

CONCAMIN**Pide IP evitar para TLC contaminación electoral**

Reforma - Negocios - Pág. 3
Alfredo González

La cúpula empresarial mexicana demandó a los Gobiernos de América del Norte buscar un blindaje contra la contaminación electoral de las negociaciones del TLC. Juan Pablo Castañón Castañón, presidente del CCE, indicó que la primera ronda de negociaciones trilaterales del TLC, del 16 al 20 de agosto, disipó la incertidumbre sobre la factibilidad de llegar a un acuerdo favorable, aunque hay aún inquietud en torno a la cercanía de la coyuntura electoral. Para nosotros sí es importante que las conversaciones sean técnicas, comerciales, que no sean contaminadas por la política”, indicó en entrevista previa al Foro de Financiamiento al Desarrollo de Infraestructura 2030 que organizó la CMIC. Manuel Herrera Vega, presidente de la Concamin, advirtió que ante las amenazas del Presidente estadounidense Donald Trump, hacia México, debe considerarse que los mexicanos están también preparados para abandonar las negociaciones.

Pulso twitter

Reforma - Primera - Pág. 2
Sin autor

Manuel Herrera Vega presidente de Concamin: el TLCAN es una gran herramienta para el comercio, pero incluso si se termina, México puede y debe seguir creciendo

En el mismo sentido informó:

La ABM llama a la calma ante amenaza de Trump

Milenio Diario - Política - Pág. pp-8
Patricia Tapia / Luis Moreno / Eduardo de la Rosa

Cierran filas en defensa del TLCAN...

El Financiero - Economía - Pág. pp-4
Redacción

Luego de que el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, dijo que no ve posible un acuerdo en la renegociación del TLCAN, empresarios mostraron su apoyo por el convenio y destacaron la fortaleza del equipo que participa en el proceso. El presidente del Consejo Mexicano de Negocios, Alejandro Ramírez, pidió mantener la serenidad ante las declaraciones del presidente Trump y afirmó que los empresarios mexicanos continuarán preparándose para la siguiente ronda de negociaciones. “Estamos en el 'Cuarto de Junto', asesorando y apoyando, creo que tenemos que seguir preparándonos y no perder la confianza de que nosotros aportamos muchísimo a la región de América del Norte, y que así como derivamos muchos beneficios de este tratado, también los americanos y los canadienses derivan grandes beneficios y no van a dejar que muera por una amenaza del presidente Trump”, dijo Ramírez.

Amagos del presidente de EU son retórica: IP

El Economista - Primera - Pág. pp-4-5
Lilia González

El amago del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, para terminar el TLCAN en cualquier momento es “retórica”, afirmó el sector empresarial, quienes informaron que las mesas de negociación con sus contrapartes estadounidenses y canadienses, así como el intercambio de comunicación, siguen en marcha. “Ya sabemos con quién negociamos y lo que esperábamos. La mesa de negociación continúa y ahí seguiremos, por la integración norteamericana”, expresó Manuel Herrera, presidente de la Concamin. Gustavo de Hoyos, presidente de la Coparmex, aseveró que la negociación del TLCAN está en curso. “El lugar para discutir es la mesa. Allí está el equipo de México, listo con argumentos”. En tanto, Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial, expresó: “Seguimos trabajando con un diálogo abierto y respetuoso con los actores involucrados en el TLCAN”.

RIF cuesta cuatro veces más al erario de lo que recauda

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 14
Elizabeth Albarrán

En el primer semestre del año, el RIF costó al erario público 4.4 veces más de lo que generó en recaudación en el cobro del ISR, de IVA y el IEPS. De acuerdo con información de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, de enero a junio se le otorgaron estímulos fiscales por 14,504 millones de pesos; mientras que en recaudación registró 3,234 millones de pesos. Nora Morales, vicepresidenta de la Concamin y socia de E&Y, comentó que lo anterior es un proceso normal, pues la idea de este régimen es que en sus primeros años de vida cueste más de lo que recauda. En el primer año, la condonación es de 100%, en el segundo es de 90%, el tercero de 80%, y así sucesivamente hasta que se llegue a los 10 años y tengan que pagar como cualquier persona física que paga impuestos, detalló.

Empresa / Salario del miedo en TLCAN

El Universal - Cartera - Pág. 6
Alberto Barranco

** Aunque el periodo de Manuel Herrera termina hasta marzo del próximo año, la sucesión en la Concamin se empieza a calentar. Desde un ángulo la pretensión habla de amarrar una candidatura de unidad en la coyuntura de la Reunión Anual de Industriales que este año se celebra en Monterrey. El ungido sería el ex presidente de Canacintra, Rodrigo Alpízar Vallejo. Sin embargo, se han apuntado para la pelea el ex presidente de los industriales del Estado de México, Francisco Cervantes, y el coordinador del “cuarto de junto” en la renegociación del TLCAN, Moisés Kalach.

CMN

Las empresas ganan con la innovación

Excélsior - Dinero - Pág. 4
Claudia Castro

Las empresas en México necesitan arriesgarse e innovar para lograr ser exitosas en un mundo tan complejo y cambiante como el que vivimos en la actualidad, coincidieron empresarios al participar en el Foro Banorte 2017. Juan Domingo Beckmann, director general de José Cuervo; José Antonio Chedraui, director general de Grupo Comercial Chedraui; Alejandro Ramírez, director General de Cinépolis y Blanca Treviño, presidenta y directora general de Softtek Alejandro Ramírez a cargo de

Cinépolis, reconoció que la empresa ha sabido aprovechar la innovación en muchas formas. Por principio, al exportar salas de cine mexicanas a todo el mundo, en introducir salas tipo estadio, desarrollar el servicio de bar y restaurante, además de introducirlas salas VIP, la tecnología 4DX y las salas para niños.

