

CONCAMIN

Concesiones a EU, justificadas: IP

El Economista - Primera - Pág. 6
Lilia González

Para México es preferible otorgar concesiones a Estados Unidos en materia automotriz y otros sectores, que enfrentar el “hundimiento” del TLCAN y que amenazaba con incertidumbre, reconoció Gustavo de Hoyos, presidente de la Coparmex. El presidente del sector patronal de México sentenció que “es mejor tener un acuerdo binacional, que no tener un acuerdo concluido. Lo digo con toda claridad, el acuerdo de entendimiento es eso: el anuncio de un paso para iniciar una siguiente etapa, y es claro que los detalles finales no están cerrados porque puede lograrse un acuerdo trilateral”, dijo. Gustavo de Hoyos confía en la integración de Canadá al acuerdo comercial. En tanto, el presidente de la Concamin, Francisco Cervantes, expresó su confianza en que Canadá se sume a este esfuerzo “en favor del desarrollo productivo, la competitividad y el libre comercio en América del Norte”.

México gana 2 a 1 en acuerdo

El Heraldo de México - Mercados - Pág. 30-31
Fernando Franco

En el acuerdo de entendimiento comercial que alcanzaron México y Estados Unidos, el país obtuvo saldo a favor en dos de los cuatro temas más controversiales, que prolongaron el proceso de renegociación del TLCAN por más de un año. De acuerdo con información de Concamin y otros organismos empresariales, estos fueron los acuerdos: 75% de los vehículos sean fabricados en México o EEUU, extiende el plazo de copyright a 75 años, Protege por diez años los medicamentos biológicos, el acuerdo tendría una vigencia de 16 años y se revisará a los 6 con la posibilidad de extender su vigencia otros 16, entre 40 y 45 % de las partes de un auto deben ser fabricadas por trabajadores que ganen al menos 16 dólares por hora.

Histórico acuerdo comercial entre México y EU

La Prensa - Información General - Pág. 15
Genoveva Ortiz

Las principales cámaras y organizaciones empresariales, calificaron como “histórico” el acuerdo comercial alcanzado entre México y Estados Unidos. El presidente de la Confederación de Cámaras Industriales de México (Concamin), Francisco Cervantes Díaz y el presidente de la Confederación Nacional de Cámaras de Comercio, Servicios y Turismo, José Manuel López Campos, expresaron amplio reconocimiento al equipo negociador, por el esfuerzo realizado.

En el mismo sentido informo:

La IP, por revisar las letras chiquitas

Milenio Diario - Política - Pág. PP-10
Eduardo de la Rosa / Luis Moreno

[Demanda IP a CFE tarifas de luz reales](#)

Reforma - Negocios - Pág. 1-3
Karla Omaña

Gustavo de Hoyos, presidente de la COPARMEX, demandó a la Comisión Federal de Electricidad (CFE) que el pago de las tarifas eléctricas en el sector industrial sean a un costo real y no el de las ineficiencias de la empresa. “La Coparmex le demanda a la CFE, en representación de sus agremiados, que en la tarifa solo le transfiera los costos reales eficientes como fue el espíritu de la Reforma Energética, las empresas no tienen que pagar por las ineficiencias y costos ocultos en la CFE”, afirmó el líder empresarial a REFORMA. De acuerdo con Francisco Cervantes, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos (Concamin), algunos de sus agremiados han registrado alzas hasta de 92 por ciento en diversas regiones del País.

[Desplegado / Fuerza México](#)

Excélsior - Comunidad - Pág. 8
Sin autor

Somos una iniciativa del sector empresarial que recauda fondos para ayudar a la reconstrucción de las zonas afectadas por los sismos. Fideicomiso Fuerza México, iniciativa del sector Privado. CCE, Concamin, ABM, CMN, AMIB, Antad, CMIC, Fundación Gentera, entre otros.

En el mismo sentido informó:

[Desplegado / Fuerza México](#)

Excélsior - Expresiones - Pág. 29
Sin autor

[Desplegado / Fuerza México](#)

Diario de México - Escena - Pág. 21
Sin autor

[Coparmex](#)

[Fue necesario ceder.- IP](#)

Reforma - Negocios - Pág. 1
Karla Omaña

El presidente de la Coparmex, Gustavo de Hoyos, reconoció que México tuvo que ceder durante la renegociación del TLC para hacerlo sostenible y evitar que terminara el acuerdo entre ambos países. “Para alcanzar este acuerdo en principio ha sido necesario ceder y modificar algunas de las reglas que han venido funcionando hasta la fecha”.

