

Martes, 28 de agosto de 2018

CONCAMIN

Aconsejan empresarios incorporar a Canadá

Reforma - Negocios - Pág. 6
Karla Omaña

El presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, celebró el acuerdo bilateral de comercio que se logró después de un año de negociaciones, sin embargo señaló la importancia de la integración de Canadá para poder llegar a un acuerdo trilateral. “Hoy se ha dado un paso importante de entendimiento entre México y Estados Unidos, después de un año de negociaciones en donde debe incorporarse Canadá y poder llegar a un acuerdo trilateral antes del próximo viernes”. “Es importante la incorporación de Canadá para los empresarios mexicanos, aún esto no termina, no es suficiente con el acuerdo en principio anunciado hoy, es necesario seguir trabajando para la incorporación de Canadá”, afirmó. Asimismo, el líder empresarial señaló que en materia energética, la opinión de Canadá será fundamental en el tema de inversiones. “Es muy importante que se incorpore Canadá porque hay inversiones en tecnología, petróleo y gas muy importantes, y tenemos que incluir sus opiniones en materia de energía”, dijo. Francisco Cervantes, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos (Concamin), afirmó que es momento de analizar a profundidad y el alcance de estos acuerdos y alinearlos con la política económica del nuevo Gobierno, del Presidente Electo Andrés Manuel López Obrador.

Reclaman empresarios un enfoque trilateral

El Universal - Cartera - Pág. 5
Ivette Saldaña / Víctor Sancho

El sector privado mexicano se mostró con cautela, pues pese a considerar como un acierto el acuerdo en principio entre los negociadores nacionales y de Estados Unidos como parte de la revisión del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), dijeron que no se ha llegado al cierre. Según el empresariado, hace falta integrar al proceso de discusión a Canadá, del cual se espera aceptación de los avances anunciados este lunes. Gustavo de Hoyos, presidente de la Confederación Patronal (Coparmex), recalcó a través de un tuit que “concluir sólo con un acuerdo binacional de libre comercio sería un grave retroceso para la integración de Norteamérica”. Los presidentes de la Concamin, Francisco Cervantes, y de la Concanaco, José Manuel López Campos, coincidieron en que el anuncio del previo acuerdo genera certidumbre a las inversiones y reduce la volatilidad del peso frente al dólar.

En el mismo sentido informó:

IP: el pacto, buena señal para los inversionistas

La Jornada - Primera - Pág. 4
Susana González

La IP pide a Canadá no abandonar el TLCAN

La Crónica de Hoy - Negocios - Pág. PP-11
Margarita Jasso Belmont

Empresarios apoyan pacto

El Herald de México - Mercados - Pág. 31
Nancy Balderas

IP respalda el acuerdo

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. PP-13

Lindsay H. Esquivel

El pacto garantiza de más inversiones para México: IP

Milenio Diario - Política - Pág. 11

Silvia Rodríguez

En redes sociales

24 Horas - Negocios - Pág. 15

Sin autor

En las redes sociales, @fcervantes (Francisco Cervantes Díaz, Concamin) opina, este acuerdo contiene las provisiones para un comercio justo y significa garantía de mayores inversiones para nuestro país. Ahora nuestros socios canadienses deben alcanzar el mismo nivel que concluya la modernización del Acuerdo Trilateral que mantenemos desde 1994.

Prevé IP tarde alto salario en automotriz

Reforma - Negocios - Pág. 1

Ulises Díaz

De inicio, en el País no habrá zonas de alto salario dentro de la producción de la industria automotriz, pero se espera que el País transite hacia ellas, explicó Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE). En el marco del arreglo entre el País y Estados Unidos del TLC, se determinó que aquellos automóviles fabricados en una zona de alto salario, es decir, donde se pague mínimo 16 dólares por hora, podrán obtener ventajas arancelarias especiales. Moisés Kalach, director del Consejo Consultivo Empresarial de Negociaciones Internacionales, señaló que los mecanismos de solución de controversias eran sumamente importantes para la iniciativa privada mexicana y, de manera general, se logró conservar sus principios. Francisco Cervantes, presidente de la Concamin, consideró que es momento de analizar el alcance de estos acuerdos y alinearlos con la política económica del nuevo Gobierno.

Sector empresarial prevé más empleos e inversiones

El Economista - Primera - Pág. PP-6

Lilia González / Yolanda Morales

El sector empresarial mexicano celebró el acuerdo comercial alcanzado con Estados Unidos, al calificarlo como una negociación histórica que permitirá generar empleos con mayor tecnología y atraer nuevas inversiones a nuestro país. Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), indicó que están comprometidos a dar el paso para construir una nueva etapa de mayor valor en la economía mexicana. “A la industria manufacturera, la automotriz y otros sectores de la industria y campo les tenemos un muy buen acuerdo para duplicar lo que hemos hecho en los últimos 25 años y hacerlo en los próximos 20”. Francisco Cervantes, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales, expresó que es un “gran día para México por la terminación de una prolongada renegociación del TLCAN”. Sostuvo que los industriales expresan satisfacción por el acuerdo alcanzado con Estados Unidos.

AMLO frente a la ciencia

La Jornada - La Jornada de Enmedio - Pág. 3

Javier Flores

Son varias las impresiones que dejó la reunión que sostuvo el 22 de agosto Andrés Manuel López Obrador (AMLO) con un sector de la comunidad científica del país. Fue un acto en el que el presidente electo recibió un documento con el análisis y aspiraciones de los investigadores y dirigentes de universidades públicas, privadas, centros de investigación y organizaciones empresariales, sobre el rumbo que deberían tomar la ciencia, la tecnología y la innovación (CTI) durante el gobierno que arrancará el primero de diciembre. Fue una especie de diálogo, aprovechado por el presidente electo para enviar varios mensajes. Uno, que la política pública en estas materias buscará ir de la mano con el sector privado. La presencia del ingeniero Carlos Slim en dicha sesión fue muy significativa, y en mi opinión tiene mucho sentido luego de que en julio pasado el presidente del Grupo Carso afirmará que en la construcción del nuevo aeropuerto internacional de Ciudad de México se podrían ahorrar entre 800 y mil millones de pesos, si en lugar de importar piezas y componentes estos elementos se crearan en México. La idea fue respaldada por AMLO durante su intervención con otros ejemplos. Con lo anterior quedaría esbozada una de las vías posibles para canalizar recursos del sector privado para CTI, buscando un beneficio mutuo. Además de Slim, formó parte de la mesa de honor el presidente de la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos, Francisco Cervantes Díaz, y en las intervenciones de representantes académicos y empresariales se destacó la importancia de impulsar la vinculación academia-empresa. Incluso AMLO justificó la baja inversión privada en CTI atribuyéndola a la falta de crecimiento económico, y confió en que, con las políticas que emprenderá su gobierno, aumentará paulatinamente la participación empresarial en estas áreas (...)