Trump es menos fuerte de lo que imaginábamos: Larry Summers

El Economista - Valores y Dinero - Pág. PP-6
Edgar Juárez

El ex Secretario del Tesoro de Estados Unidos, Larry Summers, afirmó que en estos meses ha quedado de manifiesto que Donald Trump y sus puntos de vista son menos fuertes de lo que podían imaginarse. Durante su participación en el Foro Estrategia Banorte 2017, el también ex asesor de los expresidentes Bill Clinton y Barack Obama explicó que los reveses que ha sufrido el magnate en lo que lleva de administración, en temas como las restricciones que pretendía imponer a la entrada de musulmanes y su intención de anular el Obamacare, entre otros, han demostrado al mismo tiempo que las instituciones de Estados Unidos son fuertes. Por su parte, el empresario Alejandro Ramírez, presidente del Consejo de Hombres de Negocios, pidió mantener la serenidad ante las declaraciones de Trump sobre la posible salida de EU del acuerdo. “Hay que mantener la serenidad y hay que seguir preparando nos para la siguiente ronda de negociación como lo hemos venido haciendo. Creo que se ha conformado un equipo muy sólido del sector privado”, dijo.

En el mismo sentido informó:

Trump es menos fuerte de lo imaginado: exsecretario de EU

La Razón - Negocios - Pág. 16
Lindsay H. Esquivel

El Consejo Mexicano de Negocios desestima amenazas de Trump

La Crónica de Hoy - Negocios - Pág. 27
Notimex

Sólo Congreso de EU puede cancelar TLC

El Herald de México - Mercados - Pág. pp-28
Enrique Hernández / Pierre-Marc / Manuel Durán

CCE

CCE: siguen pláticas, pese a declaraciones de Trump

La Jornada - La Capital - Pág. 32
Bertha Teresa Ramírez

Más allá de las declaraciones que el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, hace a los medios de comunicación, las negociaciones del TLCAN continúan, afirmó Rafael Moisés Kalach, coordinador del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales, del CCE, quien también participa en El cuarto de junto en las pláticas. De aprobarse el documento, contará con nuevos capítulos, entre ellos uno para la integración de las pequeñas y medianas empresas, donde la Ciudad de México es un polo de desarrollo económico; otros sobre la propiedad intelectual y el comercio electrónico, señaló en su intervención en el foro La economía de América del Norte, ¿un cambio de época?, que se realizó en el contexto de la Expo Pymes 2017, organizada por la Secretaría de Desarrollo Económico del gobierno capitalino. Entrevistado al término de ese encuentro, realizado en el World Trade Center, señaló que “cientos de empresarios de la Ciudad de México participan en el

TCLAN y compran y venden productos”, por lo que la capital del país “tiene mucho que ganar y mucho que perder, al igual que el resto del país”.

Se abrieron 10 mesas en primera ronda de negociación: CCE

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 22-23
Lilía González

Durante la primera ronda de la renegociación del TLCAN -que se llevó a cabo la semana pasada- se instalaron 10 mesas de negociación de común interés para los tres países, entre las que destacó el laboral, pymes, compras de gobierno, reglas de origen, servicios financieros, propiedad intelectual, anticorrupción, manipulación cambiaria, controversias comerciales, entre otros, sostuvo Juan Pablo Castañón, presidente del CCE. La cabeza del sector privado para las negociaciones de la modernización del TLCAN manifestó a El Economista que “lo satisfactorio es que ya empezamos y que los mercados (financieros) lo tomaron satisfactoriamente. El tema es haber empezado y tener agenda y temas. Marcan los temas y es evidente que los tenemos para hacer las mesas. Se constituyeron 10 mesas y se habló para otros temas”.

En BC reviven proyecto de zona estratégica

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 34
Gabriela Martínez

El CCE revivió el proyecto de conformar una zona económica estratégica en Baja California, para homologar las condiciones de competencia con la región californiana de Estados Unidos. El presidente del CCE en Tijuana, Kurt Honold Morales, sostuvo que se tiene el convencimiento de que un régimen de incentivos especiales para atraer y retener capitales puede transformar a la entidad en el mediano plazo en un polo de desarrollo megarregional y en uno de los principales destinos de inversión extranjera. Además, indicó que el proyecto impactaría positivamente en el empleo y el PIB. El presidente de CCE refirió que Baja California ha demostrado capacidad de adaptación e innovación frente a los giros y turbulencias de la economía mundial, como la depreciación del peso y las fricciones entre México y Estados Unidos.

Coparmex

Ofrece Coparmex certificar El médico en tu casa

La Jornada - La Capital - Pág. 33
Alejandro Cruz Flores

La Coparmex hizo un reconocimiento al programa El médico en tu casa y ofreció al gobierno de la capital certificarlo con los estándares internacionales ISSO 9001 2015, sin costo para la Ciudad de México. Ante el secretario de Salud local, Armando Ahued Ortega, el presidente de la Comisión Nacional de Seguridad Social y Salud del órgano empresarial, Óscar Hernández Carranza, explicó que con lo anterior se garantiza que cualquier ciudad o país que adopte la estrategia no desvirtúe sus metas y misión original. En un acto realizado en el Club de Banqueros, manifestó que este sería el primer programa social con dicha certificación, que le dará mayor transparencia y eficacia, además de ser la manera “en la que yo como empresario puedo colaborar con este programa, que se me hace excepcional”. Asimismo, el presidente de la Coparme local, Jesús Padilla Centeno, entregó un reconocimiento al funcionario local por la labor social, el rescate de la dignidad humana y la atención médica gratuita a sectores vulnerables, que se realiza a través de El médico en tu casa.

Reconocen vista médica

Reforma - Ciudad - Pág. 4
Staff

La Confederación Patronal de la República Mexicana, ofreció al Secretario de Salud de la Ciudad, Armando Ahued, certificar el programa El Médico en Tu Casa, bajo los estándares internacionales de ISO 9001 2015 de manera gratuita debido al éxito de estas acciones .

El presidente Trump no podrá acabar con el TLCAN, afirma Larry Summers

La Jornada - Economía - Pág. pp-22
Roberto González A. / Alejandro Alegría / Susana González G.