“Nos parece que es un acuerdo sostenible, en vista de las circunstancias”, dijo.

En el mismo sentido informó:

[Fue necesario ceder: Coparmex; AMIA confía en Ottawa](#)

La Jornada - Primera - Pág. PP-4
Alejandro Alegría

[Tratado es viable](#)

Excélsior - Dinero - Pág. PP-6
Lindsay H. Esquivel

México hizo concesiones significativas, indicó Freeland

El Financiero - Economía - Pág. PP-4
Redacción

Recomienda Coparmex revisar la “letra chiquita”

Ovaciones - Finanzas - Pág. PP-4
Aida Ramírez Marín

En el mismo sentido informó:

Frente a las circunstancias, fue la mejor alternativa: IP

El Universal - Cartera - Pág. 5
Ivette Saldaña

Si bien no es el mejor principio de acuerdo comercial el que anunciaron México y Estados Unidos el lunes pasado, ante las circunstancias fue la mejor alternativa, coincidieron la Coparmex y la Concanaco. El presidente de Coparmex, Gustavo de Hoyos, dijo que aunque “no es un escenario deseable, fue la mejor de las alternativas en virtud de las circunstancias”, es decir, de las “amenazas” que hizo el gobierno estadounidense desde el inicio de la negociación. “No hay motivo de celebración”, se tuvo que ceder o flexibilizar las posiciones en algunos temas, pero lo importante es que se salvó al sector automotriz, a pesar de que en el corto plazo Estados Unidos sacará más provecho del acuerdo, en el largo plazo habrá que hacer inversiones en México

El pacto comercial dará certeza a las inversiones: EPN

El Universal - Cartera - Pág. 4-5
Francisco Resendiz

El presidente Enrique Peña Nieto dijo que el acuerdo comercial alcanzado por México y Estados Unidos da certeza a las inversiones, disipa la incertidumbre generada en los últimos meses y fortalece la competitividad de América del Norte. “Este entendimiento bilateral abre la puerta a la reincorporación de Canadá al proceso y nos coloca en la recta final para alcanzar un acuerdo trilateral que permita concluir definitivamente las negociaciones. Estamos convencidos de que este arreglo disipa mucha de la incertidumbre generada en los últimos meses y representa un importante paso hacia una mayor competitividad de nuestra región”, dijo ante representantes de la cúpula empresarial, entre ellos Gustavo de Hoyos Walter, presidente de la Coparmex; Marcos Martínez Gavica, presidente de la Asociación de Bancos de México, y Valentín Díez Morodo, presidente del Comce.

Astillero

La Jornada - Opinión - Pág. 14
Julio Hernández López

Donald Trump volvió a las andadas y aseguró nuevamente que México pagará el famoso muro fronterizo. La euforia declarativa del lunes, respecto al principio de acuerdo bilateral entre México y Estados Unidos, ha entrado ya en la etapa de revisión de los detalles, de la letra chiquita. Reuters informó que Estados Unidos podría imponer aranceles, de “seguridad nacional” a vehículos producidos por México por encima de ciertos volúmenes. Y el presidente de la Coparmex, Gustavo de Hoyos, reconoció que México tuvo que ceder ante EU: “Aunque no son deseables todas las estipulaciones, nos parece que es un acuerdo sostenible en vista de las circunstancias”.

Concanaco

Satisfecho de haber concretado las 14 reformas estructurales

Milenio Diario - Política - Pág. 7
Sin autor

El presidente Enrique Peña Nieto encabezó la conmemoración del 140 aniversario de la Cámara de Comercio, Servicios y Turismo (Concanaco) de Ciudad de México, donde entregó la medalla al mérito empresarial a Tito Briz Garizurieta, director general de restaurantes El Cardenal; al rector de la Universidad Justo Sierra, José Reyes, y al presidente vitalicio de Grupo Empresarial Kaluz, Antonio Del Vallé. Afirmó que a los ciudadanos les toca calificar su gestión, pero se dijo satisfecho de haber concretado las 14 reformas estructurales que fueron parte del Pacto por México.

