufacturera.

En el mismo sentido informó:

México renegocia TLC exitoso; EU, uno fallido

Milenio Diario - Política - Pág. pp-6-7
Luis Moreno

IP de Jalisco confía en nuevo TLCAN

El Financiero - Economía - Pág. 9
Leticia Hernández

Reglas de origen y solución de controversias, temas clave

La Jornada - Economía - Pág. 22
Reuters

5 sectores con mucho en juego en la renegociación del TLC

Reforma - Negocios - Pág. 4
Will Mauldin

El TLC ha cambiado y amplificado las importaciones y exportaciones estadounidenses con sus vecinos, cambiando la huella económica del continente. Al mismo tiempo, los déficits comerciales estadounidenses tanto con México y Canadá han crecido, una de las razones principales por las que el Presidente Donald Trump quiere renegociar el pacto. Al tiempo que los funcionarios estadounidenses, canadienses y mexicanos buscan modernizar el acuerdo, los cambios podrían sacudir ciertas industrias, mientras que otras probablemente resultarán en gran medida inafectadas. He aquí cinco sectores con mucho en juego AUTOMOTRIZ La industria automotriz ha tipificado el impacto del TLC para los paladines del acuerdo así como para sus detractores.

El efecto después de que el TLC entró en vigor en 1994 fue el traslado de miles de empleos relacionados con refacciones para autos, además de trabajos de producción en la línea de ensamblaje, del Medio Oeste de EU a México los salarios más bajos atrajeron trabajos intensivos en mano de obra como ensamblar ejes y producir sistemas de cableado para vehículos con cada vez más componentes electrónicos.

Proponen homologar el ISR

Reforma - Negocios - Pág. 3
Jessika Becerra

La Tasa de ISR que pagan personas físicas y morales debe homologarse a 25 por ciento, dice la propuesta de reforma fiscal que presentó ayer el IMPC. Actualmente, las empresas pagan al fisco 30 por ciento de su utilidad por ISR, mientras que las personas físicas llegan a pagar hasta 35 por ciento dependiendo de su nivel de ingresos. Recordó que el porcentaje de ISR que paga una persona física se calcula con base en su nivel de ingreso y con salarios bajos, los contribuyentes se ven obligados a pagar tasas de 30 por ciento.

Arma “El Fantasma” cadena regional de TV

Reforma - Negocios - Pág. 3
Alejandro González

Telsusa Televisión México, empresa cuyo principal accionista es Remigio Ángel González, conocido como “El Fantasma”, ganó 12 canales de televisión de los 32 que despertaron interés en la licitación del IFT. Con estos podrá integrar una cadena regional en el sureste mexicano, consideraron analistas. De acuerdo con el IFT, Telsusa Televisión México ofreció en total 262 millones 237 mil pesos por la docena de canales. Por el primero realizó una oferta de 8 millones 525 mil 500 pesos, mientras que por el segundo ofreció 10 millones 506 mil pesos.

Van 3.8 millones de empleos en sexenio

El Universal - Cartera - Pág. 6
Ruben Migueles

En los primeros cuatro años y medio de la presente administración, la economía mexicana generó 3 millones 840 mil empleos formales e informales, 14% más de los reportados en el mismo periodo del sexenio anterior, según los resultados trimestrales más recientes de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo dados a conocer por Inegi. Del primer trimestre de 2013 al segundo trimestre de 2017 se crearon 2 millones 742 mil plazas (71.4% del total) en el sector formal de la economía, cifra que supera los 647 mil 899 puestos formales generados del primer trimestre de 2007 al segundo trimestre de 2011, periodo equivalente al de la administración de Felipe Calderón. En materia de ingresos, se generaron 4 millones 258 millones de plazas con sueldo de hasta tres salarios mínimos o menos (7 mil 236 pesos al mes, en el mejor de los casos), pero en contraparte se perdieron 2 millones 96 mil puestos que ganaban más de tres salarios mínimos.