Programa de vinculación entre la industria y la academia

El Universal - Generación Universitaria - Pág. 21

Marisol Morelos

Con el objetivo de establecer vínculos entre jóvenes en formación universitaria y empresas que requieren talento, nace el programa Células de Innovación, diseñado para que las organizaciones tengan acceso al ingenio de los estudiantes que deseen participar en labores de innovación, pero que también brinda oportunidades para que los universitarios puedan desarrollar sus ideas y encontrar espacios para ponerlas en práctica. En entrevista para Generación Universitaria, Luis Abraham Hernández, coordinador nacional del programa Células de Innovación de Concamin, explicó que el programa “surgió para fomentar la cultura de innovación en las empresas y capacitar a los alumnos en temas de innovación. El beneficio más fuerte para los estudiantes es la vinculación con el sector empresarial a temprana edad. Tenemos una metodología que hemos ido desarrollando desde que nació el programa, hace cinco años, a través de la cual hay una transferencia de conocimiento hacia los alumnos para que desarrollen los proyectos. Es ahí donde se espera el impacto positivo para crear conceptos de nuevos productos y servicios en las empresas”. De acuerdo con Hernández, en el programa, los jóvenes obtienen experiencia en el sentido académico, en desarrollo de proyectos internos o participado en asociaciones civiles. Por lo que, formar parte de Células de Innovación representa para ellos un entrenamiento real que les permite fortalecer sus conocimientos y hacer currículo a nivel profesional. Para lograr lo anterior, tienen sedes en nueve estados de la República, mismas que están instaladas en instituciones educativas, consejos de tecnología y cámaras industriales. Es por ello que la Concamin (Confederación de Cámaras Industriales) ayuda a generar proyectos en la Ciudad de México y el Estado de México.

Desplegado / Fuerza México

La Crónica de Hoy - Pasiones - Pág. 30

Sin autor

En desplegado por diversos organismos empresariales, entre ellos la Concamin, informan sobre el Fideicomiso Fuerza México, que recauda fondos para ayudar a la reconstrucción de las zonas afectadas por los sismos.

En el mismo sentido informó:

Desplegado / Fuerza México

Excélsior - Función - Pág. 11

Sin autor

Desplegado / Fuerza México

Excélsior - Dinero - Pág. 8

Sin autor

CCE

Tenemos acuerdo

El Financiero - Economía - Pág. PP-4

Redacción

Se acabó la incertidumbre de si habrá o no tratado con EU, dijo el canciller Luis Videgaray: "... ahora la incertidumbre es si será trilateral". En conferencia en Washington con el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, y el equipo mexicano de negociadores, dijo: "hay variables que nosotros no podemos controlar". México y EU alcanzaron, poco más de un año después de iniciar negociaciones, un acuerdo en principio en materia comercial. Ayer por la mañana, los presidentes Donald Trump y Enrique Peña Nieto conversaron por teléfono; Trump pidió llamar el TLC acuerdo bilateral entre México y EU. Por la tarde, Ildefonso Guajardo, dijo a El Financiero Bloomberg que es un acuerdo "benéfico para México". Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), reconoció que este es un acuerdo parcial, pues aún se espera la participación de Canadá. "Teníamos que resolver los temas difíciles entre las economías de México y de Estados Unidos, que tienen diferencias muy grandes. Canadá tiene una economía similar a la de Estados Unidos, pero México es diferente y tenían que resolver los temas más difíciles", expresó el empresario.

En el mismo sentido informó:

Nos vamos a librar del nombre TLCAN: Trump

El Sol de México - Finanzas - Pág. PP-20-21

Redacción

Arman TLCAN sin Canadá.

El Herald de México - Mercados - Pág. PP-28-29

Fernando Franco

México y EU alcanzan acuerdo en el TLCAN

El Día - Nacional - Pág. PP-5

Sin autor

Insisten en mantener el escenario trilateral

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. 12

Lindsay H. Esquivel

La modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) es bajo un escenario trilateral y no contempla acuerdos bilaterales, aseguró Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE). El también representante del Cuarto de Junto, equipo de expertos que apoya a México en la negociación comercial, dijo que la participación de Canadá es clave y trascendente para la economía de los tres países. “No estamos esperando que Canadá rechace el acuerdo, esperamos que lo enriquezca”, dijo el empresario el desde Washington. Comentó que un TLCAN trilateral es para darle mayor cabeza al acuerdo, mantener la sinergia entre las empresas canadienses, mexicanas y estadounidenses en el clúster automotriz y espacial, así como desarrollar el clúster energético de la región de Norteamérica.

Mayor productividad y mejores salarios, prevé IP

Ovaciones - Nacional - Pág. 4

Aída Ramírez Marín

El sector empresarial del país aplaudió el que se haya alcanzado este lunes, un acuerdo bilateral con Estados Unidos sobre la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), al cual, confió, se adherirá Canadá. Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), consideró que el acuerdo alcanzado abre el camino para ir aumentando la productividad y los salarios en México, a fin de cumplir con las reglas en materia de zonas de alto salario contempladas en la parte automotriz. Dijo que las compañías harán una combinación de inversiones en la Unión Americana para ir mejorando los salarios en el país, aunque precisó que ello tomará su tiempo.

Empresa / TLCAN: prisa por calidad

El Universal - Cartera - Pág. 6

Alberto Barranco

Aunque en su conversación telefónica de 18 minutos el presidente Enrique Peña Nieto instaba a su contraparte de Estados Unidos, Donald Trump, a brindar con tequila para celebrar el fin de la negociación bilateral, el tamaño de la euforia de éste podría haberlo llevado a llenar las copas con aguardiente. El huésped de la Casa Blanca insistió una y otra vez en lo bien portado de México para llevar la nave a puerto, su puerto, contrastando el “señor presidente” de Peña Nieto con el “Enrique” de Trump a éste. Estados Unidos, dueño de la batuta y del concierto, llevó la fiesta tal como lo había planteado, en un marco en que su rencor al gobierno de Canadá dejó al país de espaldas al callejón en lo que perfila el fin del trilateralismo. El país de la hoja de arce tiene cuatro días para plagarse a las exigencias de Estados Unidos o el Tratado de Libre Comercio de América del Norte se divide en dos bilaterales, por más que el escenario distorsiona la autorización del Congreso para la aprobación en bloque de lo negociado, el llamado fast track. La insistencia y persistencia del presidente Peña Nieto porque se incorporara a Canadá cayó una y otra vez en oídos sordos. A contrapelo de la advertencia de los organismos empresariales con punta de lanza en el Consejo Coordinador Empresarial, de no canjear los tiempos políticos por una negociación insatisfactoria para el país, la prisa venció a la calidad. Perdió el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo; ganó el canciller Luis Videgaray. Ganó ayer el peso en su paridad frente al dólar, ganó la Bolsa Mexicana de Valores, ganó el corto plazo. Habría que esperar si el largo también (...)