En el mismo sentido informó:

Hay bases para que Canadá se sume: Peña

Ovaciones - Política - Pág. PP-2
Patricia Ramírez

De cuerpo entero / Miguel Torruco

El Herald de México - Mercados - Pág. PP-34
Paula Selene de Anda / César Colunga

En la administración pública fue secretario de Turismo de la CDMX, de 2012 a 2017. Presidente nacional de la Asociación Mexicana de Hoteles y Moteles, entre 2000 y 2004, y vicepresidente de Turismo de la Concanaco Servitur, de 2001 a 2003. Fundador y presidente de la Confederación Panamericana de Escuelas de Hotelería, Gastronomía y Turismo. Rector de la Universidad de Turismo y Ciencias Administrativas (UTCA). En 1976 fundó la Escuela Panamericana de Hotelería. Integrante de la OMT.

Canacintra

Industriales ven oportunidad de diálogo con próximo gobierno

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 31
Blanca Juárez

Hay muy buenas expectativas en los planes del próximo gobierno de Andrés Manuel López Obrador en temas como la inclusión de jóvenes al ámbito laboral y la apertura de un diálogo con la ciudadanía, sostuvo Claudia Elena Manríquez Gardea, presidenta de la delegación en Chihuahua de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacintra) en entrevista durante un evento de GINgroup. Ejemplificó que en el caso de Chihuahua, con una tasa de desempleo de 2.5%, “casi tenemos pleno empleo”.

Sector de Interés

Prevén difícil cumplir con reglas de origen

Reforma - Negocios - Pág. 6
Ulises Díaz

El 32 por ciento de los automóviles que se fabrican en el País y se exportan a Estados Unidos no podrán cumplir con el sistema de reglas de origen propuesto, según la agencia HR Ratings y la propia Secretaría de Economía. El reporte sobre el acuerdo preliminar de libre comercio entre México y EU explica que vehículos mexicanos que puedan tener preferencia arancelaria, deben contener como mínimo 75 por ciento de insumos regionales, en vez de 62.5 por ciento previo. Adicionalmente, entre 40 y 45 por ciento del valor agregado de los vehículos deberá estar fabricado por mano de obra que gane por lo menos 16 dólares por hora.

Da nuevo pacto certeza a reforma en telecom

Reforma - Negocios - Pág. 6
Alejandro González

El acuerdo comercial que se alcanzó con Estados Unidos en el marco de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC) le brinda certidumbre a la reforma de telecomunicaciones en México, aseveró Edgar Olvera, subsecretario de Comunicaciones de la SCT. Dijo que el capítulo de telecomunicaciones se basó en el Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP, por sus siglas en inglés) y que se respetó la visión de la reforma hecha en México hace cinco años.

Recupera dinamismo comercio con Canadá

Reforma - Negocios - Pág. 6
Ulises Díaz

El primer semestre de 2018, el comercio de México con Canadá recuperó su dinamismo luego que los dos años pasados tuvo caídas, según datos del Banco de México. En los primeros seis meses de este año, las ventas hacia el socio del norte sumaron 6 mil 738 millones de dólares, que fue un incremento de 28.2 por ciento. Destaca este incremento luego que en el mismo periodo de 2017 el crecimiento fue de apenas 0.6 por ciento y en 2016 se presentó una caída de 3.6 por ciento sobre el año previo.

Lo que faltó. Salarios dignos, empleos de calidad...

El Universal - Cartera - Pág. 1-8
Mariana Maldonado

El actual gobierno está a unos meses de concluir y el panorama laboral en el que queda México es uno lleno de muchas deficiencias: pobreza laboral, un término que se refiere a una situación en la que el ingreso laboral de un hogar no es suficiente para alimentar a todos sus miembros y la cual, en este sexenio no tuvo mejora. Varias veces el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), en voz de su especialista sénior de mercados laborales, David Kaplan, ha alertado no sólo sobre las primeras posiciones que México ocupa en materia de informalidad a nivel latinoamericano, sino sobre la escasa participación de mujeres en el mercado laboral, el poco balance vida-trabajo que tienen nuestros trabajadores, el casi nulo acceso de los trabajadores a una pensión y en general, sobre los problemas estructurales del mercado laboral mexicano.

Videgaray: destrabó el equipo de AMLO diferendo con EU

La Jornada - Primera - Pág. PP-2
Susana González G.