Preocupa a 98% de los CEO cambios en TLC

El Universal - Cartera1 - Pág. 2
Miguel Pallares

Las consecuencias de la renegociación del TLCAN son una preocupación para 98% de los directores generales, indicó la edición 34 del Barómetro de Empresas de Deloitte. En la pregunta ¿Qué preocupa más a su empresa en relación con la futura renegociación del TLCAN? 38% respondió que está preocupado por el impacto en la volatilidad del tipo de cambio; 19% en los obstáculos para exportar a EU, y 16% en los posibles cambios en las regulaciones.

Pan mexicano: una dulce tradición

El Universal - Menú - Pág. 4
Adriana Silvestre

A finales del siglo XIX y principios del XX inició la costumbre de nombrar a los panes según su parecido con algún objeto; sin embargo, la historia de esta tradición panera va más atrás, pues el trigo llegó junto con los españoles y, aproximadamente, en 1525 nació la industria. Esto sucedió cuando Don Rodrigo Paz comenzó la creación de los primeros molinos en Tacubaya y Tlatelolco. En esa época el pan que se elaboraba con el mejor trigo era para españoles y criollos; el corriente, se vendía en las pulquerías a las que acudían los indígenas y gente de diversas castas. De acuerdo con datos de la CANAINPA, durante el siglo XVIII llegaron al país los primeros maestros europeos de panadería y pastelería, principalmente franceses e italianos, que instalaron sus talleres.

En el mismo sentido informo:

Breves / ¡Aparta la fecha!

El Universal - Menú - Pág. 11
Sin autor

Toman ex mineros de Cananea junta de conciliación para exigir pago de utilidades

La Jornada - Política - Pág. 19
Patricia Muñoz Ríos

Ex trabajadores de la mina Cananea tomaron la Junta Especial Número 47 de Conciliación y Arbitraje, en protesta por un laudo emitido por un juez que indica que Grupo México les debe pagar utilidades devengadas desde 2007 y esta instancia no ha aplicado ese fallo. Después de que la empresa perdió el recurso mediante el cual solicitó la inexistencia de la huelga, Grupo México acudió a demandar la terminación de las relaciones de trabajo “por causas de fuerza mayor”, y se apoyó en una supuesta inspección de la Secretaría de Economía a la Dirección General de Minas, que aseguraba que no se podía seguir con la explotación debido al deterioro de la beta.

Donald Trump y la realidad mexicana

La Jornada - Política - Pág. 19
Napoleón Gómez Urrutia

Esta semana se inició la visita al país del congresista Sander Martin Levin, miembro de la Cámara de Representantes estadounidense, así como de varios colaboradores, con el propósito de revisar y discutir con el gobierno mexicano la falta de respeto a los derechos laborales y humanos en nuestro territorio, demandar el cumplimiento de la libertad de asociación, investigar la política de salarios y los sistemas de contratación colectiva, así como poner bases justas para que se modifique o se cancele el TLCAN, firmado hace 23 años por los tres países miembros: Canadá, Estados Unidos y México. Nada menos que un gobierno de derecha y contrario a los intereses de la clase trabajadora presione para que el gobierno de Enrique Peña Nieto cambie de política y de estrategia, si quieren que México continúe dentro del TLCAN. ¡Quién lo iba decir! Que los estadounidenses, buscando proteger sus intereses, terminen demandando que haya una mayor justicia para los trabajadores y empleados mexicanos, especialmente un incremento significativo en sus ingresos y prestaciones, así como en las condiciones laborales de seguridad, salud, libertad y protección al medio ambiente (...)

Productores de aguacate se oponen a regularizarse

La Jornada - Estados - Pág. 30
Ernesto Martínez Elorriaga

Integrantes de la Apeam, así como de los consejos Nacional y Estatal del Aguacate, entre otras organizaciones, se manifestaron en contra de la regularización de huertas y la destrucción de cultivos ilegales que lleva a cabo la Secretaría de Medio Ambiente, Cambio Climático y Desarrollo Territorial de Michoacán. Los agricultores aseguraron que intervenir en las huertas es “destruir empleos legales”.