El presidente Donald Trump “es menos fuerte de lo que habíamos imaginado” y no podrá acabar con el libre comercio en América del Norte. La afirmación fue hecha ayer por Lawrence Summers, ex secretario del Tesoro de Estados Unidos y miembro de la élite política y económica de esa nación, quien este miércoles sumó su opinión a la de políticos, empresarios, banqueros y académicos mexicanos que trataron de restar peso al nuevo amago del magnate de abandonar el acuerdo que une a México, Canadá y Estados Unidos. Trump puede decir, como lo hizo el martes en Arizona, que va a terminar con el TLCAN, Gustavo de Hoyos Walther, presidente de la Coparmex. “Esta expresión se inscribe más en un ejercicio de retórica, probablemente en una dinámica político electoral y no corresponde en ningún momento a ninguna acción de gobierno específica”, agregó.

La Coparmex insiste en subir el mínimo a \$92

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. 10
Redacción

Gustavo de Hoyos Walther, presidente de la Coparmex, urgió a aumentar el salario mínimo en el país a 92 pesos con 70 centavos; actualmente está vigente en 80 pesos con cuatro centavos. “Tenemos claro que si hoy estuviéramos en 2030, el salario mínimo debería de estar en el orden de los .162 a195 pesos diarios, así se logrará que, dentro de la economía formal no haya ninguna familia mexicana por debajo de la línea del bienestar. Para eso, hay que dar pasos en el corto plazo. “En ese sentido hemos estado previniendo que, en el seno de la Conasami, la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, se dé un primer paso: y eso implicaría pasar de los 80 pesos actuales a los 92 pesos con 70 centavos”, externó De Hoyos Walther en entrevista con Pascal Beltrán del Río, para Imagen Radio. A pregunta expresa de si el anunciado aumento al salario mínimo general pudiera tener un efecto cascada sobre los demás salarios en la economía mexicana, el presidente de la Coparmex consideró importante “hacer una diferenciación entre un salario mínimo general y el resto de los salarios”.

Ricardo Anaya rechaza enriquecimiento ilícito

El Sol de México - Primera - Pág. 5
Abigail Cruz

El presidente nacional del PAN: Ricardo Anaya Cortés, rechazó las -1 acusaciones de un supuesto enriquecimiento ilícito y denunció que hay, una campaña en su contra. El periódico El Universal documentó que en los últimos 14 años, la familia política de Anaya, principalmente sus suegros, crearon un imperio inmobiliario, al pasar de cuatro a 17 inmuebles, que tenían un valor de ' 21.9 millones de pesos y actualmente - vale 308, es decir, 304% más. Aseguró que sus parientes forjaron su patrimonio en más de 40 años. , El político dijo que es completamente falso y una difamación sugerir que el patrimonio de su suegro, Donino Martínez Díez, se forjó al amparo de la participación de Anaya en el ; servicio público en Querétaro. El presidente nacional del PAN, de forma irónica dijo “ahora resulta que todo lo que tienen ellos (sus suegros) lo hicieron gracias a que soy el dirigente nacional de Acción Nacional” Por otro lado, Anaya Cortés enumeró las muestras de apoyo de líderes

del sector hotelero, entre los que destaca el actual presidente de la Asociación Mexicana de Hoteles y Moteles, Rafael García González, así como líderes del sector empresarial de Querétaro como los presidentes de Coparmex, Darío Malpica; del Club de Industriales, Luis Alfonso García Alcocer; y la CMIC, Alejandra Vega Reyes, quienes salieron en defensa de la honestidad de su suegro.

En el mismo sentido informó:

Mentira e infamia la acusación de enriquecimiento, dice Ricardo Anaya

Ovaciones - Nacional - Pág. pp-3
Rita Magaña

Desplegado / Otra vez el PRI-gobierno calumnia a Ricardo Anaya y a su familia

La Jornada - Política - Pág. 11
Sin autor

Respecto a la nota publicada el día de ayer en el periódico El Universal, precisamos lo siguiente: En política no hay casualidades. Ayer la Comisión Permanente del PAN aprobó por unanimidad rechazar el pase automático del actual Procurador General de la República para convertirse en Fiscal General de la Nación, así como la determinación de que el próximo Fiscal General no tenga filiación partidista alguna. El Club de Industriales de Querétaro, la Coparmex y la CMIC respaldan la integridad del Sr. Donino Martínez. La Asociación Mexicana de Hoteles y Moteles da fe del crecimiento transparente del patrimonio del Sr. Donino Martínez.

Registra el Estado de México crecimiento económico del 5.7%

La Crónica de Hoy - Nacional - Pág. 11
Concepción González Tenorio

El gobernador Eruviel Ávila Villegas aseguró que a tres semanas de abandonar el cargo, el Estado de México registra un crecimiento económico del 5.7 por ciento, mientras que en materia de desregulación de estar en lugar 28 a nivel nacional, ahora se encuentra en el segundo sitio, según el estudio Doing Business, dado a conocer por el Banco Mundial. El gobernador mexiquense presidió la presentación de Resultados del Innovation & Business Forum 2017, donde asistió el presidente nacional de la Coparmex, Gustavo de Hoyos Walther, ahí dio a conocer que de acuerdo a indicadores del INEGI, la entidad mexiquense registra un crecimiento económico del 5.7 por ciento, superior a la media nacional que es del 3 por ciento.

En el mismo sentido informó:

Empresas domiciliadas en el Edomex aprovechan los beneficios tributarios: E. Ávila

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 32
Sin autor

Piden a la IP domiciliarse en Edomex

La Razón - Primera - Pág. 8
Sin autor

Incentivos a empresas que se establezcan en Edomex

Ovaciones - Nacional - Pág. pp-3
Sin autor

Impulsa Eruviel domiciliación

Impacto El Diario - Primera - Pág. 5
impacto / Redacción

Arco Norte / Destaca la IP reconocimiento de calificadoras al gobierno

Diario Imagen - Nacional - Pág. 2
José Luis Montañez

Exhorta Eruviel Ávila Villegas a empresas a establecerse en Edomex para obtener beneficios

Diario Imagen - Nacional - Pág. PP-2
Sin autor

Concanaco

Split financiero / Anuncio manufacturero

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 28
Julio Pilotzi

**Nos enteramos de que se reunieron en la Secretaría de Economía, Juan Callos Pérez Góngora, candidato rechazado a la presidencia de la Concanaco, y el subsecretario José Rogelio Garza. En el encuentro se discutió la eventual apertura de la elección que había sido suspendida por el amparo interpuesto por Pérez Góngora. Esto evidencia que la propia oficina de Ildelfonso Guajardo quiere terminar ya con el conflicto en el gremio que encabeza Enrique Solana.