Si Canadá no acepta firmar el TLCAN con lo establecido en el acuerdo preliminar que alcanzaron México y EU, entonces éstos tendrán que regresar a la mesa de discusión para “ajustar” algunos temas, como las reglas de origen del sector automotriz, porque el trato fue concebido para las tres naciones y no para dos, afirmó el titular de la Secretaría de Economía, Ildefonso Guajardo. Sin embargo, descartó que volver a la mesa de negociación con Estados Unidos implique más demoras y complicaciones, porque ya existe una definición conceptual de cómo negociar y “no sería una batalla campal como lo fue antes”.

Trabajaremos a todo vapor para continuar en el tratado: Freeland

La Jornada - Primera - Pág. PP-3
Afp / Reuters

La canciller canadiense, Chrystia Freeland, se reincorporó este martes a las renegociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), en reuniones separadas con las partes estadounidense y mexicana, en un intento por seguir siendo parte del tratado, pero con la advertencia del primer ministro, Justin Trudeau, de que sólo aceptará un nuevo acuerdo si es bueno para su país. Ottawa está bajo presión para aceptar nuevos términos sobre el comercio de autos y las reglas de solución de controversias, luego de que Estados Unidos y México llegaron el lunes a un acuerdo bilateral. El presidente estadounidense Donald Trump amenazó con imponer aranceles a las importaciones de automóviles provenientes de Canadá.

Un pacto bilateral permitirá a Trump imponer aranceles a la importación de vehículos

La Jornada - Primera - Pág. 4
Reuters

Un acuerdo comercial propuesto entre Estados Unidos y México permitiría al presidente Donald Trump imponer aranceles de hasta 25 por ciento a las importaciones de automóviles ligeros, SUV y autopartes fabricados en México por encima de ciertos volúmenes, dijeron el martes fuentes y ejecutivos del sector. Ambos países anunciaron el lunes un acuerdo bilateral como parte de la renegociación del TLCAN, pero un convenio no notificado anteriormente entre los dos países permitiría a Estados Unidos imponer aranceles por “seguridad nacional” a las importaciones de más de 2.4 millones de vehículos fabricados en México y a las de autopartes que superen los 90 mil millones de dólares anuales. El gobierno del presidente Donald Trump planea anunciar en las próximas semanas los resultados de una investigación acerca de si los autos y las importaciones parciales representan un riesgo para la seguridad nacional.

Divide a investigadores y políticos pacto logrado con Estados Unidos

La Jornada - Primera - Pág. 5
Arturo Sánchez Jiménez

Para la futura titular de la Secretaría de Economía, Graciela Márquez Colín, el acuerdo comercial con América del Norte es más que un simple tratado; pidió verlo como impulsor cultural y social. Mientras, para investigadores universitarios, el convenio alcanzado hasta ahora por México y Estados Unidos representa un intento del presidente Donald Trump de distraer la atención pública de sus problemas legales y cumplir su compromiso de campaña de acabar con el tratado como lo conocemos

Medidas más fuertes contra la falsificación y la piratería

La Jornada - Primera - Pág. 5
Ana Lagner

En el acuerdo preliminar alcanzado entre México y Estados Unidos, como parte de las negociaciones de la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, ambos gobiernos incluyeron medidas más fuertes contra la falsificación y la piratería. Asimismo, se solicitan procedimientos penales e infracciones significativas para quien grave películas y las distribuya de manera ilegal. A su vez, se solicitan sanciones civiles y penales por robo de señales satelitales y por cable, así como amplia protección contra el robo de secretos comerciales, incluso contra empresas estatales.

Las promesas de Trump a México

Milenio Diario - El Mundo - Pág. 9
Pablo Sánchez Olmos

En los últimos 24 años, la economía mexicana ha crecido y se ha sofisticado gracias a la existencia de un tratado que ha tendido puentes entre tres países con condiciones de mercado muy dispares. México es uno de los grandes beneficiados por este mercado común, hasta el punto de que, durante su vigencia, el país azteca ha triplicado su comercio exterior. No obstante, esta relación tan estrecha entre los países norteamericanos vecinos también ha generado una gran dependencia entre ellos. El 80% de las exportaciones mexicanas van a parar a Estados Unidos, mientras que el país azteca ya se ha convertido también, en el primer comprador de las exportaciones estadounidenses con un 46% del total. Por eso ha sido tan importante que, tras 13 arduos meses de negociación, ambos países hayan podido alcanzar este acuerdo.