De igual manera, aseguraron que la pérdida de más de un millón de hectáreas de bosque se debe a la tala ilegal, a otras actividades agropecuarias, a incendios forestales y a los asentamientos humanos, y prueba de ello es que el cultivo de aguacate en Michoacán ocupa sólo 147 mil 720 hectáreas. A su vez, el titular de la Semacdet, Ricardo Luna, consideró ilógico que las grandes empresas aguacateras se opongan a firmar un convenio para crear un fondo (con la aportación de 7 mil pesos por hectárea) por servicios ambientales, lo que implica proteger bosques, instalar viveros e impulsar proyectos productivos.

Necesario, entender “el cine nacional como bien cultural, no como producto”

La Jornada - La Jornada de Enmedio - Pág. 8
Jorge Caballero

En la celebración del Día Nacional del Cine Mexicano, Jorge Sánchez Sosa, director del Instituto Mexicano de Cinematografía (Imcine), afirmó: “La Cineteca Nacional es un espacio privilegiado para ver nuestras películas, es su casa. Esperamos que ésta se extienda a Cinépolis, Cinemex y a las compañías afiliadas a Canacine”. Sánchez Sosa estuvo acompañado por la diputada federal del PRD Cristina Ismene Gaytán Hernández; el director de Cineteca, Alejandro Pelayo; Tábata Vilar Villa, directora de la Cámara Nacional de la Industria Cinematográfica (Canacine), y del subsecretario de desarrollo cultural de la Secretaría de Cultura, Saúl Juárez Vega.

Critican el día del cine mexicano

El Economista - Arte, Ideas y Gente - Pág. 55
Vicente Gutiérrez

Crónica / Repudio y rebelión, en la historia del tratado comercial

La Jornada - Economía - Pág. 25
Reuters

Funcionarios de Canadá, México y Estados Unidos iniciaron este miércoles la primera ronda de negociaciones para modernizar el TLCAN y alcanzar un consenso a inicios del próximo año. La siguiente es una cronología con los acontecimientos más significativos en la historia del pacto. 1990 10 de julio. El presidente estadounidense, George H. W. Bush, y su homólogo mexicano, Carlos Salinas de Gortari, emiten un comunicado en respaldo de un nuevo pacto comercial entre las dos naciones, lo que da inicio a las negociaciones. Canadá se suma a las charlas en 1991, lo que deja el camino abierto a un proceso a tres bandas. Estados Unidos y Canadá habían firmado un acuerdo bilateral de libre comercio en 1988. 1994 1 de enero. El TLCAN entra en vigencia y un grupo guerrillero en el sur de México inicia una rebelión armada contra el “neoliberalismo”, explícitamente en contra del acuerdo comercial. La declaración de guerra del Ejército Zapatista de Liberación Nacional al gobierno mexicano da paso a varios días de enfrentamientos que causaron decenas de muertes antes de que los rebeldes se replugaran a la selva.

INAI quiere mil 99 mdp para el año que viene

Milenio Diario - Política - Pág. 9
Jorge Almazán

El INAI acordó solicitar al Congreso, mediante la Secretaría de Hacienda, aumentar su presupuesto 14 por ciento para alcanzar los mil 99 millones de pesos, toda vez que en 2018 la inflación ocasionará que sus gastos se incrementen. “Este año tuvimos un presupuesto de 955 millones de pesos y se ha hecho mucho para sacar adelante la mayoría de los asuntos para los que fue creado, y 144 millones más creo que es correcto para lo que nos viene el próximo año”, comentó ante el pleno el

comisionado Óscar Guerra Ford. También pidió que se haga una recomendación a la Auditoría Superior de la Federación para que se cree un área interna con 12 plazas para que el INAI sea más eficiente.

Jalisco generó en cuatro años más de 313 mil empleos

Milenio Diario - Negocios - Pág. 30
Laura Romero

Autoridades de Jalisco y dirigentes de cinco sectores empresariales dieron a conocer que en el estado en los últimos cuatro años se crearon 313 mil 729 empleos, además de que se logró un récord en exportaciones, una constante construcción de parques industriales y un buen ritmo en las actividades comercial, de servicios y turística. Miguel Ángel Landeros, presidente del Consejo Mexicano de Comercio Exterior de Occidente, dijo que en los últimos cuatro años, Jalisco lleva un acumulado de 191 mil 753 millones de dólares de exportaciones, es decir, no solo no han disminuido por la incertidumbre derivada de la renegociación del TLC, sino que han aumentado. Fernando Topete Dávila, presidente de la Cámara Nacional de Comercio en Guadalajara, destacó que los sectores comercio y servicios crecieron 3.9 por ciento al primer semestre de este año y se crearon más de 21 mil empleos en ambos.