Desde el Piso de Remates / Habemus Tratado, aunque hoy sólo bilateral

Excélsior - Dinero - Pág. 6
Maricarmen Cortés

Finalmente sí se llegó a un acuerdo o entendimiento con Estados Unidos, después de 18 meses de arduas y difíciles negociaciones con el gobierno del proteccionista Donald Trump, quien desde un principio criticó a México y Canadá, fustigó el TLCAN y constantemente nos amenazó con denunciarlo o salirse del tratado. La incertidumbre sobre el futuro del mismo se convirtió, efectivamente, en uno de los principales factores que mantuvo en jaque al tipo de cambio y el futuro de la inversión extranjera en nuestro país. El acuerdo o entendimiento anunciado ayer con bombo y platillos por Trump, quien se jactó no sólo de haber logrado un buen acuerdo, sino que incluso quiere cambiarle el nombre a US-Mexican Trade agreement, según dijo delante de los secretarios de Relaciones Exteriores, Luis Videgaray; de Economía, Ildelfonso Guajardo, y de Jesús Seade, el negociador en jefe por parte del equipo de transición. Lo mejor es que, como bien reconocieron Luis Videgaray y Guajardo, con este acuerdo terminará ya la incertidumbre y no sólo por Trump, sino por el futuro de la Reforma Energética con López Obrador. Aunque México sí tuvo que ceder en temas como el automotriz, se acotó la cláusula Sunset a 16 años, pero no con muerte súbita o extinción automática, sino con revisión del tratado a partir del sexto año, y el sector energético quedó blindado (...) Entre los sectores ganadores, en primer lugar, el Consejo Coordinador Empresarial, que preside Juan Pablo Castañón, por su intensa labor de cabildeo, encabezada también por Moisés Kalach. Los sectores que salieron mejor librados fueron el agropecuario y el textil, y hay que destacar la labor de Bosco de la Vega, presidente del CNA, quien nunca cedió en el tema de aranceles estacionales que, finalmente, se eliminó (...)

Activo Empresarial / Alcanzan TLCAN 2.0... binacional, ¿o trinacional?

Excélsior - Dinero - Pág. 2
José Yuste

En la conferencia de prensa-telefónica sui generis entre Donald Trump y Peña Nieto se celebró, por ambos, la culminación de las negociaciones comerciales bilaterales para alcanzar una renegociación 2.0 del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) o, mejor dicho, del acuerdo comercial binacional. Y sí, Trump logró renegociar lo que más le interesa, el sector automotriz dentro del TLCAN. Y Peña Nieto también alcanzó un nuevo acuerdo para mantener el acceso al principal mercado de exportación. Por ello, López Obrador también estaba complacido con ese acuerdo comercial, pues le quitó el peso de encima de tenerlo que renegociar, ya que, incluso, puso de su parte para evitar que la apertura energética fuera un freno en las negociaciones por parte de ellos y garantizar los acuerdos en ese rubro que ya se han realizado. Ahora falta Canadá. El domingo pasado, Peña Nieto y el primer ministro canadiense, Justin Trudeau, mantuvieron una larga conversación. A México le interesa que Canadá entre al acuerdo comercial para que siga siendo Tratado de Libre Comercio de América del Norte, en primer lugar, porque Canadá ayudará a ser un contrapeso frente al poderío estadounidense, pero también porque con Canadá se estaría regresando al espíritu regional (...) Quedan escasos días (esta semana) para que Canadá pueda sumarse al acuerdo. Veremos si lo logran, pues traen pendientes los temas lácteos y de solución de controversias. Mientras tanto, debemos decir que la labor del equipo negociador mexicano fue eficiente. Liderados por Ildelfonso Guajardo, que puso contrapropuestas inteligentes, el gobierno mexicano negoció bien. Por el lado privado estuvieron en el Cuarto de Junto Moisés Kalach y también Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial. Y el canciller Luis Videgaray ayudó a abrir puertas en la Casa Blanca. También debemos decir que Jesús Seade, el negociador del próximo gobierno, puso de su parte al evitar ser un freno y presentar una postura mexicana sólida.

Los Puntos sobre las Iés / De Nafta al Usmeta.

Reporte Indigo - Primera - Pág. 3
Ramón Alberto Garza

Lo que se creía imposible, al fin se pactó. Y con mucha dignidad México alcanzó un sólido acuerdo comercial con los Estados Unidos. Ya no se llamará North American Free Trade Agreement (Nafta). El presidente Donald Trump se lo apropió al rebautizarlo como United StatesMexico Trade Agreement (Usmeta). Pero lo que de verdad importa, es que fue una brillante estrategia, combinada con extrema paciencia, que le rindió los esperados frutos al presidente Enrique Peña Nieto y a sus negociadores, el secretario de Economía Ildefonso Guajardo y el secretario de Relaciones Exteriores Luis Videgaray. Por supuesto que no hay que dejar fuera de la ecuación a Jesús Seade, el negociador enviado por el nuevo gobierno lópezobradorista, quien aunque todavía frío, sin duda dio la certeza de que el acuerdo al que se llegaría se respetaría a partir del primero de diciembre. No hay duda de que el fin de semana se dieron estirones, jalones e incluso desencuentros, no solo entre los equipos negociadores de México y Estados Unidos, sino dentro de la misma suigéneris delegación mexicana (...) Dicen que México traicionó, al perder a un aliado cuando aceptó excluir a Canadá. Pero que nadie olvide que el primer ministro Justin Trudeau ya había amenazado con alcanzar a su acuerdo con los norteamericanos, sin México en la mesa. Fue al revés. Sin regateos hay que reconocer una y otra vez la estatura política y diplomática de Ildefonso Guajardo, quien fue el responsable de rescatar lo que muchos daban por perdido. A su lado, el equipo negociador del sector privado que lo acompañó en la sala contigua de los jalones y que incluyó a Juan Gallardo, Juan Pablo Castañón, Moisés Kalach y Eugenio Salinas (...)

Nombres, Nombres y... Nombres

El Herald de México - Mercados - Pág. PP-35
Alberto Aguilar

Con muchas dudas aún en el aire, ayer se festejó por todo lo alto el cierre de las negociaciones del TLCAN entre México y EU, tras un año de encuentros en los que se inició con Canadá en sedes alternas para terminar sólo en Washington. Donald Trump no desperdió la oportunidad y vía Twitter informó que lo pactado con México ya no se llamará TLCAN -tratado que cuestionó desde su campaña-, sino Acuerdo Comercial EU-México. Todo indica que el divide y vencerás que adoptaron Trump y Robert Lighthizer funcionó. Si bien Canadá podría sumarse, quedó abierta la posibilidad de que México suscriba un bilateral con EU. Así lo confirmó el canciller Luis Videgaray, tras las evasivas de Ildefonso Guajardo de Economía. Queda claro que sustituir un trilateral por un bilateral no puede conceptualizarse como una victoria, ya que la suma de Canadá nos dio en todos estos años una enorme fortaleza en la relación del bloque. El TLCAN sirvió además en los últimos 24 años para que nuestro país aprovechara ambos mercados en el contexto de la globalización. Es uno de los grandes logros del multilateralismo (...) A esta historia aún le sobra cuerda. Veremos si Canadá se suma con el poco tiempo que resta para ajustarse a los tiempos del Congreso de EU. De lo contrario México suscribirá un bilateral, el anhelo de Trump. Igual queda por ver si el congreso estadounidense da su visto bueno al bilateral, ya que lo que se autorizó a Trump fue negociar un trilateral. Así que los festejos de ayer por parte del gobierno y la IP, entiéndase el CCE de Juan Pablo Castañón, el cuarto de junto que lleva Moisés Kalach bastante cuestionables. Además la pregunta pertinente es lo que México en específico logró arrancar a EU. No se ve mucho.

