

Viernes, 25 de agosto de 2017

CONCAMIN

Critica CNDH intercambio de culpas por socavón

El Universal - Estados - Pág. pp-24
Manuel Espino Bucio

El intercambio de culpas entre el titular de la SCT, Gerardo Ruiz Esparza, y el gobernador de Morelos, el perredista Graco Ramírez Garrido, sobre las causas del socavón en el Paso Exprés de Cuernavaca, están dificultando conocer la verdad, recriminó el presidente de la CNDH, Luis Raúl González Pérez. ' Alguien miente, porque son versiones diferentes y los mexicanos tenemos derecho a conocer la verdad de lo que sucedió', acusó en entrevista después de inaugurar el foro Los Derechos Humanos en Materia Ambiental y la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible", realizado en la Facultad de Derecho de la UNAM. Ante empresarios de la Concamin, el secretario de Comunicaciones y Transportes, Gerardo Ruiz Esparza, dijo que el gobierno y él personalmente atienden a la familia de los afectados "para tratar que este tema no sea una pesadilla".

Optan familiares por vía legal.- SCT

Reforma - Primera - Nacional - Pág. 9
Azucena Vázquez

El Secretario de Comunicaciones y Transportes, Gerardo Ruiz Esparza, informó que los familiares de los fallecidos en el Paso Exprés optaron por la vía legal para resolver la indemnización. "La familia ya tomó la decisión de que sea un abogado el que lleve la exclusividad del tema y que se vaya por la vía legal", indicó en una reunión con la Concamin. "Estamos en todo momento para atenderlos y en el momento que ellos decidan que intervengamos para tratar de lograr lo que tienen derecho, así lo va a hacer la Secretaría con todo el poder del Gobierno de la República detrás de ello, creo que no se ha entendido, pero creo que sí podemos ayudar por una vía más rápida que no sea un juicio". Ayer insistió, como lo hizo en su comparecencia, que no hubo alerta sobre filtraciones de agua.

En el mismo sentido informó:

Exige la Concamin a SCT frenar los asaltos a transportistas

La Jornada - Economía - Pág. 31
Alejandro Alegría

Destaca SCT inversión en infraestructura

Milenio Diario - Negocios - Pág. 36
Sin autor

Asegura Ruiz Esparza transparencia de proyectos

24 Horas - Negocios - Pág. 16
Redacción

"No vayan a juicio", pide SCT a familia

El Heraldo de México - El país - Pág. 4
E. Hernández

Transparencia en obras, destaca SCT

Ovaciones - Nacional - Pág. 4
Sin autor

Los Capitales / Corrupción , crimen y robo frenan negocios

El Sol de México - Finanzas - Pág. 7

Edgar González Martínez

¿México es un país competitivo? De acuerdo a un análisis del Foro Económico Mundial, el principal factor que genera problemas al momento de hacer negocios es la corrupción, además del crimen y el robo, por ello, México se mantiene en el sitio número 51 de 138, una posición que nos ubica lejos de las economías que más atraen capitales y tienen mayor facilidad para hacer negocios. Por cierto, AIG Seguros México continúa exitosamente en el rubro de transporte de carga. “Con este tipo de seguro”, comentó Leonardo Fantini, Director de Property & Specialty Risk de AIG Seguros México, “se resguarda el capital e interés sobre las mercancías, frente a un escenario no previsto, como el robo, entre otros”. Este tipo de seguros, que anteriormente ofertaban 15 empresas aseguradoras, según datos de la Concamin, ha tenido un crecimiento de hasta 200% por el aumento en la delincuencia y el alto riesgo que significa actualmente el transporte de mercancías por carretera (...)