El pozo de los deseos reprimidos / Pinta mal el Tratado de Libre Comercio

Milenio Diario - Hey - Pág. 53
Álvaro Cueva

Entre más veo todo lo que se está haciendo alrededor de las renegociaciones del Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Canadá y nuestro país, más me convenzo de que estamos a punto de cometer un error histórico. ¿Por qué? Porque nadie está hablando de televisión, cine, teatro, conciertos, libros, discos, diseño, exposiciones, fotografía ni artes plásticas. ¿Sabe usted la desgracia que esto significa? Es un tema delicadísimo que va a minar nuestro futuro de aquí a los próximos 40 años. Si, ya sé lo que seguramente debe estar pensando: ¡Alvaro, por favor! ¡A quién le importan las series y las telenovelas! ¡En las renegociaciones del TLC se están tratando temas importantes! Pues con la pena pero éste es un tema tan importante o más que otros, un asunto que, en otras partes del mundo, cuando se van a firmar acuerdos como ése, son defendidos con uñas y dientes (...)

China alista expo de cooperación con AL y el Caribe

Milenio Diario - Negocios - Pág. 32
Jorge Valdés López

El presidente de China, Xi Jinping, dará un paso más en sus planes de globalización económica y libre comercio mundial con la realización de la primera Exposición Internacional China-América Latina y el Caribe, y la creación de un parque de cooperación para empresas de la región, a las que también ofrecerá "tratamientos preferenciales". La exposición, primera que el país asiático dedica exclusivamente a Latinoamérica y el Caribe, y en la que México estará presente, se realizará del 9 al 11 de noviembre próximos en la ciudad de Zhuhai, provincia de Guangdong, China, y se inserta en la iniciativa Una franja, una ruta, presentada en mayo pasado por el mandatario chino, la cual promueve un sistema comercial multilateral universal y que ya tiene en marcha con países de Asia, Europa y África.

Queda claro: no son three amigos

El Economista - En Primer Plano - Pág. pp-4-5
Roberto Morales

La primera ronda de negociaciones del TLCAN comenzó este miércoles con diagnósticos y visiones opuestas entre los ministros de comercio de México, Estados Unidos y Canadá. "Para innumerables estadounidenses, este acuerdo ha fracasado. No podemos ignorar los enormes déficits comerciales, los trabajos manufacturados perdidos, los negocios que han cerrado o se han movido debido a los incentivos -previstos o no- en el acuerdo actual", dijo Robert Lighthizer, representante comercial de

Estados Unidos. Freeland hizo alusión a la pretensión de Lighthizer de eliminar el Capítulo 19 del TLCAN, que fue plasmado a iniciativa de Canadá y el cual permite el establecimiento de un mecanismo de solución de controversias en materia de cuotas antidumping y compensatorias.

Automotrices plantarán cara a Trump

El Economista - En Primer Plano - Pág. 5
Lilia González

La industria automotriz de México, Estados Unidos y Canadá respondió al gobierno de Donald Trump que este sector ha sido el más exitoso del TLCAN, por lo que defenderán y demostrarán con datos duros el beneficio de mantener sin cambios la regla de origen de 62.5% en contenido regional y la apertura al libre comercio para continuar con los beneficios. Eduardo Solís, presidente de la AMIA, que forma parte del Cuarto de Junto, informó: “Nos hemos reunidos con nuestras contrapartes de EU y Canadá, hemos dicho que este sector de autos es el ganador de la región. Lo ha vuelto más competitivo el componente mexicano en esta región”. En entrevista telefónica desde Washington, el representante de la industria automotriz en México afirmó que “la región de Norteamérica es competitiva gracias a que México está en la ecuación y competitiva frente a otras regiones del mundo “