Aprietan regla para los autos

El Sol de México - Finanzas - Pág. 21

Juan García Heredia

Los tres temas resueltos al final de la negociación entre México y Estados Unidos y que permitieron un “entendimiento” fueron el futuro de la industria automotriz, la solución de controversias y descartar la cláusula sunset, que prolonga el pacto 16 años y no cada cinco, dijo el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo Villarreal. El acuerdo al que deberá sumarse Canadá establece que el sector automotor aumentará el contenido regional de autopartes fabricadas en los tres países que integran Norteamérica del actual 62.5% a 75%, y que 40% del contenido de los automóviles comercializados en la región sea fabricado por trabajadores que ganen al menos 16 dólares por hora. Guajardo dijo que, en principio “70% de exportaciones mexicanas automotrices cumplirán con la totalidad de lo acordado, en el arranque a tasa cero, sin ningún tipo de limitación”. El presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón Castañón, dijo que se espera que TLCAN sea firmado trilateralmente a finales de noviembre y puesto en marcha a principios del segundo semestre de 2019 con el aval de los Poderes Legislativos de México, Estados Unidos y Canadá.

Galaxia Política

El Sol de México - Misión Política Nacional - Pág. 9

Jesús Michel Narváez

**A una semana de conocerse la opinión de los ingenieros, arquitectos y especialistas en aeropuertos sobre el destino del NAIM, la especulación avanza y se sacan dos conclusiones: seguirá la obra porque los estudios técnicos tienen soporte, pero la realidad se conocerá el 28 de octubre cuando se realice la “consulta ciudadana”. Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial y voz cantante en el tema, habla de las dos opciones -Texcoco o Santa Lucía- y muestra que la solución sería seguir con la obra ya iniciada. Pero, el maldito pero, se mantiene: será la decisión del pueblo. Ajá.

Coparmex

El tamaño de la cobija

El Sol de México - Finanzas - Pág. 24

Sin autor

Juan Manuel Hernández Niebla, presidente de la Comisión Nacional de Desarrollo Democrático de Coparmex, expone en colaboración para El Sol de México que como “cobija presupuestar se entiende coloquialmente a la distribución de los recursos que los gobiernos ejercen en los distintos programas de gobierno. Se dice que la “cobija” tiene cierto tamaño, y consecuentemente no alcanza a “tapar” a todos. “Cubrir” a uno implica “destapar” a otro. La analogía viene a colación ante la inminente presentación del presupuesto federal del 2019, el primero del nuevo gobierno federal electo. Indudablemente estamos en el umbral de un sexenio de cambio, la legitimidad recibida por AMLO y MORENA a través del voto no tiene precedente en nuestra incipiente historia democrática. El autor concluye, la “cobija” no es holgada, está más bien sumamente estrecha, la gran interrogante es cómo el gobierno entrante le hará para que nos alcance a todos.

La avanzada empresarial en contra de la corrupción

AméricaEconomía - Revista - Pág. 26-30

Camilo Olarte

El sector privado empieza a asumir un liderato inédito en el combate a este flagelo que le cuesta a México más de un 5 % de su PIB -algunos creen que el costo está más cerca del 10 %- . Al lado de asociaciones civiles, activistas y algunos medios, han cambiado la agenda política del país: la corrupción ahora aparece en el primer renglón. La elección por avalancha de Andrés Manuel López Obrador (AMLO) casi lo viene a corroborar en estos días. El CCE y la Coparmex presentaron hace poco nuevos código de ética e integridad empresarial con la colaboración de MCCI, donde se incluyen un código de buenas prácticas, los manuales de actuación y operación ante posibles casos de corrupción y un sistema de seguimiento a las compañías que permita verificar que cumplen con la autorregulación.

Canacintra

Plan Frontera Sur se ahogó en el Suchiate

El Sol de México - República - Pág. 31

Diario del Sur

Entre 2014 y 2018, como parte del Programa Nacional de Infraestructura (PNI), la estrategia transversal sur-sureste destinó un presupuesto (inicia) de seis mil 58 millones de pesos para reparar y mantener las líneas ferroviarias, mejorar su conectividad y aumentar la velocidad promedio de los trenes, así como para mitigar diversos problemas sociales asociados con el lento paso de los vagones por Chiapas, Campeche, Veracruz y Yucatán. Hoy, al menos en Chiapas, las vías del tren se han segmentado. El 7 de julio de 2014 los ojos de México estuvieron en la frontera, con el anuncio del Plan Frontera Sur como platillo principal ante hambre de proyectos, infraestructura y oportunidades para la comunidad empresarial y migrante. No obstante, el presidente de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacintra) en la frontera sur, Fidel Gómez López, señala que por años la frontera ha sido víctima de anomalías, entre las más comunes la desaparición de los recursos etiquetados en programas y proyectos. La inversión nunca fue aplicada en su totalidad, porque este proyecto alcanzó 50% de su magnitud y sólo sirvió para la activación parcial de la ruta del ferrocarril, dijo.

Toluca aún tiene pendientes: Ruiz Pérez

Milenio Estado de México - Ciudad y región - Pág. 10

Alondra Ávila

Ambulantaje, desorden, inseguridad y falta de voluntad para trabajar, son los principales pendientes del ayuntamiento de la capital mexiquense con el Patronato Pro Centro Histórico de Toluca. En los últimos cuatro meses de gobierno, esperan que el edil Fernando Zamora Morales atienda las observaciones y propuestas para mejorar la ciudad que, consideraron, está en su “peor momento”. “Lo que estamos buscando es que la actual administración no deje grandes problemas, pero lamentamos no haber podido trabajar con el profesor pero cada gobernante tiene su estilo. No hubo comunicación y aunque hubo algunos acercamientos, francamente, no trabajamos como quisiéramos”, refirió Adolfo Ruiz Pérez. Ahora que las cosas están cambiando en México, expresó, los cambios no solo deben ser de los políticos sino de la ciudadanía, por lo que el Patronato, gobierne quien gobierne, se dará a la tarea no solo de proponer sino de exigir resultados, algo que no hicieron en esta administración.

Al respecto, el presidente de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacintra) en la entidad, Ariel Rodríguez Polo, señaló que no pierden las esperanzas de que el gobierno municipal cumpla con lo que prometió al inicio y pague en tiempo y forma a quienes fungen como proveedores.

Sector de Interés

Pactan EU y México

Reforma - Negocios - Pág. PP-1
Ulises Díaz

Al cumplirse un año de negociaciones, el Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, presumió ayer un “mucho mejor” acuerdo comercial con México, mientras mantenía en llamada telefónica al Presidente Enrique Peña. El equipo del Mandatario estadounidense aceleró el paso para tener tiempo de presentar el pacto a su Congreso, lo que le permitiría utilizar el proceso “fast track”, aunque dispone sólo de cuatro días para conseguir el consenso de Canadá “Solían llamarlo NAFTA (Tratado de Libre Comercio, por sus siglas en inglés). Vamos a llamarlo Acuerdo Comercial Estados Unidos-México. Nos libramos del nombre TLC”, expresó Trump desde su escritorio frente a la prensa y los negociadores de ambos países. En la conversación telefónica, Peña Nieto dijo que espera que el acuerdo con Canadá se materialice rápidamente, haciendo énfasis en que se trata de un pacto trilateral y hasta ofreció hacer un brindis con tequila para celebrar este logro. México y EU acordaron crear nuevas reglas de origen para el sector automotriz, mantener mecanismos de solución de controversias y eliminar la estacionalidad en los productos agrícolas.