Desempleo termina julio en 3.4%: Inegi

Milenio Diario - Negocios / Falla de origen - Pág. 27
Frida Lara

La tasa de desempleo del país fue de 3.4 de la población económicamente activa (PEA), la misma tasa registrada en el mes anterior y con un aumento de 0.1 en su comparación anual, dio a conocer el Inegi. De acuerdo con el instituto, el indicador que subió fue el de subocupación (población ocupada que tiene la necesidad y disponibilidad de trabajar más tiempo), al ubicarse en 7 por ciento, lo que implica un aumento de 0.2 y 0.7 puntos mensuales y anuales, respectivamente. El Inegi precisó que la entidad federativa que registró un descenso histórico en desempleo fue Michoacán, que tuvo una caída de 1.4 puntos porcentuales en su comparación anual, la más baja en su historia.

Exigen aclarar política en telecomunicaciones

Milenio Diario - Negocios - Pág. 30
Sin autor

México debe aclarar su política de telecomunicaciones en cuatro ejes principales: transversalidad, apropiación, claridad y adaptabilidad, coincidieron representantes de la industria y de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). En el contexto del Foro de Inversiones en Telecomunicaciones, la embajadora de México ante la OCDE, Mónica Aspe; Mario de la Cruz, presidente de la Cámara Nacional de la Industria de la Electrónica y Tecnologías de la Información (Canieti), y Gabriel Székely, presidente de la Asociación Nacional de Telecomunicaciones (Anatel), coincidieron en la necesidad de que tanto las políticas públicas como el marco regulatorio se modernicen para que se permita a la industria hacer frente a la economía digital.

Automotrices exigen claridad en detalles del pacto México-EU

Milenio Diario - Negocios - Pág. 31
Patti Waldmeir

Los grupos automotrices internacionales luchan para confirmar los detalles críticos del acuerdo comercial entre Estados Unidos y México al que se llegó el lunes pasado, incluso cuando el precio de las acciones en el sector registraron una marcada alza ante la noticia de los avances hacia un pacto para reemplazar el TLC. El lunes, día que se llegó a un acuerdo, el precio de las acciones de Ford cerró con un alza de más de 3 por ciento y las acciones de General Motors y Fiat Chrysler terminaron casi 5 por ciento arriba.

En el mismo sentido informo:

Acuerdo con EU afectará a industria automotriz

El Universal - Cartera - Pág. PP-1
Ivette Saldaña

Queda a deber capítulo energético en negociación

El Financiero - Economía - Pág. 7
Daniela Loredo

El tema energético en el acuerdo comercial concretado entre México y EU quedó a deber al dejar una serie de pendientes y no ser concreto, indicaron expertos. Juan Acra López, presidente del Consejo Mexicano de la Energía (Comener), subrayó que el acuerdo asegura que las empresas privadas mexicanas puedan competir con equidad en el mercado energético de América del Norte, pero el tema por resolver radica en definir cómo competirá una pequeña o mediana empresa nacional (Pyme) contra una mediana o grande de EU e incluso de Canadá.

La CMIC apoya a emprendedores

El Financiero - El Informador - Pág. 43
Sin autor

El presidente de la Cámara Mexicana de la Industria de la Construcción (CMIC) Jalisco, Luis Méndez Jaled y Andrea Blanco Calderón, directora de Fomento al Empleo y Emprendurismo del Ayuntamiento de Zapopan, firmaron un acuerdo de colaboración de proyectos en el ámbito. “Este convenio tiene como objetivo establecer una relación de colaboración entre las empresas afiliadas a CMIC y los nuevos proyectos de inversión que lleguen al municipio”, explicó Méndez Jaled. Informó que entre las acciones está el realizar talleres para dar a conocer la información de los programas de construcción y emprendurismo del municipio a las empresas afiliadas a cámara.

Fortalecer mercado de camiones: ANPACT

El Financiero - Empresas - Pág. 24
Axel Sánchez

El nuevo acuerdo comercial alcanzado entre Estados Unidos y México, en el marco de la renegociación del TLCAN, no debe distraer al gobierno de fortalecer el mercado interno de camiones pesados, dijo Miguel Elizalde, presidente ejecutivo de la ANPACT. En entrevista con El Financiero, el representante industrial comentó que el tratado comercial que se firmó desde 1994 ayudó para que la manufactura de México en el armado de vehículos pesados elevara su calidad, pero se tiene que trabajar en un marco jurídico que permita que esas innovaciones lleguen al mercado mexicano.

