

CONCAMIN

Retrasan elección de 30 evaluadores

El Heraldo de México - El país - Pág. 6
Nayeli Cortés

A un mes de iniciada la 64 Legislatura, la Cámara de Diputados no ha informado quiénes serán los 30 representantes de la sociedad civil, de la academia y de los sectores productivos, que evaluarán a los 500 legisladores. Ésta será la primera ocasión en que los diputados serán sometidos a una evaluación que se hará pública, al término de cada periodo ordinario de sesiones (dos al año). De acuerdo con el Reglamento de la Cámara de Diputados, el órgano responsable de implementar la evaluación es el Consejo Asesor, que estará integrado por diputados o personas que dependen de ellos. Pero 15 de sus integrantes provendrán de instituciones académicas, de la sociedad civil y de sectores productivos. Es decir, en ellos recaerá la imparcialidad de la evaluación. También formarán parte de él la Canacintra; Coparmex; Concamin; la ANTAD; la ABM; la UNAM; la ANUIES; el ITESM; la UANL y el CIDE.

Desplegado / Fideicomiso Fuerza México

Excélsior - Dinero - Pág. 5
Sin autor

Excélsior // Desplegado: FUERZA Somos una iniciativa del sector empresarial que recauda fondos para ayudar a la reconstrucción de las zonas afectadas por los sismos // Fideicomiso Fuerza México. Iniciativa del sector privado.

En el mismo sentido informo:

Desplegado / Fideicomiso Fuerza México

Diario de México - Mi Ciudad - Pág. 6
Sin autor

CMN

“Opinóloga” profesional

24 Horas - Negocios - Pág. 17
Ana Luisa Ochoa

La carrera de Maricarmen Cortés es, sin duda, de riesgo, de tesón, de carácter; sin embargo, tiene una característica que la vuelve todavía más relevante: es mujer. Mujer en un mundo totalmente masculino: “Sí me costó mucho trabajo. En aquella época la única mujer en el piso de remates era yo; me costó ganarme su confianza. Hoy sigue siendo un mundo machista, muy cerrado. Son contadas las mujeres directoras de bancos en México y el país (...) El Consejo de Negocios, hasta hace muy poco, era el Consejo Mexicano de Hombres de Negocios. Hasta ahora Irene Espinoza es la única mujer subgobernadora del Banco de México; Vanessa Rubio fue la primera subsecretaría de Hacienda. Sí es un sector muy cerrado, es muy difícil porque tienes que imponerte”.

CCE

Nuevo acuerdo trilateral elevará 50% las exportaciones mexicanas: CCE

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. PP-28
Lilia González

El Acuerdo EU-México-Canadá (USMCA, por su sigla en inglés) permitirá un crecimiento de 50% en las exportaciones mexicanas y la generación de empleos con valor, en los próximos 10 años -justo cuando se realice su primera revisión-, sostuvo el presidente del CCE, Juan Pablo Castañón. “Tenemos un TLC robusto, moderno y ágil, que multiplicará el comercio entre los tres países”, destacó el líder empresarial una vez que Canadá decidió sumarse al acuerdo comercial entre México y EU. En entrevista, Castañón explicó que al final, el nuevo TLC no permitirá que disminuyan las exportaciones automotrices desde México, sino que impulsará a trabajar en mayor integración regional. Reconoció que la nueva fórmula de producir vehículos restringe a la industria automotriz mexicana, así que “obligará a que busquemos política industrial, que facilite y disminuya otro tipo de costos para que puedan absorber competitivamente los 2.5% que pagarían en caso de no cumplir (...)”.

En el mismo sentido informó:

Amortigua México daños

Reforma - Negocios - Pág. PP-1
Verónica Gascón

Peña Nieto destaca renovación regional

El Universal - Cartera - Pág. 5
Francisco Reséndiz

SE, SRE e IP, por resolver aranceles antes de firmar

Milenio Diario - Política - Pág. PP-8
Eduardo de la Rosa

Exportaciones van a crecer 50%: CCE

Excélsior - Dinero - Pág. 1-6
Lindsay Esquivel

Acuerdo dará certidumbre

Excélsior - Primera-Nacional / Falla de origen - Pág. PP-12
Lindsay H. Esquivel / Enrique Sánchez / Isabel González