En el mismo sentido informó:

Amarran México y EU pacto y borran el TLC

Milenio Diario - Política - Pág. PP-6-7
Luis Moreno

EU y México logran gran avance en renegociación

El Financiero - Economía - Pág. 14
James Politi

EU y México han avanzado en sus esfuerzos para modernizar el acuerdo comercial del TLCAN, lo que podría poner fin a un amargo estancamiento en las relaciones entre los países desde que Donald Trump asumió el cargo. El presidente de EU dijo ayer que el acuerdo comercial revisado - que se acordó tentativamente entre funcionarios en Washington y la Ciudad de México-será renombrado como el acuerdo comercial entre EU y México debido a las connotaciones negativas del TLCAN. No estaba claro si Canadá, el tercer socio del TLCAN, firmaría el acuerdo. Se esperaba que Ottawa se uniera a las conversaciones el lunes por la noche. El Sr. Trump dijo que EU estaba dispuesto a llegar a un acuerdo exclusivamente con México si Canadá no aceptaba el trato. “Es un gran día para el comercio. Es un gran día para nuestro país dijo en la Oficina Oval durante una llamada telefónica televisada con Enrique Peña Nieto, su homólogo en México.

Reacciones al acuerdo comercial entre México y Estados Unidos

El Financiero - Economía - Pág. 12

Sin autor

Ayer, los gobiernos de México y Estados Unidos anunciaron la conclusión de un principio de acuerdo bilateral para actualizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), a la espera de que Canadá se incorpore a la negociación para finalizarla a más tardar el próximo 31 de agosto. Esto confirmó la expectativa que externaron usuarios de redes sociales en el anterior estudio de GLAC sobre el tema, en el que el 63% de ellos consideraron probable la conclusión de las negociaciones en este mes frente al 37% que consideró que no sucederían. Además de haber utilizado sus cuentas oficiales en Twitter para comunicar la noticia, Enrique Peña Nieto y Donald Trump sostuvieron una conversación telefónica en la que ambos mandatarios se congratularon por la conclusión de las negociaciones bilaterales. Desde que se reanudaron las negociaciones del TLCAN el 26 de julio hasta el día de ayer se registraron 164,001 referencias en torno a ese tratado.

Acuerdo comercial y crecimiento

Milenio Diario - Política - Pág. 10

Luis Foncerrada

El acuerdo comercial anunciado con Estados Unidos, un tratado preliminar en principio, como lo llamó la oficina de representante para el comercio, Robert Lighthizer, es positivo por varias razones: Primero, representa un avance en la búsqueda de la renovación del acuerdo comercial (...) Segundo, el hecho de que exista un acuerdo, aunque tenga los calificativos de “en principio” y “preliminar”, es positivo porque confirma que habrá un entendimiento y permite eliminar las dudas y la incertidumbre sobre la existencia del mismo (...) Aún sin conocer a fondo los detalles, el simple anuncio debe dar certeza a la inversión y tal vez esta es la razón más importante de haber informado un acuerdo, aunque tenga los calificativos de “preliminar” y “en principio” (...) El que se tenga la certeza de la existencia de un tratado, mejor o peor que el que teníamos, será un elemento importante para el inicio de la próxima administración y, sin duda, para el crecimiento del primer año de gobierno (...)

Un año de negociación que culmina 24 de tratado

Milenio Diario - Política - Pág. 7

Carolina Rivera

Hace 26 años, México, EU y Canadá firmaron el documento que dio origen el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, con lo que se conformó el mayor bloque económico de aquel entonces en todo el mundo. El 11 de junio de 1990, los entonces presidentes de México, Carlos Salinas, y de Estados Unidos, George W. Bush, tuvieron la primera reunión para abordar el tema y cinco meses después el gobierno de Canadá solicitó su adhesión formal al acuerdo comercial que pretendían concretar. Por lo que el 5 de febrero de 1991, Salinas, Bush y el entonces primer ministro canadiense Brian Mulroney anunciaron el comienzo de negociaciones trilaterales, las cuales arrancaron formalmente el 12 de junio en la ciudad de Toronto, Canadá.

Comentarios sobre la renegociación del TLCAN

El Financiero - Economía - Pág. 14
Benito Solís Mendoza

La renegociación del TLCAN entre México y los Estados Unidos terminó de una manera positiva, lo que ha generado comentarios optimistas en ambas naciones, tanto en el medio político como empresarial; asimismo los mercados financieros tuvieron un comportamiento optimista tan pronto se supo esta noticia. Este acuerdo beneficia tanto al presidente norteamericano, como a Peña Nieto y a López Obrador. Trump presenta el acuerdo logrado como una muestra de que es un buen negociador, al haber “doblegado a México”, obligándonos a aceptar sus propuestas; ya que este si es un buen acuerdo, que beneficiará a los norteamericanos. Esto lo capitalizará en las elecciones legislativas que serán en el mes de noviembre e incluso propone cambiarle el nombre para que sea claro que su cambio es profundo. Esto beneficia a nuestro país, ya que ahora no tenemos el “peor acuerdo que ha negociado los Estados Unidos”, sino ya seremos un importante socio para su país. Por su parte, el finalizar estas negociaciones confirman que la estrategia que siguió Peña Nieto fue la acertada, ya que Trump ofreció en su campaña salirse del TLCAN, como lo hizo con otros acuerdos como el TPP y el Acuerdo Climático de París; mientras que con el TLCAN sólo se renegoció y modernizó. Además se evitaron propuestas que eran negativas para nuestro país como es el de la estacionalidad de las exportaciones agrícolas, la terminación del tratado a los cinco años y otras más. En general, se mantiene la misma estructura del TLCAN, con cambios en algunos aspectos e incorporación o ampliación de temas como el comercio electrónico y los derechos de propiedad (...)

Tenemos que cuidar nuestra portería.- CNA

Reforma - Negocios - Pág. 6
Frida Andrade

El sector agroalimentario mexicano no fue una moneda de cambio en las renegociaciones del TLCAN entre el País y EU, por ello, ahora debe cuidar que lo logrado no se demerite cuando Canadá entre a las pláticas, refirió en entrevista Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA). Dijo que, aunque con Canadá no se tienen problemas en el sector, ahora se debe cuidar lo alcanzado. “Tenemos que cuidar la portería, que no nos rayan a meter un gol, de que Canadá vaya a querer mover un tema de estacionalidad, que convenga a EU. Que no se nos vaya a complicar algún tema, o el de mínimos que le quieran subir de valor o que Canadá diga que no quiere el tema fitosanitario, lo que queremos cuidar es que lo obtenido no vaya a demeritarse”, explicó de la Vega. Uno de los mayores problemas para el sector agroalimentario del País era que se aceptara la propuesta de Estados Unidos sobre no enviar los productos frescos mexicanos cuando EU tuviera sus cosechas, conocida como estacionalidad.

Dejan fuera barreras al agro

Reforma - Negocios - Pág. 6
Frida Andrade

Ildefonso Guajardo, Secretario de Economía confirmó que la propuesta de estacionalidad que EU propuso en las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) quedó fuera. “Se elimina la sombra o la amenaza de un mecanismo de investigación antidumping o de subsidios que se le llamo en inglés seasonality o estacionalidad y queda totalmente descartado del acuerdo”, afirmó en conferencia de prensa La estacionalidad refiere a que los productos frescos mexicanos no podrían ser exportadas a EU durante el periodo de la cosecha. Resaltó que el sector agropecuario es muy importante para ambas naciones que bajo estas decisiones queda fortalecido, lo cual es importante para el vecino del norte, pues México es uno de sus principales compradores.