CCE

Urge IP a nombrar fiscal anticorrupción

Reforma - Primera - Pág. 8

Manolo López

El CCE urgió al Senado de la República a superar la “parálisis” y resolver cuanto antes la designación del Fiscal General de la República. “Es urgente que tengamos un camino ya claro para aprovechar todo el esfuerzo legislativo y social que se ha hecho en materia anticorrupción. “Es fundamental que el Fiscal General ya tenga un proceso, por el cual vaya a ser nombrado, y tiene que haber un acuerdo entre los partidos en el Congreso, particularmente en el Senado”, apremió Juan Pablo Castañón, presidente del CCE.

Solicitan avances del pacto para fortalecer Puebla

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 46

Miguel Hernández

Revisar la Ley de Desarrollo Económico Sustentable para Identificar áreas de mejora para la promoción de Inversión, apertura de empresas y generación de empleo, así como bajar el ISN de 3 a 2% en el 2018, son los pendientes en que la Iniciativa privada local pide avances al gobierno estatal. El presidente del Consejo Coordinador Empresarial, Carlos Montiel Solana, quien representa a 33 organismos, dijo que están a la espera de una presentación de resultados por parte de las autoridades estatales. Mencionó que si bien están Incluidos temas de seguridad, migración, educación y medio ambiente, “esperamos que al menos se cumpla bajar el ISN, ya que su Incremento sí afectó a las empresas en cuanto a la generación de empleos, pues apostaron por automatizar para generar ahorros con las contrataciones”.

Alertan disparidad entre pymes de México y EU

Reforma - Negocios - Pág. 2
Verónica Gascón

Impulsar el comercio con pequeñas y medianas empresas es un objetivo que Estados Unidos presentó en el marco de la renegociación del TLC, sin embargo, existe una gran disparidad entre las unidades económicas americanas y mexicanas, El texto de los objetivos planteados por el Gobierno de Donald Trump, advierte que se debe establecer un comité para garantizar que las pymes se beneficien del intercambio comercial Además de que los gobiernos deben impulsar la exportación. Para el Consejo Coordinador Empresarial aún existen grandes desafíos que impiden que las pymes alcancen su potencial y compitan de manera efectiva tanto en el mercado doméstico como en el internacional Mencionó que 70 por ciento de las pymes cierran antes de cumplir 5 años y solamente 11 por ciento llegan a 20 años de operaciones.

TLCAN hacia adelante

El Universal - Primera-Opinión - Pág. 31
Juan Pablo Castañón Castañón

El Tratado de Libre Comercio con América del Norte es uno de los acuerdos comerciales más completos del mundo. Nos permitió construir cadenas globales de valor que posicionaron los bienes y servicios de la región en los mercados globales. Como tal, es de esperar que su negociación sea compleja y que existan diferencias que se resuelvan a lo largo de los próximos meses. Al final del día, el tratado tiene ya dos décadas y puede beneficiarse de ser modernizado. Más allá de los posicionamientos políticos, los equipos técnicos demostramos nuestra voluntad de avanzar en un acuerdo que nos beneficie a todos. Si la firma del TLCAN fue el marco de la integración económica en los últimos 25 años, ahora queremos negociar un acuerdo que acompañe nuestra actividad comercial durante las próximas décadas. Y, por eso, es fundamental que asumamos una visión regional; porque la competencia global, hoy, nos obliga a consolidar regiones y a ser más competitivos (...)

Concanaco

Empresa / Industria, patito feo

El Universal - Cartera - Pág. 4
Alberto Barranco

** .Aceptada la participación de su ex vicepresidente, Juan Carlos Pérez Góngora, en la pelea por la presidencia de la Confederación de Cámaras Nacionales de Comercio, la Comisión Electoral está prometiendo piso parejo. Como usted sabe, en la otra esquina estará el candidato oficial Ricardo Navarro Benítez. La asamblea general ordinaria del organismo se mantenía suspendida por mandato judicial al otorgarse un amparo a Pérez Góngora contra su exclusión. El vencedor en la pelea sustituirá a Enrique Solana Sentíes, cuya gestión se ha alargado tres meses (...)