Viabilidad del TLC bilateral, en duda

El Economista - Primera - Pág. PP-4-5
Roberto Morales

El gobierno del presidente Donald Trump comunicó que propondrá este viernes al Congreso un nuevo Tratado de Libre Comercio con México, en el cual quiere que también esté Canadá y ello dependerá de si se logra un consenso trilateral. El secretario del Tesoro de Estados Unidos, Steven Mnuchin, confió este martes en que se pueda alcanzar un acuerdo en principio con Canadá sobre la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). “Considero que nuestro objetivo es tratar de subir a bordo a Canadá rápidamente”, dijo en una entrevista con la cadena CNBC. Mnuchin no quiso especular sobre los puntos que serían más complicados de negociar entre Estados Unidos y Canadá, pero comentó que no esperaba muchas cuestiones difíciles.

En el mismo sentido informó:

Legisladores demócratas y republicanos demandan un acuerdo trilateral

La Jornada - Primera - Pág. PP-2
Reuters / Notimex

Canadá inicia su propia defensa contra EU

El Economista - Primera - Pág. PP-5
Roberto Morales

Canadá inició este martes su propia defensa contra cambios que quiere impulsar el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, en materia comercial y de inversiones como parte de la actualización del TLCAN. La administración Trump anunció el lunes que presentará el viernes al Congreso de su país la propuesta de un Tratado de Libre Comercio con México y -sólo si alcanza un acuerdo en principio al respecto- Canadá. El presidente Trump ha criticado el “arancel lácteo de 270%” como un ejemplo de los aranceles prohibitivos impuestos sobre ciertos cupos en productos lácteos, avícolas y huevo bajo el sistema de gestión de suministro de Canadá. Los organismos nacionales y las juntas provinciales de comercialización de productos básicos de Canadá, con poderes legales otorgados por los gobiernos tanto federal como provincial, controlan los sistemas de gestión del suministro de estos productos.

TLCAN protegerá grueso de las inversiones: Guajardo

El Economista - Primera - Pág. PP-4
Roberto Morales

El acuerdo entre México y Estados Unidos sobre la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) permite proteger “la mayor parte” de las inversiones en México, informó Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía. Durante la renegociación del Capítulo 11 del TLCAN, que trata sobre controversias entre inversionista-Estado, la Casa Blanca propuso un mecanismo que incluye los términos opt-in y opt-out, con los que para iniciar el levantamiento de un tribunal (pánel), la parte demandada tiene la opción de someterse al caso o no. De oponerse, el proceso ni siquiera inicia.

Pacto México-EU da certidumbre sobre energía

El Economista - Primera - Pág. PP-6
Yolanda Morales

Se perciben señales positivas sobre la reforma energética tras el entendimiento para el acuerdo anunciado por México y Estados Unidos. Pero las inversiones fluirán hasta que se cuente con la aprobación de los congresos de ambos países, o de los tres, incluyendo a Canadá, advirtió el economista para Canadá y México de Bank of America Merrill Lynch (BofA), Carlos Capistrán. Explica que la participación de Jesús Seade, representante del nuevo gobierno, en la negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), y la integración del tema energético en la discusión, alimenta expectativas positivas sobre la reforma energética.

Acuerdo con EU dispó incertidumbre: EPN

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. PP-33
Leopoldo Hernández

El acuerdo comercial logrado entre México y Estados Unidos en el marco de la renegociación del TLCAN dará certeza a las inversiones, aseguró el presidente Enrique Peña Nieto. “Establecimos de común acuerdo nuevas normas y procedimientos que dan certeza a las inversiones, ese entendimiento bilateral abre la puerta a la reincorporación de Canadá al proceso y nos coloca en la recta final para alcanzar un acuerdo trilateral que permita concluir definitivamente las negociaciones”, reiteró en el 144 aniversario de la Canaco Ciudad de México. El Ejecutivo federal aseguró que el equipo mexicano permanecerá en Washington a fin de participar en las negociaciones trilaterales. Peña Nieto refirió en vísperas de su Sexto Informe de Gobierno que uno de los objetivos de las 14 reformas estructurales durante su mandato es impulsar la productividad y competitividad de la economía mexicana.