Crecerá 50% comercio exterior: CCE

Excélsior - Primera-Nacional • - Pág. PP
Sin autor

El pacto restringirá a 50% de industria automotriz instalada en México: CCE

La Jornada - Economía - Pág. PP-25
Julio Reyna Quiroz

Ventas al exterior crecerán 50%: CCE

El Financiero - Economía - Pág. 7
Leticia Hernández

El USMCA disipa dudas e incentiva mercado abierto

24 Horas - Negocios - Pág. 15
Julio Gutiérrez

Limita tratado a 50% de las automotrices

24 Horas - Negocios - Pág. 15
Julio Gutiérrez

El nuevo acuerdo, más proteccionista

El Sol de México - Finanzas - Pág. 31
Mario Alavez / Juan García

Crecerá 50% exportación de productos mexicanos

El Sol de México - Finanzas - Pág. PP-32
Mario Alavez / Juan García

Nuevo TLC pone coto a acuerdos con China

La Crónica de Hoy - Nacional - Pág. PP-4
Alejandro Páez

EU, el que menos cedió durante renegociación del TLC: analistas

La Razón - Negocios - Pág. PP-19
Berenice Luna

Nueva era comercial

Reporte Indigo - Primera - Pág. PP-12-15
Nayeli Meza / Mara Echeverría

Hubo voluntad en el acuerdo: Peña

El Herald de México - Mercados - Pág. PP-38
Iván Ramírez / Francisco Nieto

IP: nuevo acuerdo elevará 50% las exportaciones

Ovaciones - Nacional - Pág. 4
Notimex

Cierran la puerta a China con nuevo acuerdo trilateral

El Universal - Cartera - Pág. PP-1
Ivette Saldaña

Los gobiernos de México, Estados Unidos y Canadá establecieron en el nuevo acuerdo trilateral candados para tener pactos comerciales con economías que no son consideradas como de mercado, como es el caso de China. De acuerdo con los textos que avalaron los tres socios comerciales de América del Norte, los cuales serán revisados por sus respectivos congresos, se convinieron restricciones para proteger a la planta productiva de la región, con el fin de evitar asociaciones con naciones donde el Estado otorga subsidios, interviene mercados e impide el libre comercio. Si uno de los países quiere tener una negociación con una economía de no mercado, deberá notificarlo a sus contrapartes, las cuales pueden ajustar el tratado, y si consideran que implica un riesgo para el comercio de la zona pueden dar por terminado el acuerdo trilateral y dar paso a sólo pactos bilaterales. El presidente del CCE, Juan Pablo Castañón, dijo que se trata de proteger a la planta productiva de América del Norte para que no se asocien con países en donde el Estado otorga subsidios, interviene mercados e impide el libre comercio, por eso es importante que haya el compromiso de los tres países de no ser socios de ese tipo de economías.

En el mismo sentido informó:

Acuerdan no hacer Tratados con China

Reforma - Negocios - Pág. PP

Frida Andrade

Acuerdo con EU cierra puerta a TLC con China

El Economista - Primera - Pág. PP-4-5

Lilia González

Moisés Kalach: al final triunfó el pragmatismo

Excélsior - Primera-Nacional - Pág. 13

Redacción

Moisés Kalach, coordinador del consejo consultivo de negociaciones estratégicas del CCE, celebró que a pesar de la retórica y la polémica en la que se vio envuelta la renegociación del USMCA, por sus siglas en inglés, al final triunfó el pragmatismo. Entrevistado por Pascal Beltrán del Río, en Imagen Radio, Moisés Kalach añadió que el equipo negociador mexicano inició con el objetivo de que el acuerdo fuera trilateral. “Siempre apoyamos el concepto de que Canadá se sumara”, y recalcó que esto fortalece la competitividad en la región y evita la disrupción de las cadenas de abasto.

Desde el Piso de Remates / USMCA termina con incertidumbre sobre comercio regional

Excélsior - Dinero - Pág. 6

Maricarmen Cortés

CCE: ¿Aumento de 50% en exportaciones? Todos los organismos del sector privado manifestaron también su beneplácito por la firma del USMCA, pero el más optimista es Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial, quien pronosticó que habrá un crecimiento de las exportaciones de 50 por ciento. En realidad no dependerá sólo del USMCA, sino también del comportamiento de la economía de los tres países, y hay quien pronostica que Estados Unidos podrá caer en recesión a partir de 2020, cuando termine los efectos de la política tributaria de Trump.