Canacintra

IP propone aumentar el consumo poblano

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 36
Miguel Hernández

La iniciativa privada propondrá al Congreso del Estado de Puebla una reforma a la Ley de Adquisiciones, Arrendamientos y Servicios del Sector Público Estatal y Municipal, con el fin de aumentar el consumo interno a favor de las empresas locales. El presidente de la Canacintra, Horacio Peredo Elguero, explicó que cuando las firmas del estado compiten con una foránea para lograr un contrato, tienen la posibilidad de presentar un precio superior a 2 o 3%, que no conviene en términos de ganancia. Refirió que, con ello, la ley del estado estaría a la par de otros con el mismo porcentaje, pues “en el 2005 se tenía esa cifra, pero se bajó en el sexenio de Mario Marín Torres, lo cual resultó perjudicial, y que foráneos sean los que abastecieran a los gobiernos estatal, al ayuntamiento de esta ciudad así como de otros municipios conurbados”. Sin embargo, expuso que en la propuesta que se genera por la Canacintra será enviada a través del Consejo Coordinador Empresarial, y se establecerán candados como el que las empresas tengan mínimo tres años de estar instaladas en territorio poblano.

ABM

Desestima la IP dichos de Trump

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. 16
Jorge Ramos

El presidente de la Asociación de Bancos de México (ABM), Marcos Martínez Gavica, recomendó tener calma y conservar la serenidad ante la amenaza del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de dar por terminado el Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Entrevistado luego de su participación en la Entrega del Premio Santander a la Innovación Empresarial, dijo que las declaraciones de Trump son sólo eso, comentarios que no generaron incertidumbre ni volatilidad en los mercados financieros. Prueba de ello, dijo, es que el tipo de cambio se mantuvo prácticamente igual respecto a su nivel previo, lo que sugiere que los mercados dan por descontadas las declaraciones del presidente de Estados Unidos y confían más en las negociaciones. Sugirió distinguir y diferenciar las palabras de Trump de los acuerdos y de los resultados que construyan y establezcan los representantes México, Estados Unidos y Canadá en la mesa de negociaciones, porque son las que realmente valen al final del día.

“Cada quién negocia como puede”: ABM

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 6
Edgar Juárez

Ante las recientes declaraciones del presidente Donald Trump sobre la posibilidad de que Estados Unidos cancele el TLCAN, la ABM hizo ver que “cada quién negocia como puede”, pero consideró que no hay por qué alarmarse tras ese comentario. “En toda negociación alguien la hace de bueno y alguien de malo, y hay distintas formas de negociar y distintos momentos”, señaló Marcos Martínez, presidente de la ABM. Entrevistado en el marco de la presentación del Premio Santander a la Innovación Empresarial, dijo que las autoridades mexicanas, tal como se ha visto, están preparadas para hacer una negociación muy exitosa para México”.

En el mismo sentido informó:

IP pide prudencia en renegociación del TLCAN

El Universal - Cartera - Pág. 1-4-5
Antonio Hernández

Donald Trump blofea: México

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. PP
Karla Ponce, Claudia Castro, Héctor Figueroa y Jorge Ramos

Corporativos

La Crónica de Hoy - Negocios - Pág. 26
Sin autor

Santander estimó que el crecimiento de la economía nacional para 2017 será mucho mejor que el del año pasado, una vez que se superaron los conflictos del principio de año. El presidente del Consejo de Administración de la institución, Marcos Martínez, dijo que “hay optimismo en que el crecimiento será bueno y muy probablemente mejor que el del año pasado”. Citibanamex anunció la colocación exitosa del primer bono social del país, a través de Nacional Financiera (Nafin), el cual permite invertir en empresas o proyectos centrados en la obtención de resultados sociales específicos. En un comunicado Citibanamex refiere que se trata de un bono por cuatro mil millones de pesos a cinco

años (229 millones de dólares) emitido al mercado de deuda mexicano, con lo que recibió más de 13 mil millones de pesos en demanda de inversionistas (...)

Sector de Interés

Pelean políticos autopromoción

Reforma - Primera - Pág. pp
Héctor Gutiérrez

La Presidencia de la República, Gobernadores, legisladores y medios de comunicación agrupados en la CIRT se resisten a acatar los lineamientos de “piso parejo” aprobados por el INE. Las reglas aprobadas por unanimidad por consejeros del INE el 20 de julio prohíben la promoción personalizada de aspirantes a cargos de elección popular y difundir programas de Gobierno. Lo que busca el máximo órgano electoral del País es justamente que haya “piso parejo” para todos los aspirantes partidistas, independientes e institutos políticos. La Consejería Jurídica de Presidencia, a cargo de Misha Leonel Granados, acusa que la disposición del INE transgrede el presupuesto de las dependencias federales en materia de comunicación social y afecta el derecho de la ciudadanía a ser informada sobre las acciones y programas de Gobierno.

Advierten de sesgo al medirse pobreza

Reforma - Internacional - Pág. 17
Diana Baptista

La Sedesol induce, a través de sus cartillas sociales, las respuestas en las encuestas sobre pobreza, acusó Acción Ciudadana Frente a la Pobreza El organismo alertó que las cartillas no mejoran las condiciones de los beneficiarios de la dependencia, de acuerdo con los testimonios de participantes en un ejercicio denominado “Observatorio Ciudadano de Puntos Centinela”. “El resultado final del ejercicio (...) muestra claramente que las personas beneficiarias opinan que los servicios de salud, su alimentación y su condición de ingreso no mejoran por estas cartillas, y que es una manera para inducir sus respuestas”, abundó.