In Versiones

Milenio Diario - Negocios - Pág. 32
Sin autor

** En reunión privada, grupo Nueva Visión y la Secretaría de Economía acordaron promover la realización de siete puntos que permitirán una elección imparcial, democracia y equitativa para designar al próximo presidente de la confederación de Cámaras Nacionales de Comercio, Servicios y Turismo. Juan Carlos Pérez Góngora, dirigente de Nueva Visión, se reunió con Rogelio Garza,

subsecretario de Industria y Comercio de la SE, con quien llegó al acuerdo de fomentar estos puntos para lograr una elección justa. Los puntos de esta reunión fueron la notificación oficial de las resoluciones, la comunicación del acuerdo del Consejo, establecer plazos para el registro de la planilla y que todas las cámaras tendrán derecho al voto, entre otros. Veremos qué pasa.

Canacindra

El ABC de las reglas de origen

El Sol de México - Primera - Pág. 10
Rodrigo Alpizar

México, Canadá y Estados Unidos de Norteamérica finalizaron el domingo en Washington la primera ronda de negociaciones para la modernización del TLCAN, en un ambiente tenso lleno de incertidumbre como lo previmos en la entrega de la semana pasada. Dentro del abanico de temas que fueron abordados por las delegaciones negociadoras resaltaron las reglas de origen para la industria automotriz, compras de gobierno, barreras técnicas al comercio, la industria textil, comercio digital, propiedad intelectual para la industria farmacéutica y el polémico capítulo 19 para la resolución de controversias. Dentro del Marco Legal mexicano, el Artículo 9 de la Ley de Comercio Exterior vigente nos estipula que: "El origen de las mercancías se podrá determinar para efectos de preferencias arancelarias, mercado de país de origen, aplicación de cuotas compensatorias, cupos y otras medidas que al efecto se establezcan. El origen de la mercancía podrá ser nacional, si se considera un solo país, o regional, si se considera a más de un país. Escribe Rodrigo Alpizar ex presidente de la Canacindra

Sector de Interés

Son pollo y huevo extranjeros

Reforma - Negocios - Pág. 1-3
Frida Andrade

El pollo y el huevo que se producen en el País, no son tan mexicanos como se piensa. Todo el material genético se importa, principalmente, de Estados Unidos. Al igual que los seres humanos, éstas aves tienen un árbol genealógico y el País carece de sus propias líneas puras, es decir, de los bisabuelos (hembras y machos), que son la base de la reproducción para obtener la carne de pollo o el huevo, explicó María del Pilar Castañeda, directora técnica del Centro de Enseñanza, Investigación y Extensión en Producción Avícola de la UNAM. En cuanto a la carne de pollo, el País es el tercer consumidor a nivel internacional, después de Estados Unidos y Brasil, pues su demanda per cápita es de 31 kilos anuales, de acuerdo con datos del Consejo Mexicano de la Carne.

Va Canacine por Netflix y Amazon

Reforma - Negocios - Pág. 2
Alejandro González

La Canacine busca afiliar a proveedores de servicios de video on demand como Netflix y Amazon, afirmó en entrevista Tabata Vilar Villa, directora de esa organización. Aseveró que uno de los objetivos con dichas empresas es estar en sintonía en temas como el del combate a la piratería, pues dijo que incluso ellos son víctimas de las actividades ilícitas pues sus series se transmiten en servicios apócrifos. "En Canacine uno de los principales objetivos es tener la propiedad intelectual muy bien protegida y estamos tratando de asociar a empresas proveedoras de servicios de video en línea como

Netflix y Amazon. Estamos intentando que se asocien ya que ellos también son de los principales afectados por la piratería”, dijo la directora.

Pide BM mejor infraestructura

Reforma - Negocios - Pág. 5
Ulises Díaz

En México, así como en otros países de América Latina, el desarrollo de nueva infraestructura se tiene que pensar en términos de mejor calidad, no mayor cantidad, señala el BM. En promedio, el gasto en infraestructura en el País es de 1.5 por ciento como proporción del PEB, lo cual es bajo en comparación del promedio regional que es de 3, según el documento “Repensando la infraestructura en América Latina; gastando mejor para lograr más”. Encima, el BM dice que comparado con otras zonas del mundo, el gasto es baja En los países del Este de Asia es de 7.7 y en Medio Oriente 6.9 por ciento.