Ven telefonistas altas posibilidades de estallar huelga

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 29
María del Pilar Martínez

El conflicto entre el STRM y Telmex va escalando y podría estallar la huelga el próximo 25 de septiembre, luego de la determinación de los trabajadores de no otorgar ni una prórroga más -después de dos- a la empresa que busca dividir en dos a la compañía afectando el contrato colectivo de trabajo. Francisco Hernández Juárez, líder sindical de los telefonistas, expuso ante diversas organizaciones sindicales, entre ellas pilotos, sobrecargos, trabajadores de la UNAM, que “se ven altísimas posibilidades de estallar la huelga”, y acusó a la compañía de causar un incremento desmedido en el número de quejas al quitar el abasto de materiales pues “desmanteló el almacén y no hay insumos para atender a los usuarios”.

Acuerdo triple hélice consolida desarrollo económico de Jalisco

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 25
Sin autor

Empresarios y autoridades jaliscienses se muestran optimistas ante el boom económico que se vive en el estado de Jalisco, según datos ofrecidos en la presentación de resultados económicos de Jalisco, realizada en la sede del Gobierno Estatal en la Ciudad de México. En rueda de prensa, el titular de la Sedeco del estado de Jalisco, José Palacios Jiménez, señaló que en el 2013 el gobernador de Jalisco, Aristóteles Sandoval, firmó el acuerdo denominado Triple Hélice, el cual ha permitido establecer diversos mecanismos de vinculación entre los sectores productivos, académicos y de gobierno en la entidad de Jalisco. El presidente de la Coparmex Jalisco, Mauro Garza Marín, indicó que de marzo del 2013 a julio del 2017 se tienen registrados ante el IMSS 313,729 nuevos empleos, destacando que 22% se está generando en las regiones del estado y no en la zona metropolitana de Guadalajara.

Planta de Peñafiel moderniza proceso productivo

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 40
María Alejandra Rodríguez

La planta de Tehuacán, Puebla, de Grupo Peñafiel se moderniza y en un mes inician las pruebas de automatización en su almacén para eficientar el orden, trazabilidad y mejorar el tiempo de inventario, compartió el director de la planta Octavio Huerta Arciniega. “WMS es el tema de la administración ya más automatizada, está ahorita en entrenamiento el personal y es un proceso en el cual se nos permitirá tener mayor rastreabilidad de nuestros productos, esperamos en un mes ya hacer las primeras pruebas oficiales del proceso”, Indicó durante la visita a la planta. La planta de Tehuacán abarca 7 hectáreas, con siete líneas de producción que tienen la posibilidad de hacer 150 diferentes presentaciones de producto y su producción abastece al centro y sureste del país. Los productos que elabora son Peñafiel, Dr. Pepper, Canada Dry, Schweppes, Crush y el concentrado de Squirt, siendo las presentaciones grandes las de mayor demanda con 40% de la producción, seguida de 32% que representan las de 600 mililitros y se ha presentado un impulso en la demanda de los envases de 350 mililitros, destacó Huerta Arciniega.

Detectan más de 60 proyectos potenciales

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 40
Lourdes Flores

A la fecha, en Nuevo León se han identificado más de 60 proyectos potenciales de la Industria 4.0 en algunos sectores estratégicos, como automotriz, tecnologías de la información, electrodomésticos, energía y agroindustria, entre otros, comentó Fernando Turner Dávila, secretario de Economía y Trabajo estatal. “El Consejo (rector) se ha enfocado en seleccionar los proyectos, creo que son 67 que se han entregado, y se van a escoger los que tienen más impacto”, explicó durante su participación en el Foro de Innovación en la Facultad de Ingeniería Mecánica y Eléctrica (FIME) de la Universidad Autónoma de Nuevo León (UANL). Dijo que los proyectos se van a valorar de acuerdo con los criterios de la Industria 4.0, por ejemplo, con base en su grado de relevancia. Estimó que en dos años se concretarán 10 de proyectos que podrían ser de diversas ramas industriales y de servicios.