Nombres, Nombres y ... Nombres

El Heraldo de México - Mercados - Pág. PP-43

Alberto Aguilar

Aunque se percibe una enorme voluntad de hacer bien las cosas por parte del gobierno de AMLO, aún hay muchos aspectos en donde la IP muestra reservas. Y es que en la redefinición de los temas, el equipo de transición aún evalúa los alcances de los ajustes. Le platicaba de la preocupación en el sector minero por el rol que se dará a las comunidades y en especial a los pueblos indígenas en la determinación para futuras inversiones. Aunque la minería sería de las principales amenazadas, en general este expediente ya ha escalado al ámbito del CCE que preside Juan Pablo Castañón, puesto que las consultas también podrían afectar muchas obras de infraestructura (carreteras, gasoductos, líneas eléctricas). Obviamente hay sondeos al más alto nivel para evaluar el alcance de esto.

USMCA: un paso más en la dirección correcta

El Financiero - Economía - Pág. 8
Benito Solís Mendoza

Cuando una empresa canaliza el 80% de sus ventas a un solo comprador está al pendiente de sus gustos, intereses y satisfacción, de los tiempos de entrega, así como de la calidad de los productos. Sin embargo, sucedió lo contrario respecto al TLCAN, ya que una vez que se aprobó este acuerdo tanto el gobierno, como las empresas, los medios de comunicación, las universidades y la sociedad en general dejó de estar al pendiente del mismo, dando por supuesto que sería permanente. Afortunadamente el secretario de Economía del actual gobierno, Ildefonso Guajardo, y el llamado 'Cuarto de Junto' del sector privado, encabezados por Juan Pablo Castañón del CCE y Moisés Kalach, llevaron al cabo una estrategia muy inteligente al dar a conocer los costos de cancelar el TLCAN a las empresas y gobiernos locales norteamericanos y, de manera indirecta, a los consumidores de ese país. Esto los volvió los principales defensores del acuerdo comercial elevando el costo político de cancelarlo.

Coparmex

USMCA tiene dientes contra la corrupción

El Sol de México - Finanzas - Pág. 32
Mario Alavez

Entre los cambios incluidos en el USMCA el capítulo laboral y el combate a la corrupción obligarán a México a atender temas añejos, pues vigilarán las tres naciones mutuamente el quehacer de sus vecinos y, en caso de no cumplir, habrá sanciones en el ámbito comercial, aseguró Juan Rodrigo Moreno, representante de la Coparmex en el Cuarto de Junto. Según Juan Rodrigo Moreno, en esta ocasión los apartados no sólo son “declaraciones de buena voluntad”, pues los países vecinos podrán “acusar” a quien no cumpla con las disposiciones, en caso de que afecte el desarrollo comercial. “Estos apartados, si afectan el comercio o la inversión, estarán sujetos a los mecanismos de solución de controversias del tratado. El capítulo tiene dientes”, precisó el representante de Coparmex.

ABM

Aplauden el USMCA

Excélsior - Dinero - Pág. 4
Sin autor

Autoridades y miembros del sector financiero reconocieron que con el nuevo acuerdo comercial entre México, EU y Canadá se logró una modernización que era necesaria para el repunte de este bloque económico. Enrique Zorrilla, vicepresidente de la ABM, estableció que coincidió que es una noticia positiva para la economía porque elimina la incertidumbre. Al presentar la Onceava Semana Nacional de Educación Financiera, explicó que para el paquete económico del siguiente año está previsto en la ley que debe haber un proceso de preparación, y que en este sentido éste será un trabajo de la próxima administración que encabezará AMLO, “será una propuesta 100% de ellos”, dijo.