Busca preferencias EU en el sector telecom

Reforma - Negocios - Pág. 2
Ulises Díaz

En el sector de telecomunicaciones, la intención de EU es plasmar en el nuevo TLCAN el marco legal y comercial que permita que sus compañías puedan utilizar la infraestructura del País en condiciones preferenciales, anticipó Sergio Ampudia Mello, especialista en derecho comercial Esto se traduce en crear un marco que permita que proveedores de servicios puedan utilizar, mediante un pago, la infraestructura de telecomunicaciones pasiva (instalaciones, cableado y torres), entre otros. “EU busca asegurar compromisos para proporcionar un acceso razonable a la red para proveedores de telecomunicaciones a través de la interconexión y el acceso a instalaciones físicas, así como establecer disposiciones que protejan la elección de los proveedores”, explicó durante el foro “La renegociación del TLC: reflexiones y propuestas”, organizado por la UNAM y el Colegio de México.

Critican posición de Donald Trump

Reforma - Negocios - Pág. pp-1-2
Jessika Becerra

Con sus declaraciones de dar por muerta la renegociación del TLCAN, Donald Trump ignora el aprendizaje económico de los últimos 200 años, expresó Lawrence H. Summers, quien fuera el

director del Tesoro de EU en el Gobierno de Bill Clinton. Entrevistado en el marco del sexto Foro Estrategia Banorte, Summers manifestó que le entristece ver superstición en la economía y falacias. “Y me entristece ver superstición en la economía, y falacias que resucitan en doctrinas de algunos de los que se encuentran en la administración de Trump”, mencionó. Summers, quien también fue presidente de la Universidad de Harvard y economista en jefe del Banco Mundial, aseguró que México requiere renegociar el TLCAN para replantear áreas como el comercio digital y el medio ambiente “Esto incluye ciertos ajustes que son urgentes; como cambios en los procesos de producción”, aseguró.

En el mismo sentido informó:

Trump pierde fuerza y liderazgo: Summers

El Financiero - Economía - Pág. 5
Jeanette Leyva

Trump, menos fuerte de lo que se pensaba: Summers

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Antonio Hernández

El ex secretario del Tesoro de Estados Unidos Lawrence H. Summers aseguró que el presidente Donald Trump es menos fuerte de lo que se había imaginado al principio de su administración, y confió en que la relación entre México, EU y Canadá se mantendrá, pese a las amenazas de romper con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Trump es menos fuerte de lo que nos habíamos imaginado. Él puede decir, como anoche, que van a construir el muro, pero los estadounidenses no lo van a pagar; puede decir que se acabe el TLCAN, pero habrá mecanismos dentro de la Organización Mundial de Comercio y finalmente no va a poder llevar a cabo esto”, dijo el ex funcionario.

Al participar en el Foro Estrategia 2017 de Banorte, Summers agregó que en lo transcurrido hasta el momento del actual gobierno estadounidense las instituciones han demostrado sus contrapesos ante las decisiones del presidente Trump.

“Les pediría a mis amigos mexicanos que observaran de cerca: estamos viendo la fuerza enorme de las instituciones de EU cuando se les pone a prueba; no hay provisión contra los musulmanes, no ha habido remoción de los seguros de salud por decisiones del Congreso, no ha habido retiros de la OTAN por un grupo de expertos militares”, destacó. o

Comentarios del presidente elevan el dólar 5 centavos

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Tiáloc Puga

El dólar subió cinco centavos este miércoles y se terminó vendiendo a 18 pesos en ventanillas de CitiBanamex, debido a los comentarios que hizo el martes el presidente de Estados Unidos, Donald Trump. Sin embargo, el precio de la divisa acumula una disminución de 10 centavos en el mes y un desplome de tres pesos desde que inició este año, lo que mantiene a la moneda mexicana como la más apreciada en lo que va de 2017. El mandatario estadounidense aseguró también que el tratado comercial con México y Canadá probablemente será terminado en algún momento, debido a que, en su opinión, no se podrá alcanzar un acuerdo entre los países.

México negociará “sin estridencias” el TLCAN: Meade

La Jornada - Economía - Pág. pp-21
Susana González G. y Juan Carlos Miranda

El mensaje más reciente que lanzó por Twitter el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, advirtiendo que el TLCAN se cancelará en algún momento, justo a una semana de que comenzó la renegociación del mismo con México y Canadá, fue desestimado por los secretarios de Hacienda, José Antonio Meade, y de Economía, Ildelfonso Guajardo, quienes remarcaron que el gobierno federal seguirá adelante con el proceso. Meade puntualizó que México se conducirá “con sobriedad, temple, sin estridencias y con la certeza de lo mucho que México aporta al dinamismo de la región norteamericana”. El secretario Guajardo incluso señaló que los mercados ya están acostumbrados a las declaraciones de Trump, así que quienes “saben invertir no tomarán decisiones drásticas hasta no ver realmente lo que son acciones, no sólo discursos”.

SHCP: mercados, sin sobresaltos

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Leonor Flores

Los mercados financieros nacionales reaccionaron moderadamente ante las declaraciones del presidente Donald Trump sobre el TLCAN, porque están convencidos de que la renegociación inició de manera exitosa, dijo el economista en jefe de la SHCP, Luis Madrazo Lajous. En entrevista con El Universal, luego de regresar de Washington, en donde siguió muy de cerca el proceso como parte de la delegación de la SHCP que participó en la primera ronda de pláticas, dijo que ahora México debe reaccionar con mucha madurez a lo que puedan ser las estrategias y tácticas para mantener en alto los intereses del país. Luis Madrazo Lajous subrayó que los mercados están valorando que Estados Unidos permanece en el TLCAN y está renegociando porque le conviene. “También hubo buenas noticias respecto al precio del petróleo, no tan importantes, pero incluso esas pequeñas noticias parecieron contrarrestar cualquier mal ánimo que pudiera venir de declaraciones”.