Limitan en TLC insumos textiles

Reforma - Negocios - Pág. 6
Ulises Díaz

La integración de textiles a la cadena de producción de la industria del vestido, que no hayan sido producidos en América del Norte, quedará limitada, según el acuerdo México-EU. En la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC), una de las intenciones de EU era limitar el uso de niveles de preferencia arancelaria, que permitía que insumos textiles se utilizaran y de todos modos conseguir beneficios en impuestos. Según información publicada por la Oficina del Representante Comercial de EU (USTR), se limitarán las reglas que permiten que se usen estos componentes. “Se requerirá que hilo de coser, tela de forros, elásticos, resortes y telas recubiertas, cuando se incorporen en prendas de vestir y otros productos terminados, sean hechos en la región si se pretende que esos productos califiquen para obtener beneficios”, dice la información.

Jaque Mate / Arte de negociar

Reforma - Primera - Opinión - Pág. 10
Sergio Sarmiento

Donald Trump ha logrado, fundamentalmente, todo lo que quería en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Primero separó a México y Canadá para lidiar con cada uno por separado. A México le impuso reglas más restrictivas en el sector automotor. Si bien los negociadores mexicanos dijeron que no aceptarían una cláusula sunset, ésta sí quedó en los convenios. Trump anunció, finalmente, que descartará el nombre del acuerdo, lo cual le permitirá decir que acabó con NAFTA, que él ha tildado del peor acuerdo comercial jamás pactado. Ayer se dio a conocer la conclusión de la negociación bilateral entre Estados Unidos y México. Trump supo hacer del anuncio un reality show, al difundir públicamente una llamada telefónica entre él y el presidente Enrique Peña Nieto. Fue interesante ver que el presidente Trump no sabía cómo encender el altavoz de su teléfono, por lo que tuvo que venir un asistente a apretar el botón. Para Trump, sin embargo, lo importante era mostrar a sus electores que es un político que negocia mejor que nadie y que obtiene lo que quiere. Parece que lo logró (...)

Desbalance

El Universal - Cartera - Pág. 2
Sin autor

** Sector automotriz: ¿sacrificado? Quienes no lo pasaron tan bien ayer, sobre todo porque además del coraje tuvieron que quedarse callados, fueron los industriales del sector automotriz nacional, nos dicen. Al parecer, entre la noche del domingo y la madrugada del lunes algo pasó, porque de repente cambiaron los términos que México estaba defendiendo sobre el contenido regional en la fabricación de autos, como parte de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Y es que las condiciones acordadas con Estados Unidos, nos explican, representan un golpe considerable para las firmas representadas por la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), de Eduardo Solís. De hecho, este fue uno de los organismos empresariales que dijeron no tener todavía una postura sobre el acuerdo anunciado por los presidentes Enrique Peña Nieto y Donald Trump. Y lo peor es que no son los únicos. Nos reportan que hay golpes similares para las empresas mexicanas del sector textil, y también para productores de medicamentos genéricos. ** Otra vez los bancos... Una vez más, una institución de crédito puso en aprietos al Banco de México (Banxico), que tiene como gobernador a Alejandro Díaz de León. Nos cuentan que las imágenes del nuevo billete de 500 pesos que circularon en redes sociales desde el fin de semana, antes de que fuera presentado oficialmente en sociedad este lunes, fueron filtradas por un banco privado. Banxico se lavó las manos, pero admitió que hubo un error. Sin embargo, nos cuentan que el director de Emisión de Banxico, Alejandro Alegre, no reveló el nombre del responsable.

Como en otras ocasiones, cuando algo se atora, los bancos suelen esconder la cara, nos dicen. Así ocurrió hace unos meses, cuando un grupo de instituciones financieras fueron hackeadas en su conexión con el sistema de pagos que está a cargo del banco central. En esa ocasión, Banxico fue la única instancia que salió a dar la cara sobre el ciberataque mediante el cual se sustrajeron 300 millones de pesos.

México SA

La Jornada - Economía - Pág. 24
Carlos Fernández-Vega

Allá por agosto de 2017, cuando se iniciaron las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), la representación mexicana se pronunció tajantemente en contra de un eventual acuerdo bilateral, como planteaba el equipo estadounidense; un año después, el arreglo se concretó tal como lo exigía el energúmeno de la Casa Blanca, es decir, bilateral. En el año transcurrido muchas han sido las contradicciones de la citada representación, que sólo fue sólida en el discurso, porque en los hechos, ante las exigencias, chantajes y amenazas gringas, se dobló de la A a la Z. A tal grado lo hizo, que ayer el aprendiz de canciller, Luis Videgaray, celebró que “con o sin Canadá habrá un acuerdo con Estados Unidos”. En pocas palabras, Videgaray de esquirol contra Canadá. Textualmente, Videgaray dijo que “lo que ya sabemos es que en cualquiera de los escenarios habrá un tratado de libre comercio entre México y Estados Unidos, independientemente de qué pase con la negociación con Canadá. Hoy es una buena noticia que la incertidumbre deja de ser si habrá o no tratado de libre comercio, y ahora la incertidumbre es si el tratado será trilateral, como queremos que sea, o será bilateral”. Todo ello, según el personaje, “para tranquilidad de los mexicanos” (...)

La Gran Depresión / El acuerdo sí es trilateral (México-Estados Unidos-México)

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 10
Enrique Campos

Donald Trump se sentó en el escritorio del Salón Oval y anunció la conclusión del acuerdo bilateral México-Estados Unidos. Tomó el teléfono, se enlazó con el presidente Enrique Peña Nieto y empezó un diplomático jaloneo entre su conocido plan de tener acuerdos separados y una defensa del presidente mexicano de mantener un pacto entre tres. Estamos, por ahora, ante una victoria pírrica. Un aparente triunfo de la negociación que efectivamente deja un entendimiento entre las delegaciones de México y Estados Unidos, pero que margina a Canadá. El resto de la semana será intensa para saber si realmente se puede llevar a buen puerto la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) o si bien, como de hecho lo dijo Donald Trump, lo que tenemos por ahora es un acuerdo bilateral ante la inminencia de sus planes de dar por terminado el TLCAN. Está bien conocer el adelanto de algunas intimidades del acuerdo, como la ampliación de la cláusula de extinción de cinco a 16 años, el pacto automotriz o la eliminación de los pretendidos aranceles agropecuarios, pero todo eso por ahora está bordado en el aire (...)

Exitosa conclusión “inconclusa” del TLCAN

El Universal - Primera-Opinión - Pág. 20-21
Walter Astié-Burgos

Como hemos visto hasta la saciedad, todo lo que Trump dice o hace tiene como objetivo sus intereses político-electorales, aun si ello perjudica los intereses de su país. También hemos corroborado, ad nauseam, que su principal estrategia son los golpes mediáticos para atraer los reflectores, o para desviar la atención de lo que le incomoda. Todo ello condicionó la decisión de concluir la renegociación del TLCAN con México: aunque se rumoraba que podría ocurrir, no dejó de ser una sorpresa mediática difundida a tambor batiente, puesto que el impredecible personaje incluso había amenazado con derogarlo.