En el mismo sentido informó:

Sector financiero celebra que se mantenga carácter trilateral en TLC

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 29
Edgar toárez

IP optimista con nuevo tratado

Capital México - Primera - Pág. PP-4
Rosalba Amezcua / Agencias

ABM y Hacienda destacan mejora del crédito en el sexenio

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 16
Edgar Juárez

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) y la Asociación de Bancos de México (ABM) coincidieron en que hubo un crecimiento y mejora del crédito en el sexenio que está por concluir, ello, aunque no se alcanzará la meta inicial de representar 40% del Producto Interno Bruto (PIB) al cierre del periodo. Miguel Messmacher Linartas, subsecretario de Hacienda, destacó que el crédito como porcentaje del PIB está hoy en alrededor de 37%, es decir, cerca de 40% que se había propuesto a inicios del sexenio. En conferencia de prensa en la que se anunció el inicio de la 11 Semana Nacional de Educación Financiera, el funcionario destacó que para hacer una evaluación de lo alcanzado en el sexenio en materia de crédito, deben tomarse en cuenta todos los indicadores.

AMIS

Aprenda, protéjase y haga crecer su dinero

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 26
Belén Saldívar

Si quiere aprender más sobre cómo manejar sus finanzas personales, administrar sus riesgos o busca la manera de hacer crecer su dinero, la Semana Nacional de Educación Financiera (SNEF) es el momento indicado. Del 1 al 7 de octubre, se realizará la decimoprimer edición de este evento, el cual contará con más de 50 instituciones diferentes que le podrán ayudar a resolver sus dudas financieras. “Esta semana Nacional de educación financiera busca, a través de más de 5,000 actividades a lo largo de todo el territorio nacional, llegar a más de 200,000 personas con obras de teatro, conferencias, juegos infantiles, entre otros, para difundir temas relacionados a la educación financiera”, declaró en conferencia de prensa Mario Di Costanzo, presidente de la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (Condusef). Otro de los temas que se abordarán en esta semana será la importancia de los seguros y la administración de riesgos, algo que ha hecho un poco más de eco tras los sismos de septiembre del año pasado. En este sentido, Manuel Escobedo, presidente de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS), refirió que todos somos administradores de riesgos.

Buscan nueva cobertura para seguros asociados a hipotecas

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 16

Belén Saldívar

El nuevo modelo de seguro de daños asociado a créditos hipotecarios estaría listo para antes de que acabe el 2018, refirieron las autoridades involucradas. Durante la inauguración de la 11 edición de la Semana Nacional de Educación Financiera 2018, la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS) y la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (Condusef) confiaron que para antes de que acabe el año exista un acuerdo entre las autoridades para sacar una nueva cobertura. “El diálogo entre las autoridades ha sido muy intenso en estos últimos meses y estamos seguros de que antes de fin de año esté listo el nuevo seguro asociado a crédito hipotecario”, indicó Manuel Escobedo, presidente de la AMIS. Con él coincidió Mario Di Costanzo, presidente de la Condusef, quien declaró que tanto la AMIS como la Asociación de Bancos de México (ABM) ya tienen en sus manos la propuesta de la Condusef de la Suma Asegurada Dinámica.

Sector de Interés

Equilibra Trump en nuevo TLC intereses de sindicatos y empresas

Reforma - Negocios - Pág. 4

Jacob M. Schlesinger

El Presidente Donald Trump y la delegación mexicana en el anuncio del acuerdo logrado con México, en agosto. Los sindicatos tienen cosas buenas que decir del nuevo Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Los bancos importantes también pueden declarar una victoria. En un intento por complacer a ambos extremos del espectro económico y político, el nuevo TLC ilustra la cambiante estrategia comercial del Presidente Donald Trump, al tiempo que busca granjearse a los sindicatos laborales que durante muchos años se han opuesto a los pactos de libre comercio, conservando al mismo tiempo el apoyo de los grupos empresariales que generalmente los han respaldado. “Ésta es la plantilla del nuevo manual para futuros acuerdos comerciales de la Administración Trump”, declaró un alto funcionario del Gobierno de Estados Unidos a reporteros la noche del domingo. Destacó las nuevas cláusulas que buscan “reequilibrar” al TLC y dirigir la manufactura en México de vuelta a Estados Unidos, y otras medidas en materia de comercio electrónico y propiedad intelectual durante mucho tiempo buscadas por grupos empresariales ansiosos por la actualización de un pacto comercial redactado antes de la aparición de la internet.