Dan PTU 8% de empresas

Reforma - Negocios - Pág. 6
Belén Rodríguez

Durante 2015, tan sólo 8 por ciento de las empresas que conforman el padrón de contribuyentes como personas morales registraron el pago de la participación de los trabajadores en las utilidades. De acuerdo con la información publicada por el SAT en las bases de datos “SAT más abierto”, 58 mil 321 empresas pagaron a sus trabajadores la correspondiente participación en las utilidades, la cual ascendió a 39 mil 434 millones de pesos. Las bases de datos contenidas en “SAT más abierto” muestran información de las declaraciones anuales de los contribuyentes y cuentan con datos de 2011 a 2015. Esto se debe, en buena medida, a que alto porcentaje de las personas morales no registraron utilidades fiscales durante el periodo. De acuerdo con la información del SAT, del total de personas morales registradas en 2015, el 39 por ciento registro utilidad fiscal antes del pago de PTU, el mismo porcentaje que en 2014, mientras que el resto tuvo pérdidas o declaró en ceros.

En riesgo, mil 700 empleos de haitianos

El Universal - Primera-Estados - Pág. 27
Gabriela Martínez

La industria maquiladora de esta ciudad advirtió que aproximadamente mil 700 haitianos se quedarán sin empleo si la Secretaría de Hacienda y Crédito Público no les facilita la deducción de impuestos por el pago de sus salarios. El presidente de la Asociación de Industriales de la Mesa de Otay, Salvador Díaz, advirtió que el costo por la contratación de los migrantes que comenzaron a llegar a esta ciudad desde febrero de 2016, es absorbido por las compañías ya que además del salario, la dependencia fiscal no les permite deducirlo. El problema consiste en que el Instituto Nacional de Migración (INM) otorgó permisos de trabajo a los haitianos, pero no les entregó algún documento mexicano -como la CURP- que sea reconocido por Hacienda para deducir el pago.

Llegada de inversiones de EU refuta aTrump

El Universal - Cartera - Pág. 1-6
Ivette Saldaña

Los flujos de inversión estadounidense captados por México se mantienen, pese a los comentarios del presidente de ese país, Donald Trump, sobre una posible salida del TLCAN. Sin embargo, el director de Inversión Extranjera de la Secretaría de Economía, Ángel Villalobos, consideró que probablemente ahora se hacen de manera silenciosa. Explico que hay confianza de que no va a ocurrir nada desalentador durante la renegociación del acuerdo, porque México se mantiene atractivo en términos

de logística, mano de obra y rentabilidad, y por eso siguen llegando los recursos. Considerando los datos de 2013 a la fecha, “en lo que va del sexenio la inversión de EU en México representa 41% del total que se recibió”.

Toyota advierte riesgos de ajustar reglas del tratado

El Universal - Cartera - Pág. 6
Sara Cantero

De establecerse un contenido regional superior a 62.5% en el sector automotriz en el TLCAN, se podría afectar la cadena de proveeduría e incluso hacer más atractiva la importación de autos a Estados Unidos con las reglas de la OMC, dijo Luis Lozano, director de Relaciones Institucionales de Toyota Motor Sales de México. En una reunión con medios, Lozano aseguró que la regla de origen de 62.5% es muy alta y es superior a la de otros sectores dentro del mismo tratado. El directivo de Toyota reiteró que la compañía tiene mucha confianza en el equipo negociador del secretario de Economía, Ildelfonso Guajardo, y en la lógica del mercado para que se mantenga el tratado. Sobre la intención de EU de aumentar el contenido regional de ese país, Lozano señaló que no puede haber contenido regional por país, sino que cuando se habla de contenido regional norteamericano se trata de lo que se produce en cualquiera de los tres países de la zona.