En el mismo sentido informó:

Sugieren neutralizar desafío presidencial

Reforma - Negocios - Pág. 2
Ulises Díaz

Guajardo: no tememos a amenazas de Trump

El Universal - Cartera - Pág. pp-1
Ivette Saldaña / Leonor Flores

EU no va a salir del TLC: Eurasia Group

El Universal - Cartera - Pág. 5
Víctor Sancho

Falacia, culpar al comercio global de los males: Carstens

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Leonor Flores

Sin señalar ni mencionar el nombre de Estados Unidos ni el de Donald Trump, el gobernador del Banxico, Agustín Carstens, afirmó que es una falacia culpar al comercio de todos los males de los países avanzados. “No todos los males que aquejan a los países industrializados se le pueden achacar al comercio internacional. Eso una gran falacia”, manifestó en una conferencia dictada en el ITAM organizada por la organización estudiantil Global como parte del segundo Congreso Universitario Internacionalista. Consideró que no duda de que hay ciertos aspectos que entre las

naciones se pueden mejorar y, en ese sentido, el TLCAN se puede modernizar y que puede ser un ganar-ganar. Lo que se tiene que hacer es un diagnóstico de cuáles son sus prioridades y de los elementos para el desarrollo para que haya capacidades de desempeño.

Comce: pese a amenazas, las rondas seguirán

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Ivette Saldaña

La declaración del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de que podría abandonar la mesa de negociaciones y salir del TLCAN es parte de una estrategia que no indica el fin de las rondas, sino que éstas seguirán adelante, coincidieron representantes de ProMéxico y del Comee. Lo que externó el mandatario estadounidense fue un “exabrupto” que se debe ver con serenidad y firmeza, dijo el director general de ProMéxico, Paulo Carreño. Explicó que, como ya lo dijo el canciller Luis Videgaray, los mexicanos seguirán con serenidad y firmeza en la mesa de la negociación, y con el interés por delante.

“En la negociación original del TLCAN hubo tres ocasiones en que los propios negociadores de un lado o de otro se levantaron de la mesa. Quiero decir que es un proceso natural, donde hay altas y bajas, escarceos, provocaciones, golpes en la mesa, y ello es parte de la negociación”, dijo.

Canadá insiste en modernizar acuerdo

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Notimex

Más allá de la “retórica acalorada”, Canadá sigue firme en las negociaciones para modernizar el TLCAN del que dependen millones de empleos en México, Estados Unidos y Canadá. El gobierno canadiense manifestó en forma escueta y cautelosa su postura respecto a la declaración del presidente Donald Trump de la posible salida de Estados Unidos del TLCAN, resaltando los lazos comerciales entre ambos países. “Las negociaciones comerciales tienen momentos de retórica acalorada. Nuestras prioridades siguen siendo las mismas y seguiremos trabajando para modernizar el TLCAN y apoyar millones de empleos de la clase media”, afirmó el vocero de la cancillería canadiense, Adam Austen.

Mancera: México debe prepararse ante la eventual salida del TLCAN.

La Jornada - La Capital - Pág. 32
Alejandro Cruz Flores

El jefe de Gobierno de la Ciudad de México, Miguel Ángel Mancera Espinosa, advirtió que México debe estar preparado para una eventual salida del TLCAN y no “esperar a ver qué decide el señor (Donald) Trump”, tras su amenaza de cancelarlo. “México tiene un vecino voluble en materia económica, y no me refiero al pueblo estadounidense; me refiero a quien encabeza el gobierno” del vecino país del norte, manifestó al inaugurar la Expo Pymes 2017 en el World Trade Center. El titular del Ejecutivo local se manifestó porque el gobierno mexicano cierre filas con empresarios y trabajadores, y fijar una estrategia ante el escenario de abandonar el TLCAN, “que tampoco nos debe asustar. México es mucho más grande que cualquier tratado”, expresó. Enfatizó que el país tiene que trabajar en su comercio, con sus núcleos económicos, buscar otros mercados, apoyar a sus empresarios y fijar líneas de acción de urgencia, pues se trata de una coyuntura que se presenta difícil.

Estrategia de negociación: Videgaray

La Jornada - Economía - Pág. pp-21
Víctor Ballinas / Andrea Becerril

El secretario de Relaciones Exteriores, Luis Videgaray, consideró ayer como una estrategia de negociación la advertencia del presidente Donald Trump de que podría abandonar el TLCAN. Si Trump quisiera terminar con el acuerdo, ya lo hubiera hecho. No esperaría ocho meses de su gobierno para iniciar el proceso de modernización, agregó el funcionario, quien ante este tipo de planteamientos, pidió no sobre-reaccionar, actuar con serenidad y cabeza fría y entender que este es un proceso de negociación. En declaraciones a la radio y la televisión, Videgaray resaltó que no hay sorpresas en la actuación del mandatario estadounidense, pues lleva toda una vida trabajando con un estilo muy particular, que sin duda es agresivo. También añadió que el diálogo va a tener momentos de tensión y confrontación, pues así son las transacciones comerciales y así es “nuestro interlocutor”, puntualizó. Trump dijo el martes que Estados Unidos probablemente terminaría el tratado comercial luego de que la negociación entre los tres países socios no lograra superar diferencias profundas en una primera ronda celebrada recientemente en Washington. Luis Videgaray recordó que el propio acuerdo estipula mecanismos para que cualquiera de los firmantes se salga. Pero Estados Unidos permanece en éste porque le conviene. Hay millones de empleos que dependen del acceso al mercado mexicano. Sin ello, habría un enorme problema económico y político para Trump, puntualizó.

5 productos hechos en México que “invaden” EU

El Financiero - Empresas - Pág. 14
Axel Sánchez

En la última década ocho de cada 10 dólares que México recibió por exportaciones provinieron de Estados Unidos. Se trata de un nivel que se ha consolidado desde 2007, dado que el valor de los envíos a la Unión Americana aumentó en más de 50 por ciento en promedio anual. Ellos invierten y producen en México por los costos bajos que requieren para ofrecer productos a precios competitivos frente a la importación de China, por eso creció la exportación”, explicó Manuel Díaz, presidente del Grupo Ei Consultores. Incluso refirió que no hay riesgo para este tipo de productos por la renegociación del TLCAN, puesto que es necesaria su importación para la economía más grande del mundo.