Afortunadamente para México concluyó una prolongada pesadilla que nos mantuvo en vilo durante un año de difíciles y presionadas negociaciones. Lo peor fue que se hicieron acompañar de una ofensiva retórica antimexicana, que tensionó las relaciones bilaterales como no ocurría desde los gobiernos de Reagan y De la Madrid. Por ende, debemos reconocer y encomiar la paciencia, tolerancia y habilidad de nuestros negociadores que, con gran profesionalismo, perseveraron hasta el final (...) El desenlace de este inverosímil entuerto corresponderá al Congreso. La prisa también se debió a que quedan pocos días para entregar el tratado al legislativo a fin de que lo apruebe... ¿lo aprobará? ¿Qué posición adoptarán los republicanos que controlan el legislativo frente a las pruebas de los delitos del presidente? ¿Cómo repercutirá el descrédito de Trump en las elecciones legislativas de noviembre? ¿Si los republicanos pierden la mayoría, los triunfantes demócratas someterán al presidente a juicio político? En virtud de que Trump manipuló a su conveniencia el TLCAN, el futuro de uno está ligado al otro, por lo que se trata de una conclusión todavía “inconclusa”.

Editorial El Universal / TLCAN: ¿se aprendió la lección?

El Universal - Primera-Opinión - Pág. 20
Sin autor

Donald Trump se encontraba en campaña cuando arengaba a sus simpatizantes ofreciendo desaparecer el TLCAN, por “injusto” y por ser “el peor tratado comercial de la historia”. Instalado ya en la Casa Blanca, su discurso se endureció y amenazó con desaparecer el acuerdo el día menos esperado. Así, una mañana anunció su decisión de abandonar el Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP). ¿El TLCAN sería el próximo? Las consecuencias fueron inmediatas: el peso se devaluó, la inversión nacional y extranjera se detuvo; las proyecciones económicas para México se tornaron de un tono gris oscuro. Se temió lo peor mientras Trump no definiera sus intenciones (...) Las exigencias de la parte estadounidense y la percepción de debilidad negociadora de México generaron turbulencias en la economía. Y no es para menos si entre 70% y 80% de las exportaciones nacionales tienen como destino la nación vecina (...) A pesar de que México es el país con más tratados comerciales en el mundo, su comercio no está diversificado. Por el contrario, es totalmente dependiente de la economía estadounidense (...)

Fortalece al peso acuerdo comercial

Reforma - Negocios - Pág. 6
Ernesto Sarabia

El peso se vio fortalecido luego del nuevo acuerdo comercial logrado entre México y EU y avanzó 10 centavos en su cotización ante el dólar. El tipo de cambio libre o de menudeo empezó el día con un retroceso de veinte centavos previo al anuncio del acuerdo entre México y EU, pero conforme los mercados fueron asimilando el tema, la ganancia se moderó. Los cruces del peso frente al dólar libre concluyeron con un valor de compra de 18.25 y de venta de 19.10 pesos en las ventanillas de Citibanamex, 10 centavos menos que el viernes. El mandatario de EU anunció que su país y México lograron un acuerdo para renovar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (al que el Presidente Donald Trump quiere llamar ahora Acuerdo Comercial EU-México) y está a la espera de que las negociaciones con Canadá inicien de inmediato. Tanto el País como EU llamaron a Canadá para que acepte los nuevos términos sobre el comercio de autos y otros asuntos para mantener el pacto trilateral.

Protegerán en UE a berries mexicanas

Reforma - Negocios - Pág. 6
Frida Andrade

Uno de los logros alcanzados en la reciente negociación del Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y México (TLCUEM) fue que el viejo continente reconociera a las berries de México como una Indicación Geográfica (IG). La IG se diferencia de la Denominación de Origen porque en la segunda es más fuerte el vínculo con el lugar de origen, pues deben existir factores naturales y humanos que otorguen características específicas al producto. Mientras que en la IG es suficiente que cumpla con un solo criterio atribuible al origen geográfico, ya sea una calidad, reputación u otra característica, según información del Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial (IMPI). Con la entrada en vigor de la nueva versión de este tratado, en Europa quedarán protegidas las Berries de México, que incluyen fresa, frambuesa, zarzamora y mora azul (conocida en el País como arándano), por lo que el origen de esas frutas fue reconocido como mexicano, refirió Adrián Partida, asesor de la Asociación Nacional de Exportadores de Berries (Aneberries).

La balanza comercial, con déficit en julio

La Jornada - Economía - Pág. 23
Miriam Posada

La balanza comercial de México acumulada entre enero y julio de este año ascendió a 7 mil 439 millones de dólares, informó el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi), influida principalmente por el incremento de las importaciones petroleras. En julio fue deficitaria en 2 mil 889 millones de dólares, casi el doble de los mil 531 millones reportados en ese mes de 2017. El valor de las ventas al exterior de mercancías en julio anterior fue de 36 mil 721 millones de dólares, compuestas por 34 mil 116 millones de exportaciones no petroleras y 2 mil 604 millones de petroleras. En este mes las exportaciones totales mostraron una variación anual de 14.2 por ciento, resultado de un incremento de 12.9 de la exportaciones no petroleras y el crecimiento de 34.2 de las petroleras. Las exportaciones no petroleras dirigidas a Estados Unidos crecieron 12.8 por ciento y las canalizadas al resto del mundo 13.3 puntos porcentuales.

Banxico conservará aviones para entrega de billetes

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 10
Yolanda Morales

Al presentar el nuevo billete de 500 pesos, el cajero principal y director de Emisión de Fábrica de Billetes, Alejandro Alegre, afirmó que la entrega de estos medios de pago en todo el país se completó incluso por avión, en aeronaves que son propiedad de banco central. Detalló que, por tratarse de una actividad estratégica indicada en las funciones asignadas para el Banco de México en la Constitución Política, el Banco de México (Banxico) requiere conservar las aeronaves. Con esta respuesta, cerró el paso a los cuestionamientos sobre la posibilidad de que sean vendidas estas aeronaves por ser propiedad del gobierno, tal como lo ha dicho el presidente electo, Andrés Manuel López Obrador.

Identidad monetaria

Reforma - Negocios - Pág. 1

Belén Rodríguez

A partir de este martes, en el País circularán nuevos billetes de 500 pesos, pero para el segundo semestre de 2019 se Integrará el billete de 200 y para la segunda mitad de 2020 el de mil pesos. En el segundo semestre de 2021 circulará el de 100 pesos y el de 50 llegará hasta el primer semestre de 2022. Según Banxico, los nuevos billetes mejorarán sus características de seguridad, funcionalidad y durabilidad, así como motivos gráficos que representarán la Identidad histórica y el patrimonio natural del País.

Capitanes

Reforma - Negocios - Pág. 3

Sin autor

** Almacenan Propuestas. Un buen paquete de propuestas para el nuevo Gobierno trae Carlos Romero Pérez Oronoz, a quien los socios de la Asociación de Almacenes Generales de Depósito designaron como director general. El presidente del organismo que aglutina a estos intermediarios financieros es Roberto Márquez Hiriart, de Almacenadora Afirme. El primer encargo para Romero Pérez Oronoz fue la organización de encuentros con los integrantes del gabinete del Presidente electo, Andrés Manuel López Obrador. Por lo pronto, Víctor Villalobos, nominado para titular de la Sagarpa, es uno de los primeros en la agenda. Y con razón, si el 50 por ciento de sus agremiados otorga servicios de almacenamiento y resguardo al sector agropecuario y contribuyen a su financiamiento. Los miembros de Asociación tienen saldos de inventarios resguardados y acreditados por certificados de depósito por cerca de 70 mil millones de pesos anuales. Como también están supervisados por las Secretarías de Economía y de Hacienda, apuntan entre sus prioridades reunirse con los futuros titulares, Carlos Urzúa y Graciela Márquez, respectivamente.