En el mismo sentido informó:

USMCA, el más balanceado de los TLC: Trump

El Economista - Primera - Pág. PP-6

Roberto Morales

Dará AMLO apoyo a sector automotor

Reforma - Negocios - Pág. 3
Frida Andrade

Ante el cambio en las reglas de origen en la industria automotriz, la siguiente Administración federal trabajará de la mano con empresas del ramo en lo que entra en vigor el ahora llamado Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá. Así lo aseguró en entrevista Graciela Márquez, quien será la futura Secretaría de Economía. Explicó que todavía se tiene un periodo de transición para cambiar del actual TLCAN al nuevo acuerdo, tiempo que se aprovechará para poner a la industria en mejores condiciones. Dijo que con particular importancia trabajaran de cerca con el sector privado del sector automotriz para trabajar en lo que entra en vigor el Tratado.

Celebran automotrices Acuerdo trilateral

Reforma - Negocios - Pág. 3
José Díaz Briseño

Las tres principales armadoras automotrices de Estados Unidos -Ford, General Motors y Fiat-Chrysler- felicitaron a los negociadores de México, EU y Canadá por alcanzar un nuevo acuerdo comercial trilateral aún cuando estudian los detalles. Consideradas parte central del nuevo acuerdo, las Mamadas “tres grandes” automotrices de EU calificaron al acuerdo como “factible” y aseguraron que trabajarán en las próximas etapas para finalizar el USMCA. “Estamos revisando los detalles finales, pero elogiamos a los negociadores de Estados Unidos, Canadá y México por lograr el acuerdo Hemos apoyado las negociaciones para modernizar el TLC y aplaudimos la conclusión de un acuerdo trilateral”, dijo Matt Blunt, el presidente del Consejo de Política Automotriz Estadounidense (AAPC, en inglés) que congrega a las tres compañías.

Nuevo TLC, acorde con metas de AMLO

El Economista - Primera - Pág. PP-6
Jorge Monroy

El nuevo Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá (USMCA, por su sigla en inglés), que se prevé remplace al vigente Tratado de libre Comercio de América del Norte (TLCAN), permitirá el fortalecimiento del mercado interno y una apuesta al capital humano; propicia certidumbre en los mercados financieros e inversión y la creación de empleos, dijo el próximo canciller, Marcelo Ebrard, quien sin embargo reconoció que también implicará retos para que las pequeñas y medianas empresas puedan exportar a Estados Unidos, principalmente. “Algunas nuevas disposiciones, como los cambios en reglas de origen, pueden presentar retos de adaptación para las empresas, en particular para las pequeñas y medianas. Es por eso que el gobierno electo buscara impulsar una nueva política industrial activa para fortalecer el mercado interno de la mano del sector privado”, aseveró. En conferencia de prensa acompañado por Jesús Seade y las futuras secretarías de Economía, Graciela Márquez, y de Cultura, Alejandra Frausto, Marcelo Ebrard indicó que, con el cierre de esta negociación, se protegieron los recursos petroleros y rectoría sobre actividades conexas al sector energético de México.

Aplauda Trump nuevo TLC, pero los aranceles van

Milenio Diario - Política - Pág. PP-6
Agencias / Redacción

El presidente de Estados Unidos, Donald Trump, aseguró que a pesar de haber logrado un nuevo acuerdo comercial con México y Canadá, los aranceles al acero y aluminio se mantendrán a no ser que se establezca un sistema de cuotas. Trump dijo que la industria del acero se está expandiendo

desde que comenzó a imponer aranceles, por lo que estos son necesarios para la seguridad de Estados Unidos. - ¿Mantendrá los aranceles a México y Canadá? - Sí, hasta que podamos hacer algo que pueda ser diferente como las cuotas, quizá, de tal forma que nuestra industria esté protegida. No permitiré que nuestra industria acerera desaparezca. Reiteró que de no haber utilizado los aranceles como medida de presión no se pudo haber logrado un acuerdo comercial, por lo que continuará aplicando esta política para lograr concesiones comerciales. En conferencia de prensa en los jardines de la Casa Blanca. Trump aseguró que el nuevo acuerdo comercial “transformará a Estados Unidos otra vez en una potencia manufacturera”.