Nueva planta de Toyota en México impulsará al Bajío

El Financiero - Empresas - Pág. 19
Axel Sánchez

El cambio de planes de Toyota para producir pick ups en su nueva planta en Guanajuato en lugar de autos ligeros, generará nuevas inversiones de autopartes en El Bajío, aseguró Luis Lozano, director de relaciones gubernamentales de la compañía en México. Esto se debe, explicó, a que llegarán firmas especializadas en piezas para camionetas que antes no estaban en la zona. Las operaciones en la planta de Guanajuato iniciarán hasta 2020. Sobre posibles modificaciones al TLCAN, Lozano considero que debe mantenerse el contenido regional en 62.5 por ciento, pues un cambio al mismo afectará la cadena productiva de Norteamérica y sería más atractivo para la industria no tener el acuerdo.

BBVA sube a 2.2% su previsión del PIB 2017

El Universal - Cartera - Pág. 6
Antonio Hernández

En línea con la mayoría de especialistas del sector privado, BBVA Bancomer ajustó por segunda ocasión en 2017 su pronóstico de crecimiento del Producto Interno Bruto para el cierre año, al pasar de 1.6 a 2.2% ante el buen desempeño de la economía mexicana observado en el primer semestre. El economista en jefe de BBVA Bancomer, Carlos Serrano, destacó que en la primera mitad del año la economía creció por encima de lo esperado al ligar cuatro trimestres al alza, impulsada por el sector servicios y el buen comportamiento de las exportaciones, contrastando con un sector industrial que se mantiene débil. Ante la reiteración de las amenazas del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de salir del TLCAN, Serrano reiteró que es escenario no sería catastrófico para México, ante las reglas del intercambio de mercancías que prevalecerían bajo la OMC.

Parque transdérmico para combatir las dislipidemias

El Universal - Cultura - Pág. 1-16
Rafael López

Investigadores del Laboratorio de Sistemas Transdérmicos de la FES Cuautitlán, coordinados por José Juan Escobar Chávez, crearon un nuevo sistema que permite administrar un medicamento a

través de la piel y así ayudar a combatir las dislipidemias, alteraciones que se manifiestan en concentraciones anormales de algunas grasas en la sangre, principalmente colesterol y triglicéridos. De acuerdo con Pablo Serrano Castañeda, integrante del grupo, las dislipidemias, asociadas a infartos e isquemias cardiacas y cerebrales, han aumentado en los últimos años entre la población mexicana y mundial. “Liberado de esta manera, el fármaco hace que los niveles plasmáticos sean constantes, con lo cual se evitan los altibajos que producen los medicamentos administrados por vía oral”, dice Serrano Castañeda.

Se repite la mayor alza de precios desde 2001; suben 6.59%: Inegi

La Jornada - Economía - Pág. cp-29
Juan Carlos Miranda

Durante los primeros 15 días de agosto, el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) subió 6.59 por ciento a tasa anual, el mismo incremento registrado la quincena pasada que a su vez fue la variación más alta desde junio de 2001 (cuando alcanzó 6.68 por ciento) de acuerdo con cifras del Inegi. La inflación de la primera mitad de agosto se explicó por presiones sobre precios de educación, frutas, verduras y energéticos. Las frutas y verduras subieron 1.64 por ciento, principalmente impulsadas por el alza de 4.53 por ciento en el precio del jitomate, de 16.9 por ciento, y del tomate verde por 13.2 por ciento. Las localidades de Huatabambo, Sonora; Tlaxcala, Tlaxcala, y Culiacán, Sinaloa, fueron las que mayores variaciones presentaron por arriba de la media nacional con 0.98, 0.92 y 0.91 por ciento, respectivamente, mientras Fresnillo, Zacatecas; Tepic, Nayarit, y Aguascalientes, Aguascalientes, mostraron las mayores variaciones por debajo del índice con tasas negativas de 0.17, 0.08 y 0.01 por ciento respectivamente.