AT&T se alarma por posible fin de TLCAN

El Financiero - Empresas - Pág. 15
Redacción

La amenaza lanzada por el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de una posible salida de su país del TLCAN alarmó a AT&T, pues ello supondría un riesgo para la inversión de alrededor de 7 mil millones de dólares que el operador estadounidense destinó a la compra de Lushcell y Nextel, así como al despliegue de la red 4G. Durante un evento público en la sede de la compañía en Dallas, Texas, Randall Stephenson, CEO de AT&T, cuestionó al presidente de la Cámara de Representantes, Kevin Brady, sobre el pronunciamiento lanzado el martes pasado por el presidente de Estados Unidos, sobre que pese a que la renegociación del Tratado ya comenzó, no cree que se llegue a un acuerdo.

Sube inversión de mineras en energías renovables

El Financiero - Empresas - Pág. 16
Axel Sánchez

Las empresas que conforman la industria minera de México estiman invertir en el desarrollo de plantas de energía limpia para sus operaciones alrededor de 27.5 millones de dólares, lo que significará 85 por ciento más que lo reportado el año pasado y el monto más alto desde que tiene registro la

Camimex. “El sector minero invierte en generar proyectos de energía sustentable utilizando fuentes limpias, con un impacto positivo en la reducción de sus costos de operación que ha llegado a representar hasta un 20 por ciento”, destacó el organismo encabezado por Daniel Chávez Carreón. Un ejemplo de estos desarrollos es Minera Autlán, la cual pactó el desarrollo de un proyecto de energía eólica en Coahuila, el cual tendrá una capacidad de generación de 50 megawatts.

CMIC impulsará los CKD's, Fibras y APP's

El Financiero - Empresas - Pág. 16
Francisco Hernández

La CMIC impulsará el uso de instrumentos de financiamiento como los CKD's, las Fibras y las Asociaciones Público Privadas (APP's) por parte de la iniciativa privada, a fin de que las empresas participen más en el desarrollo de infraestructura. Gustavo Arballo, presidente de la CMIC, indicó que con esto se busca impulsar al sector de la construcción, para sacarlo del 'bache' en el que se encuentra. “Ante la reducción en los recursos públicos para el desarrollo de infraestructura se abre una gama de oportunidades para que el inversionista privado participe en proyectos como carreteras, puertos, aeropuertos, ferrocarriles y telecomunicaciones, entre otros”, expuso en el Foro de Consulta Financiamiento para el Desarrollo de Infraestructura, celebrado en Monterrey.

Abastur generara derrama por 120 mdd

El Economista - Turismo - Pág. 3
Alberto Romero

La edición 32 de Abastur, feria de negocios que reunirá en el Centro Banamex de la Ciudad de México a hoteleros y restauranteros nacionales y extranjeros, estima cerrar negocios de proveeduría y equipamiento por 120 millones de dólares, de los cuales, 30 millones se concretarán durante el evento y 90 millones al cierre del año en curso, afirmó Jaime Salazar, director general de United Business Media (UBM), empresa organizadora de eventos y propietaria de Abastur. En forma adicional, la realización de esta feria de hospitalidad estima generar una derrama de 250 millones de pesos en la Ciudad de México al considerar el arribo de 15,000 visitantes procedentes de 24 ciudades del país, los cuales habrán de sostener un total de 240,000 reuniones de negocios durante los cuatro días que dure Abastur, agregó Salazar. El sector restaurantero aporta aproximadamente 137o del PIB turístico, de ahí la importancia de fortalecer aun gremio que agrupa a 451,000 establecimientos formales en el país y que formará parte importante de Abastur, dijo el presidente ejecutivo de la Camara Nacional de la Industria de Restaurantes y Alimentos Condimentados, José Luis Mier.

El TLCAN es el tratado más estricto en reglas de origen

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. pp-22-23
Roberto Morales

El TLCAN es el más estricto en cuanto a reglas de origen en el sector automotriz entre todos los TLC que opera Estados Unidos. A partir de ese dato, la Asociación de Fabricantes de Motores y Equipos de Estados Unidos (MEMA, por su sigla en inglés) advirtió que la administración del presidente Donald Trump debe actualizar el TLCAN de manera que no interrumpa las cadenas de suministro, ni aumente los costos de producción. De acuerdo con datos del Congreso estadounidense, el TLCAN tiene el mayor requerimiento de contenido de valor regional para productos automotrices, con 62.5%, lo que significa que la mayoría de las partes del vehículo tienen que originarse en la región de Norteamérica para recibir el beneficio arancelario.

Sector telecom tiene mayor avance que la economía

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. pp-23

Claudia Juárez Escalona

El crecimiento del PIB del sector de medios masivos continúa superando al PIB total (3%) y durante el segundo trimestre del año mantuvo un ritmo acelerado de crecimiento y pasó de 5.3 % en el primer trimestre a 7.0%, de acuerdo con datos del Inegi. El Inegi reportó que el PIB del país registró un avance real de 3% durante el periodo abril-junio del 2017 con relación a igual lapso del 2016. El PIB de los sectores de las telecomunicaciones y radiodifusión fue de 544,309 millones de pesos. Mientras que el segmento de telecomunicaciones creció 7.7%, cuando en el primer trimestre del año el crecimiento fue de 5.6 por ciento. En el trimestre de referencia sumó 498,485 millones de pesos.

Política Zoom / Grupo lusa detrás de Pegasus

El Universal - Primera - Pág. 9

Ricardo Raphael

Sigue dando de qué hablar el programa Pegasus que adquirió la Procuraduría General de la República (PGR) por 544 millones de pesos a una compañía fantasma de nombre Grupo Tech Bull S.A. de C.V. Tiene ya más de un mes que se dio a conocer el escándalo y sin embargo esa dependencia no ha dado explicaciones creíbles sobre el asunto. ¿Por qué Tomás Zerón, ex director de la Agencia de Investigación Criminal (AIC), firmó un contrato por un monto así de importante con un proveedor de dudosa existencia? Un expediente más reciente lo dio a conocer la periodista Thelma Gómez, cuando denunció el procedimiento de una licitación escandalosa dentro de la Comisión Federal de Electricidad, donde Grupo lusa habría torcido todo para convertirse en la principal proveedora de medidores de luz del país. (Animal Político-Mexicanos contra la Corrupción y la Impunidad 17/06/17). Llama la atención que ese grupo empresarial tenga misiones tan variadas, como la venta de programas para espiar, pasando por las tabletas educativas, hasta llegar a los medidores de luz. Gracias a ello, junto con otros personajes muy destacados del empresariado mexicano, Carlos Peralta ha sido uno de los hombres ricos de México que en este sexenio se volvieron aún más ricos (...)