Se aumentan secretarías presupuesto en 6 meses

Reforma - Negocios - Pág. 1

Belén Rodríguez

En los primeros seis meses del año, 9 secretarías y la Presidencia registran adecuaciones al alza sobre sus presupuestos inicialmente aprobados. Las modificaciones más grandes son las de Energía con un incremento de 128 por ciento respecto a lo aprobado al inicio de año y Turismo con 89.7 por ciento, de acuerdo con datos de la Secretaría de Hacienda. Por ejemplo, en el Presupuesto de Egresos de la Federación se le aprobó a la Secretaría de Energía un monto total por 2 mil 470 millones de pesos, pero en primer semestre del año se realizaron adecuaciones para que aumentará en 128 por ciento, con lo que la dependencia ahora podrá gastar un total de 5 mil 638 millones de pesos. Otras dependencias con adecuaciones importantes son la Presidencia de la República que incrementó su presupuesto en 49.9 por ciento, Función Pública con 43.7 por ciento y la de Desarrollo Agrario, Territorial y Urbano con 31.2 por ciento.

Compras petroleras llevan déficit comercial a récord

El Financiero - Economía / Falla de origen - Pág. 13

Héctor Usila

La balanza comercial de mercancías tomó por sorpresa al mercado, al arrojar en julio un saldo deficitario de 2 mil 889 millones de dólares, cifra mayor a los mil 520 millones de dólares que estimaban los analistas consultados por Bloomberg. Este desbalance registró un alza de 88.8 por ciento con respecto al mismo periodo de 2017, además de ubicarse como el séptimo mes más deficitario desde que INEGI tiene registros. Del déficit reportado, 2 mil 309 correspondieron a la balanza petrolera, un 94 por ciento más, a tasa anual, y la balanza petrolera arrojó un déficit de 580 millones, con un crecimiento anual de 72 por ciento. Joan Domene, analista económico de Invex, consideró que el déficit estructural petrolero y la fuerte dependencia de bienes intermedios importados (tradicionalmente usados como insumos para la manufactura) seguirán siendo un lastre para la balanza comercial. “Esperamos que las exportaciones se vean favorecidas por el mejor dinamismo del consumo en Estados Unidos, principal destino de la manufactura mexicana, asimismo, mantenemos la expectativa de una resolución de la renegociación del TLCAN, que facilite la continuidad del comercio en la región”, dijo.

Consejos fiscales aliviarán finanzas de congresos: Imco

El Economista - Urbes y Estados - Pág. PP-34-35

Elizabeth Albarrán

Para evitar eventos de corrupción y despilfarras en los congresos locales, sería conveniente que los estados cuenten con consejos fiscales que realicen monitoreo y alerten cuando existan riesgos en sus finanzas públicas ante las decisiones que tomen los legisladores, coincidieron integrantes del Instituto Mexicano para la Competitividad (Imco). “De los consejos fiscales, el más importante sería el de nivel federal, pero los estados también tienen la capacidad soberana de endeudarse y sería bueno que alguien les señale si es conveniente o no”, expuso Juan Pardinás, director general del Imco. Al presentar el Informe Legislativo 2018, aclaró que no se trata de crear “elefantes blancos”, pues dichos consejos se podrían crear con no más de 15 personas que sean doctores en economía, expertos y técnicos en temas de finanzas públicas. “Si tuviéramos consejos fiscales, el país no se hubiera endeudado como lo vimos en este sexenio y no tendríamos casos como el de Duarte en Veracruz o Borge de Quintana Roo, que lograron un despilfarro porque el Congreso local lo permitió”, explicó.

Autoparteras y automotrices, con buenos resultados

El Economista - Termómetro Económico - Pág. 8-9

Cristian Téllez

Con el optimismo por el acuerdo comercial bilateral entre Estados Unidos y México, las acciones de las empresas mexicanas fabricantes de autopartes registraron resultados mixtos en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV). Las acciones de Nemark, por ejemplo, finalizaron la jornada bursátil con un incremento de 1.46% en el precio de su acción a 15.95 pesos, mientras que Grupo Industrial Saltillo (GIS) ganó 1.50%, a 29.01 pesos por unidad. Los títulos de Rassini llegaron a tocar 80 pesos por unidad alcanzando un alza de 4.23%, pero al final de la jornada cayeron 2.80%, a 74.6 pesos por papel. De acuerdo con declaraciones de Robert Lighthizer, representante de comercio de Estados Unidos, se retiró la cláusula sunset y se acordó una revisión cada seis años que no termina con el tratado comercial de forma automática.

Ideas con Valor / ¿Cómo combatir la informalidad desde el sector privado?

Reforma - Negocios - Pág. 2

Alejandro Legorreta

Pocos economistas como Santiago Levy han abordado con tanto rigor nuestro estancamiento económico. ¿Por qué la responsabilidad macroeconómica y la integración de México al mercado global no redundaron en un mayor crecimiento económico y en una reducción considerable de la pobreza? Porque los incentivos perversos no atendidos a nivel micro - plantea en su reciente libro Esfuerzos mal recompensados- siguen obstaculizando el crecimiento de la productividad total de nuestra economía. La hipótesis de Levy es que los actuales regímenes laboral y fiscal y la falta de Estado de Derecho desincentivan el crecimiento del sector formal, provocando una asignación ineficiente de los recursos disponibles. Es decir, ha madurado un marco institucional que premia a las empresas improductivas y castiga a las más productivas, que invita a que las empresas en general no crezcan y que los trabajadores permanezcan en el sector informal -sin acceso a seguridad social-, donde se emplean más de la mitad de los trabajadores mexicanos (...) En México hemos visto en los últimos años liderazgos importantes en la sociedad civil, el sector privado y la academia para llevar la agenda anticorrupción. Esta es una agenda que no se puede abandonar y que se debe traducir en los siguientes años en instituciones sólidas que reduzcan la impunidad. No me canso de decir que México cuenta con un potencial económico envidiable El libro de Santiago Levy puede dar pie a un necesario debate sobre la productividad y el futuro de la economía mexicana para por fin detonarla.

Espectro / ¿Quién regulará las comunicaciones en el siguiente sexenio?

El Universal - Cartera - Pág. 2

Javier Tejado Dondé

En México, desde 2013, el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) se convirtió en el encargado de regular (...) prácticamente todo el sector telecomunicaciones (...) Desde 2013 está en manos de un organismo autónomo del Estado mexicano (...) Surge entonces la duda de qué va a pasar en lo futuro con el IFT y la llegada de un nuevo gobierno que no formó parte del Pacto por México (...) No ha quedado claro si la propuesta de reforma salarial del presidente López Obrador se hará también en organismos autónomos, como el Banco de México, el INE, la Cofece, el Inegi o el propio IFT. De reducirse los salarios en estos organismos, muchos de los actuales comisionados y directores generales seguramente dejarían sus cargos, toda vez que sus conocimientos y experiencia serían mejor remunerados en la academia y en la iniciativa privada (...)