En el mismo sentido informó:

Anticipan nuevos ajustes al Presupuesto

Milenio Diario - Política - Pág. 7
Silvia Arellano / Angélica Mercado

Summers: México ya dejó de temer a amenazas de Trump

Milenio Diario - Política - Pág. pp-16
Redacción

El ex secretario del Tesoro de Estados Unidos Lawrence Summers comentó en el blog que publica en Financial Times, que México ha dejado de temer a las amenazas del presidente Donald Trump, y ahora solo se siguen preocupando por las instituciones estadounidenses. El ex funcionario visitó México esta semana para participar en el Foro Estrategia Banorte 2017, y a propósito de eso escribió que de regreso a su país, y luego de hablar con líderes de negocios y de gobierno, “éstos han superado ser horrorizados y alarmados por la administración de Trump”. En México ya se entiende que debido a la fuerza de las instituciones estadounidenses “y a la ineptitud del presidente, es probable que haya menos conexión entre su discurso y la acción” a la que se temía.

Autoservicios tienen menor alza en piso de ventas de 5 años

El Financiero - Empresas - Pág. 18-19
Francisco Hernández

El sector de grupos de autoservicios integrado por Wal-Mart, Chedraui y Soriana registró al segundo trimestre de este año su menor crecimiento en piso de ventas desde 2012, a consecuencia de la desaceleración que reflejan sus ingresos y la consolidación de adquisiciones, dijeron los expertos. Al finalizar junio de 2017 el consolidado del área de ventas de las tres compañías registró una expansión de 1.2 por ciento, a 11 millones 647 mil metros cuadrados, comparado con el mismo periodo del año pasado. En los primeros siete meses de este año las ventas a unidades iguales de los socios de la

ANTAD registran una disminución promedio de 1 por ciento en términos reales, lo que contrasta con un alza de 4.7 por ciento en el mismo lapso del 2016. A tiendas totales registraron un aumento real de apenas 1.8 por ciento, en contraste con el incremento de 7.8 por ciento del periodo enero-julio de 2016.

Ven 'arma secreta' de TLCAN en sector agroalimentario

El Financiero - Economía - Pág. pp-4
Valente Villamil

El antídoto a la retórica que llega desde Washington y que ha imperado en torno al TLCAN puede encontrarse en el sector agroalimentario, de acuerdo con Thomas Vilsack, secretario de Agricultura de Estados Unidos durante la administración de Barack Obama, y hoy presidente y CEO de la US Dairy Export Council. Este sector soporta tantos empleos, como la industria de la manufactura, catalogada como joya del bloque, aseguró Vilsack en entrevista con El Financiero. “La agricultura ha jugado un papel significativo en sensibilizar a la gente y veremos cómo estos temas delicados se resuelven, pero por eso es importante que la agricultura no sólo hable de los granjeros, sino de la industria de alimentos”, dijo.

Los documentos de TLC, confidenciales durante cuatro años

Milenio Diario - Política - Pág. pp-15
Redacción

Los gobiernos de México, EU y Canadá firmaron un acuerdo de confidencialidad con el que pretenden evitar filtraciones, así como difundir posturas de los países sobre los temas a discutir en la modernización del TLC. El acuerdo fue firmado el 1 de agosto por el subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía, Juan Carlos Baker; por el jefe negociador de EU, John Melle, el 27 de julio, y de Canadá, Steve Verheul, el 26 de julio. Agregaron que en el caso de que no se llegue a ningún acuerdo, los cuatro años se contarán a partir de la última ronda de negociación.

México quiere un tribunal permanente para diferendos

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. pp-23
Roberto Morales

México analiza la posibilidad de crear un tribunal permanente de inversión que dirima controversias entre inversionistas y estados, en el marco de la renegociación de TLCAN. “El modelo que puede quedar es un intermedio con algunas acotaciones, más cercano al modelo que hoy existe (en el TLCAN) o más cercano al modelo que finalmente acordó Canadá con la Unión Europea; eso todavía en este momento no lo sabemos”, dijo Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía. Tanto en el Acuerdo Económico y Comercial Global con Canadá (CETA) como el Tratado de Libre Comercio con Vietnam (EUVFTA), la Unión Europea incluyó disposiciones que prevén la transición del sistema bilateral de tribunales de inversión a un Tribunal Multilateral de Inversión permanente.