En el mismo sentido informó:

Dan certeza a inversiones las nuevas normas comerciales con EU: Peña

La Jornada - Primera - Pág. PP-5
Georgina Saldierna

En cierre de tema automotor, se necesita a Canadá: AMIA

El Economista - Primera - Pág. 5
Sin autor

En cierre de tema automotor, se necesita a Canadá: AMIA. Más información en eleconomista.mx

Turbosina, por las nubes en precio e importaciones

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 28
Alejandro déla Rosa / Octavio Amador

La creciente importación de turbosina y el incremento de 63% en su precio durante los últimos dos años han presionado la competitividad de las aerolíneas en México, que ahora deberán hacer frente a las nuevas tarifas de almacenamiento fijadas por la Comisión Reguladora de Energía (CRE), las cuales ya fueron rechazadas por el sector porque generarán costos adicionales y van a impactar en el precio de los boletos. El director de la Cámara Nacional de Aerotransportes (Canaero) explicó que la tarifa que actualmente pagan por el servicio de almacenamiento dentro del servicio de suministro que les cobra ASA es de 108 pesos en todo el país por metro cúbico, 1,000 litros, y que luego de las primeras mesas de trabajo que tuvieron se les informó que subiría a 116 pesos.

Se trabajará con el siguiente gobierno: Canaco CDMX

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 39
Camila Ayalá Espinosa

Nathan Poplawsky Berry, presidente de la Cámara Nacional de Comercio, Servicios y Turismo (Canaco) de la Ciudad de México, dijo que el diálogo del sector prevalecerá con el próximo gobierno del presidente electo, Andrés Manuel López Obrador. Como ejemplo, se expuso que la cámara ha mantenido constante diálogo con los gobiernos pasados. De hecho uno de los temas a abordar es la inseguridad que viven los comercios de la capital. Con datos de la Encuesta Trimestral sobre la Seguridad en el Sector Comercio, se observa que 64% de los establecimientos ha sufrido algún agravio, indicó Poplawsky Berry, quien añadió que la impunidad y corrupción lastiman la actividad empresarial.

Avance de TLCAN ofrece certidumbre al sector calzado

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 40
Ilse Becerril

Tras el acuerdo bilateral entre México y Estados Unidos para actualizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el sector calzado se muestra optimista por afianzar la relación con el país vecino, aunque consideran necesario que Canadá se integre cuanto antes al acuerdo y seguir apostando por la diversificación de mercados. Luego de la inauguración de la edición 79 de Sapica, exposición de calzado y artículos de piel, el presidente de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato (CICEG), Luis Gerardo González García, explicó que la renegociación no implicaría afectaciones ni cambios para el sector porque la participación en el mercado global con Estados Unidos es pequeña, “exportamos menos de 1% de lo que ellos compran”.

Sapica, detonador en Guanajuato

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 40
Ilse Becerril

Con el objetivo de impulsar encuentros de negocios para detonar la industria mexicana del calzado, autoridades federales, estatales y municipales inauguraron la edición 79 de Sapica, exposición de calzado y artículos de piel, que se llevará a cabo del 28 al 31 de agosto del año en curso. Raúl Hörner Luna, presidente de Sapica, enfatizó la importancia que tiene el sector en el país, ya que México ocupa el noveno lugar a nivel mundial en la producción de calzado y es el cuarto proveedor de Estados Unidos; más de 100 marcas se exportan a alrededor de 60 países. El presidente de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, Luis Gerardo González García, enfatizó que el reto del sector es el fortalecimiento de las medidas del decreto del 2014, que busca combatir las importaciones subvaluadas y el contrabando.

Vida y muerte del TLCAN

El Universal - Primera-Opinión - Pág. 20
Ricardo Rocha

Así va a ser porque Trump ya lo mató. “Nos vamos a librar de ese nombre (NAFTA) y lo vamos a llamar el Acuerdo Comercial EU-México”, sentenció el todopoderoso desde el despacho Oval de la Casa Blanca. En el que Donald Trump, con cara de perdonavidas, volvió a imponerse en la batalla mediática al jalar cámaras y micrófonos para hablar con Enrique Peña Nieto, al que solo se escuchó vía telefónica (...) Ahora Canadá está fuera y se ve difícil que permanezca luego de que Trump llamó “deshonesto y débil” a Justin Trudeau, cuando fue el anfitrión de la fallida Cumbre del G-7, apenas en junio.