Con Estilo

Reforma - Negocios - Pág. 2
Lourdes Mendoza

¿Están sentados? Como ven que hoy hace 8 días el Presidente EPN llevó a sus gallos, Osearía, Meade, Ñuño y Narro, con el mismísimo Carlos Slim. ¡Así como lo están leyendo! El aquelarre, ah no perdón, la cena fue en casa de Arturo Elias, y estuvieron también los hijos del empresario Patricio, Tony y Carlos mejor conocido como el Charal, así como Emilio Gamboa ¿Qué platicaron textualmente? NARRO: -736 tuits -16 mil 408 seguidores tiene. 64 cuentas sigue Lo siguen en su mayoría médicos, universitarios, diputados locales, funcionarios locales de Sedesol (...)

Empresa / Leche de la discordia en TLCAN

El Universal - Cartera - Pág. 7
Alberto Barranco

** Arranca TLCAN. Aunque sin la presión de los aspavientos del presidente Donald Trump que apuntaban a destruir el espíritu del libre comercio con aranceles punitivos para empresas armadoras de vehículos estadounidenses instaladas en México que exportaran a su país, además de acciones coercitivas para cobrar “a lo chino” la factura del muro fronterizo, la renegociación del TLCAN girará sobre la obsesión del huésped de la Casa Blanca de estrechar el déficit en la balanza comercial con México. En la ruta se apunta desde el desmantelamiento de barreras fitosanitarias impuestas por el país, hasta la eliminación del mecanismo para resolución de controversias, lo que necesariamente alargará los procesos por prácticas desleales. A diferencia de la negociación original, esta vez no habrá concesiones para México con base a la asimetría de las economías.

Capitanes

Reforma - Negocios - Pág. 3
Sin autor

** Bosco de la Vega... El capitán del Consejo Nacional Agropecuario comanda a unos de los sectores empresariales que más podrían poner en juego sus cartas con la renegociación del TLC. Las exportaciones mexicanas a EU pasaron de 2 mil 831 millones de dólares, en 1994, a 22 mil 513 millones, en 2016.

Nada Personal, Solo Negocios / John McCain o la voz de la cordura

Milenio Diario - Negocios - Pág. PP-28
Bárbara Anderson

Ayer comenzó en Washington la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Se presentaron los equipos, se soltaron las primeras fichas en la mesa y comenzó un proceso que se creía impensable antes de las elecciones presidenciales de EU en noviembre del año pasado. El principal asesor comercial del gobierno de Donald Trump, Robert Lighthizer, arrancó con una postura dura, asegurando que “el pacto decepcionó a muchos estadounidenses”, que no alcanza con ser retocado y que su presidente no estaba interesado en un mero ajuste. Canadá y México estuvieron más conciliadores y suaves, bajo la consigna de reforzar la integración. “Canadá no considera los superávits comerciales o los déficit como una medida primaria para determinar si una relación comercial funciona”, dijo Chrystia Freeland, canciller canadiense y líder del equipo negociado de Ottawa. Ildfonso Guajardo también fue por el mismo tono: “no se trata de romper aquello que ha funcionado, sino, por el contrario, de mejorar nuestro acuerdo”. Pero quien dio la sorpresa de la jornada fue -nuevamente- el senador John McCain, quien demostró estar cumpliendo el rol de balancear el peso del ejecutivo... y es el segundo round frente a Trump desde la discusión de la reforma del sistema de salud, el Affordable Care Act (...)

Duda Razonable / Ildfonso Guajardo y el ogro

Milenio Diario - Opinión - Pág. 2
Carlos Puig

Cada vez que le preguntan, Ildfonso Guajardo dice lo mismo: no va estar sencillo, será una montaña rusa, habrá dificultades, no va ser rápido. El secretario de Economía sabe de esto. Hace 26 años fue parte del equipo de negociación que encabezaban Jaime Serra Puche y Herminio Blanco y vivió cómo la negociación estuvo a punto de caerse varias veces, la necedad de los canadienses con ciertos temas, la dureza de los estadounidenses. Y eso, en tiempos que todos querían el tratado, apertura, más comercio. Lo dijo con todas sus letras ayer su negociador: “El TLCAN les ha fallado a muchos americanos... Los números son claros: el gobierno de Estados Unidos ha certificado al menos que 700 mil americanos han perdido sus empleos por los cambios de ley que resultaron del TLCAN, mucha gente cree que el número es mucho mayor que eso. En 1993, México y Estados Unidos experimentaban un comercio relativamente balanceado, pero desde entonces hemos tenido déficits persistentes” (...)