En el mismo sentido informó:

Blindan negociación contra filtraciones

El Financiero - Economía - Pág. 4
Valente Villamil

El SAT detecta 80 mil empresas que usaron facturas apócrifas

El Financiero - Economía - Pág. 12
Zenyazen Flores

Como resultado de diversas auditorías realizadas en 2017, el SAT detectó 80 mil empresas que utilizaron, con o sin conocimiento, facturas falsas, las cuales fueron emitidas por empresas 'fantasma' sin razón fiscal. Entrevistado durante la Jornada de Orientación sobre la Factura Electrónica, el jefe del SAT, Osvaldo Santín, indicó que se tienen ubicadas más de cinco mil empresas fachada o fantasma. Destacó que se han logrado recuperar más de 8 mil400 millones de pesos de la auto corrección que las mismas empresas han llevado a cabo, en virtud de dejar sin efecto las facturas que adquirieron de las empresas fantasma. “Ellos son los que llevarían a cabo las investigaciones con información de nosotros (pero) al día de hoy no tenemos ningún indicio de que el capital que se ha repatriado pudiera venir de alguna actividad ilícita”, afirmó.

En el paredón / La exención cultural

El Economista - Arte, Ideas y Gente - Pág. 51
Eduardo Cruz Vázquez

Dedico estas palabras al señor Primer Ministro de Canadá, Justin Trudeau. Cuando su país negoció el TLCAN, él tenía 20 años. Le pido no renuncie a la exención y hable de ello con el Presidente de México. Febrero de 2014. Con motivo de los 20 años del TLCAN, entrevisté a Jaime Serra Puche. Concedió que había faltado una “lectura industrial” del sector cultural en el tratado. Pero que en ningún momento de la negociación se vio como riesgo no incluir reservas en el campo. En el contexto de la renegociación del TLCAN, no ha aparecido la postura del Primer Ministro Justin Trudeau, y de su negociadora, Chrystia Freeland. Tampoco sabemos de los pareceres de la comunidad cultural de ese país. Tal ausencia podría interpretarse como una marcha atrás, si bien puede ser una omisión por el alud de aristas (...)

Pactan gobiernos confidencialidad

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 23
Redacción

El gobierno mexicano confirmó que signó un acuerdo de confidencialidad con sus pares de Canadá y Estados Unidos para mantener la secrecía de las negociaciones para modernizar el TLCAN, que involucra a los tres países. “Los acuerdos de confidencialidad son una práctica regular en los procesos de negociación comercial. Estos acuerdos sirven para establecer lineamientos comunes para el manejo e intercambio de información, y abonan a la confianza entre los participantes”, afirmó la Secretaría de Economía en un comunicado.

La dependencia indicó que “no compromete las prioridades de México en las negociaciones para la modernización del TLCAN, ni tampoco limita la información que México puede compartir con el Poder Legislativo, gobiernos locales, sectores productivos y la sociedad en general, para informar oportunamente sobre el proceso de negociación”.

Publicidad / Abastur

Reforma - Buena Mesa - Pág. 12
Sin autor

Abastur del 29 de agosto al 1 de septiembre en el centro citibanamex de la Ciudad de México de 10:00 a 19:00 horas

Asia, al acecho mientras se renegocia el TLCAN: experto

El Universal - Cartera - Pág. 6
Ivette Saldaña

Los socios del TLCAN podrían perder la oportunidad de modernizar el acuerdo vigente y mejorar la competitividad de la región ante países asiáticos, advirtió el director general del Instituto para el Desarrollo Industrial y el Crecimiento Económico (Idic), José Luis de la Cruz. Lo anterior, incluso cuando no se mueva ni una coma del texto, puesto que hace falta incluir una visión productiva más tecnológica e innovadora, y de lo contrario seguirán ganando terreno China y otras naciones de Asia. Mientras en la renegociación del TLCAN se observa falta de visión del mandatario estadounidense, los chinos mantienen una estrategia de conformar bloques comerciales y ganan terreno al ser más competitivos, consideró.