A partir de entonces, y sobre todo en estas cinco semanas recientes, los canadienses, aunque no lo dijeran en voz alta, se quejaron de la “traición de México”, que se sentó a negociar por su cuenta con Washington, que era lo que siempre había deseado Trump: acuerdos bilaterales con cada uno de los dos países. Por lo pronto, el anunciado este lunes parece un gran triunfo político para Donald Trump, Enrique Peña Nieto y hasta para AMLO (...)

Aclaración. Defiende CIRT horarios de contenidos audiovisuales

El Universal - Cartera / Falla de origen - Pág. 6
Irene Levy Moustri

Miguel Orozco Gómez, Director general de la Cámara Nacional de la Industria de Radio y Televisión, hace aclaraciones respecto de la columna “La inmoralidad de Segob” publicada el lunes 27 de agosto, firmada por Irene Levy, “en virtud de que contiene información falsa e imprecisa, que causa perjuicio a la industria de la radio y televisión”.

Empresa / TLCAN: de la euforia al aterrizaje

El Universal - Cartera - Pág. PP-6
Alberto Barranco

CIADI como alternativa. El domingo pasado entró en vigor la participación de nuestro país en el Convenio del Centro Internacional para el Arreglo de Diferencias Relativas a Inversión, en el que caben 162 firmantes. El escenario coloca al país en dos vías: la certeza de protección al capital extranjero que arrije a su suelo, y la del nacional que se apuesta en el exterior. Como miembro del organismo, México podrá designar árbitros en caso de disputas. Firmada el 11 de enero pasado la adhesión del país, ésta fue ratificada por el Senado, ordenando su publicación en el Diario Oficial el presidente Enrique Peña Nieto el 23 de julio.

Apuntes Financieros / Buen trabajo. Ildefonso Guajardo

Milenio Diario - Negocios - Pág. 26
Julio Serrano Espinosa

No lo conozco, nunca lo he visto en mi vida. No tengo compromiso alguno. Mi intención con este artículo es simplemente reconocer a un funcionario público que, en mi opinión, merece ser aplaudido por su trabajo. Ildefonso Guajardo y su equipo tenían una misión imposible: renegociar el Tratado de Libre Comercio ante una contraparte abiertamente hostil y volátil. Donald Trump llamó al TLC “el peor acuerdo de la historia” y acusó a México de aprovecharse comercialmente de Estados Unidos (...)

Mercados en Perspectiva / Es mejor esto, que nada

Milenio Diario - Negocios - Pág. 26
Juan S. Musi Amione

Se anunció que, en teoría, hemos llegado a un acuerdo de TLC renovado, que tampoco se puede llamar así, porque Donald Trump no quiere y porque no han podido subir a Canadá a este nuevo tratado. ¿Es mejor tener este acuerdo bilateral que seguir en la total indefinición? Sí, sí es mejor esto que nada, pero también es cierto que este acuerdo o tratado es menos bondadoso que el TLC original. Hemos cedido y hemos sido complacientes con posturas inamovibles de EU, pero más que posturas del país, son del “innombrable”. Debemos reconocer al equipo negociador, encabezado por Ildefonso Guajardo, porque con Trump no se negocia; negociar es lograr acuerdos satisfactorios para las partes involucradas y este no es el caso.

Avances en la renegociación del TLCAN

El Financiero - Opinión - Pág. 40
Dolores Padierna

Desde su campaña, Donald Trump amenazó con abandonar el Tratado de Libre Comercio (...) Al que calificó como el “peor” de la historia. Ya en el gobierno planteó la renegociación, que se inició en enero de 2017. Las complicaciones surgieron de inmediato debido a las visiones radicalmente opuestas de Estados Unidos y sus contrapartes (...) El pasado lunes, los gobiernos de México y EU anunciaron haber llegado a un “acuerdo bilateral preliminar” (...) En el camino que queda por andar está, claro, la incorporación de Canadá a las negociaciones. De los resultados de ese paso dependerá la elaboración de los textos definitivos, su firma por los tres países y luego la ratificación por los congresos respectivos. Los escenarios son: (I) que Canadá acepte el acuerdo logrado y (...) (II) que Canadá decida no aceptar, con lo que se daría por terminado el TLCAN y se abriría paso a un Acuerdo Comercial entre México y EU (...)