Coordenadas / TLCAN: hacer caso a la sustancia

El Financiero - Opinión - Pág. PP-2
Enrique Quintana

Representante Comercial de Estados Unidos, se puso los guantes desde el primer momento, cuando ayer arrancó la renegociación del TLCAN. Sin embargo, es probable que su duro discurso haya sido sobre todo para consumo público. La posición norteamericana ratificó lo dicho previamente. Dijo no querer una mera 'actualización' del Tratado sino una reforma de fondo. “Sentimos que el TLCAN le ha

fallado en lo fundamental a muchos estadounidenses y necesita cambios mayores”, fue su dicho. No se podía esperar un tono conciliador porque le estaba hablando a su audiencia. Una encuesta levantada por Pew Research en la primavera de este año encontró que el 51 por ciento de los estadounidenses adultos considera que el TLCAN ha sido bueno para EU y el 39 por ciento señala que ha sido malo (...)

Repensar / Integración regional

El Financiero - Mundo - Pág. 37
Alejandro Gil Recasens

Comienzan las rondas de negociación para actualizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte y regresan las dudas y preocupaciones que muchos tenían hace un cuarto de siglo: ¿es posible mantener un acuerdo comercial con el país más proteccionista?, ¿es viable un intercambio mutuamente benéfico entre economías tan asimétricas?, ¿hasta dónde conviene integrarnos?. Sobre esta última inquietud, lo sucedido en lo que va del siglo nos da elementos para reflexionar. El comercio mundial de mercancías ha fluido en dos vertientes. En cambio, la mitad del comercio mundial se da dentro de las regiones avanzadas. Europa, Norteamérica y Asia facturan más hacia su interior que hacia afuera. Las exportaciones entre europeos son siete y diez veces mayores que las que mantienen con Asia y Norteamérica. Las exportaciones entre asiáticos son el triple de las que liquidan con Norteamérica o con Europa.

Split Financiero / Honeywell concreta alianza

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 34
Julio Pilotzi

** AMFE suma Sofom

Se siguen sumando los intermediarios financieros no bancarios más importantes del mercado a la AMFE, que preside Enrique Bojórquez Valenzuela. Ahora fue el turno para la Sofom Kreditech, que es una fintech de origen alemán, y de Ferratum México, que es una firma especializada en créditos personales y microfinanzas de origen finlandés, las cuales fueron aprobadas por unanimidad en el pasado Consejo Directivo de esta organización. Con esta incorporación llegan a 40 sofomes más grandes del mercado, así crece esto que encabeza Bojórquez Valenzuela, y que se fundó en 1994 (...)

El TLCAN y las travesuras de la fe

El Financiero - Economía - Pág. 10
Rolando Cordera Campos

Por fin este miércoles 16 se vieron las caras los negociadores del TLC. Equipos y declaraciones por delante, lo cierto es que a los tres les espera ardua tarea para conseguir una visión real, creíblemente regional, merced a la cual Norteamérica empieza a escribirse con mayúsculas. El Zar del presidente Trump ante el Senado estadounidense ya adelantó sus pretensiones y obsesiones. El secretario Guajardo, por su parte, hace lo propio en el Congreso y con grupos de la academia y la política; advierte sobre la dureza que puede venir y anuncia algunos aspectos puntuales, pero graves, donde no se puede conceder. La ministra de Relaciones Exteriores de Canadá, Chrystia Freeland, dice que las prioridades de su país tienen que ver con temas laborales y de medio ambiente; antes había sido contundente en cuanto a no ceder en el capítulo de resolución de controversias (...)