“México tiene un apoyo enorme en EU por TLCAN”

El Universal - Cartera - Pág. 7
José Luis de Haro

Tras la primera ronda de negociaciones del TLCAN, los puntos de fricción y las distintas posiciones son álgidas; sin embargo, para Duncan Wood, director del Instituto de México en el Woodrow Wilson Center en Washington, la delegación mexicana se encuentra en una excelente posición negociadora. Estima que pese a la presión de la administración de Donald Trump, si el presidente estadounidense lograra proclamar una victoria que insinúe que ha reparado el TLCAN, “creo que entonces es muy fácil para el mandatario vender este acuerdo”. Antes hay que lograr uno. Pero, ¿también hay puntos de fricción? -Hay una serie de cosas que siguen siendo problemáticas, incluida la cuestión de la reducción del déficit, las normas de origen, la contratación pública, así como la solución de conflictos. Los tres países dejan Washington en la misma página en términos de comercio, mientras que hace seis meses, EU ni siquiera hablaba el mismo idioma. Debemos ser optimistas, no ingenuos.

¿El ocaso del Capítulo 19 del TLCAN?

El Universal - Primera-Opinión - Pág. 31
Gabriel Cavazos Villanueva

En el contexto de la re-negociación del TLCAN, se ha tornado relevante la posibilidad de eliminar del Tratado el Capítulo 19, planteada por la representación comercial de Estados Unidos. ¿Qué representa este capítulo y por qué es tan importante en el proceso de re-negociación? El TLCAN no cuenta con ninguna regulación sustantiva en materia de dumping y subvenciones. Esto fue diseñado así desde el primer Tratado entre Canadá y Estados Unidos, debido a que para ambos países era crucial el mantener la aplicación de sus propias leyes en este tema. De hecho, las más importantes disputas comerciales entre estos dos países han tenido que ver con prácticas desleales, principalmente por subvenciones gubernamentales. Con el TLCAN, México entra también en este mecanismo que tiene características únicas; es un procedimiento internacional, en donde un panel de cinco miembros resuelve aplicando el Derecho nacional; reemplaza la revisión interna de las cuotas que, de otro modo, haría un tribunal nacional; en el proceso, no sólo intervienen los Estados sino también los particulares, tanto los exportadores como los representantes de la industria nacional que solicitaron originalmente la imposición de la cuota, por considerar que un producto estaba entrando al país a un precio inferior a su valor normal, causando daño a dicha industria (...)

Lo ambiental en la renegociación del TLC

El Universal - Primera-Opinión - Pág. 31
Gustavo Alanís Ortega

La semana pasada, iniciaron las conversaciones entre los representantes de Canadá, EU y México para, como lo prometió en su campaña en busca de la Presidencia Donald Trump, renegociar el

Tratado de Libre Comercio que las tres naciones firmaron en enero de 1994. Al comenzar estas reuniones, una de las más de veinticinco mesas que se establecieron tiene que ver con los temas ambientales, mismos que en la versión original del TLC fueron incluidos de dos maneras. La primera, a través del preámbulo y los capítulos 7, 9 y 11 del propio TLC y la segunda, a través de un Acuerdo paralelo al TLC conocido como el Acuerdo de Cooperación Ambiental de América del Norte.. Tomando en cuenta lo anterior, se sugiere que en la renegociación del TLC se puedan agregar nuevos AAI como el Convenio Marco de la ONU sobre Cambio Climático, el Acuerdo de Minamata sobre el Mercurio y el Convenio de Estocolmo sobre Contaminantes Orgánicos Persistentes (...)