El Caballito

El Universal - Metrópoli - Pág. 2

Sin autor

** Empresarios del ramo restaurantero cuestionaron los magros resultados de los operativos implementados por la Secretaría de Seguridad Pública contra los robos a comensales que se han registrado en diversos puntos de la CDMX. Por lo pronto, ayer hubo una reunión entre el titular de la dependencia, Hiram Almeida, y la dirigencia de la Cámara Nacional de la Industria Restaurantera (Canirac), en la que el jefe de la policía destacó las detenciones de presuntos delincuentes; sin embargo, dicen, no han sido suficientes y para muestra, un botón como los asaltos en cafeterías.

Desbalance

El Universal - Cartera - Pág. 2

Sin autor

** A la AMITI, que encabeza Javier Allard, le preocupa que las empresas han relajado el paso en materia de actualizaciones a la factura electrónica. No hay que olvidar que a partir del 1 de diciembre próximo será obligatorio el uso de la nueva versión 3.3 de la factura electrónica, por lo que la industria de tecnologías de la información (TI) está lista para que las empresas mexicanas se acerquen a los especialistas para actualizarse, nos dicen. Aunque este tipo de digitalizaciones suelen ser complicadas, e incluso no forman parte de los objetivos de las empresas como negocio, desde la AMITI nos explican que las nuevas herramientas van a automatizar los procesos, pues se simplifica el

llenado de facturas, de manera que será más sencillo cumplir con las obligaciones fiscales y guardar la información contable. Todavía hay tiempo para no dejar todo hasta lo último (...)

México SA

La Jornada - Economía - Pág. 24
Carlos Fernández-Vega

Instalado en la teoría de que, haga lo que haga y diga lo que diga, Donald Trump es “amigo y socio” de México, el llamado “equipo mexicano negociador” del TLCAN -el activo y el que opera tras bambalinas- suda la gota gorda cada que el salvaje marca KKK abre la boca para insultar a nuestro país, insistir en lo del muro y alardear sobre la “inminente” salida de Estados Unidos del mecanismo trilateral. La más reciente, que no la última, se registró el pasado martes en la ciudad de Phoenix, Arizona, donde el susodicho advirtió que “personalmente creo que no podremos llegar a un acuerdo porque ambos países han tomado tanta ventaja, especialmente México (y Canadá), que creo que probablemente daremos por terminado el TLCAN en algún momento, pero yo dije desde el principio que o renegociábamos el TLCAN o nos vamos. Veremos qué pasa. Ustedes están en buenas manos” (...)

Fortuna y Poder / Inegi y Coneval, la pipa de la paz

Milenio Diario - Negocios - Pág. 32
Marco Antonio Mares

El próximo lunes Inegi y Coneval fumarán la pipa de la paz. Después de aquel feroz desencuentro entre los dos organismos que los llevó casi al punto del quiebre, tendrán un final feliz. Le adelanto que Inegi mantendrá la comparabilidad de la encuesta original (cuyas modificaciones la convirtieron en la manzana de la discordia entre las partes) y, adicionalmente, presentará otra mucho más amplia con las adecuaciones realizadas, más otras nuevas. Recordará usted -amigo lector- que luego de los cambios unilaterales y no anunciados a las encuestas para integrar el MCS, que llevaron a un repunte extraordinario del abatimiento de la pobreza, Coneval se inconformó y advirtió que tales cambios hacían incomparables las estadísticas y en consecuencia cuestionó la validez de las conclusiones respectivas. Luego de varios días de dimes y diretes entre las partes, acordaron la integración de un cuerpo técnico que revisara y resolviera el diferendo. Desde entonces las instancias han venido trabajando (...)

Coordenadas / Las amenazas, tomarlas de quien vienen

El Financiero - Opinión - Pág. 2
Enrique Quintana

La recomendación fue contundente: no hay que hacer caso ni a discursos ni a tuits y concentrarse en lo que se dice en las mesas de negociación y en los documentos oficiales del gobierno norteamericano. Este señalamiento surgió en una discusión con Luis de la Calle y Jaime Zabudovsky, en una de las mesas organizadas por El Financiero, días antes de que comenzara la renegociación del TLCAN. Se anticipaba desde entonces lo que pasó el martes por la noche en Phoenix, cuando Trump volvió a las andadas y cerró su discurso señalando que, aunque el gobierno norteamericano estaba negociando, no esperaba que se llegara a ningún acuerdo, y que, en algún momento, habría que cancelar el Tratado (...)

Inteligencia Competitiva / Renegociación del TLCAN para la Competencia en telecom

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 26
Ernesto Piedras

En el marco de la renegociación y renovación del TLCAN, celebrado entre Canadá, Estados Unidos y México hace 23 años, ha sido colocado en el centro de las mesas de discusión el sector de telecomunicaciones, mismo que en estas casi dos décadas ha registrado avances trascendentales que han resultado en su creciente transversalidad en la actividad económica, desarrollo y convivencia social. De ahí, su relevancia e inclusión en la revisión y actualización de este acuerdo comercial. Previo al inicio de las negociaciones el gobierno de Estados Unidos hizo público un documento titulado “Resumen de los Objetivos de la Renegociación del TLCAN” (<https://goo.gl/Ap3U6Y>) en el que incorpora en su capitulado un apartado específico para la industria de telecomunicaciones. En los dos primeros objetivos se deja ver la intención y búsqueda de generación de condiciones competitivas en el mercado de telecomunicaciones en México, escenario que desde la perspectiva estadounidense no se han alcanzado y que incluso se ha indicado por los agentes económicos que participan en la industria local, como en la de nuestro vecino del norte (...)