En el mismo sentido informó:

Confían en que EU elimine esta semana aranceles a acero y aluminio

El Economista - Empresas y Negocios - Pág. 28

Lilia González

Habrá proteccionismo regional: Seade

El Economista - Primera - Pág. PP-6

Jorge Monroy

Nuevo TLC prohíbe manipular monedas

El Economista - Primera - Pág. 4-5

Roberto Morales

De ser ratificado, el Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá (USMCA, por su, sigla, en inglés) regulará los asuntos relacionados con la manipulación cambiaria y establecerá mecanismos de resolución de controversias en este ámbito entre México, Estados Unidos y Canadá. El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), un acuerdo que entró en vigor en 1994 y que sería sustituido por el USMCA, no tiene disposiciones relacionadas con la manipulación de la moneda. Durante la última década, algunos miembros del Congreso y expertos en políticas han manifestado preocupaciones de que los países extranjeros estén usando políticas de tipo de cambio para obtener una ventaja comercial desleal contra Estados Unidos; esto es, “manipulando” sus monedas. Específicamente, la preocupación es que otros países subvaloran sus monedas para impulsar las exportaciones, lo que dificulta que otras naciones compitan en los mercados globales.

En el mismo sentido informó:

Proteger inversión y transparencia, entre los compromisos

Milenio Diario - Política - Pág. 8

Redacción

Implicaciones económicas del nuevo tratado

El Financiero - Economía - Pág. 18

Gabriela Siller

Finalmente Canadá se unió al acuerdo comercial, dando fin a la incertidumbre sobre si el TLCAN continuaría siendo trilateral. Los detalles acaban de publicarse y aunque no han terminado de ser analizados por el mercado, la disminución de la incertidumbre implica para México una disminución del tipo de cambio, una expectativa de incremento en la inversión extranjera directa y una mejor perspectiva para las tasas de interés para 2019. Cabe recordar que la IED se vio afectada negativamente debido al proceso de renegociación del tratado de libre comercio. Tomando en cuenta los datos más actualizados, dicha inversión cayó a una tasa anual de 12.6% en el primer trimestre y después mostró una recuperación de 6% en el segundo trimestre. Es probable que en el tercer trimestre se haya seguido recuperando y que ahora que ya se dio la renegociación del TLCAN, se incremente a una mayor tasa.

Acuerdan certificar ágilmente al mezcal

Reforma - Negocios - Pág. 1-2

Charlene Domínguez

Luego de una reunión que se prolongó por más de cuatro horas, el grupo de trabajo para analizar la Denominación de Origen Mezcal (DOM) acordó crear otros organismos de certificación que desconcentrarían la tarea que hasta hoy realiza el Consejo Regulador del Mezcal (CRM). Para esto, la dirección general de Normas de la Secretaría de Economía (SE) emitirá un oficio respecto a la integración de nuevos organismos certificadores, según lo establecido en la minuta de los acuerdos. Yolanda Ruiz, presidenta de la Asociación Mujeres del Mezcal y Maguey de México, explicó que esta apertura ayudará a que más productos puedan venderse tanto en México como en el extranjero y no farden tanto tiempo en conseguir una certificación. “El Consejo (Regulador del Mezcal) no va a ser el único organismo de certificación, ya va haber en otros estados organismos que tengan unidad de verificación, laboratorio de pruebas y con ello que entreguen la certificación que cumple la NOM 070”, dijo en entrevista.

FMI modera previsión de crecimiento

El Universal - Cartera - Pág. 3

Efe

El Fondo Monetario Internacional (FMI) moderará sus previsiones del crecimiento global, que actualmente están en 3.9% para 2018 y 2019, por el actual contexto de políticas proteccionistas aplicadas por Estados Unidos, aseguró la directora gerente del organismo, Christine Lagarde. “Una cuestión clave es que la retórica se está transformando en una nueva realidad de barreras comerciales. Esto daña no solo al comercio en sí, sino también a las inversiones y la industria manufacturera, a medida que la incertidumbre sigue creciendo”, señaló Lagarde en un discurso en la sede del FMI, en Washington. Además, advirtió de que si las actuales disputas comerciales escalan “aún más” podrían impactar sobre un rango de economías “más amplio”, incluyendo emergentes y en desarrollo. El Fondo proyectó en julio un crecimiento global del 3.9% para 2018 y 2019, aunque Lagarde adelantó que los próximos pronósticos, que se darán a conocer en Bali (Indonesia) del 8 al 14 de octubre en la asamblea anual del FMI y del Banco Mundial (BM), serán “menos brillantes”.

Deuda global anota nuevo récord, suma 182 billones de dólares: FMI

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 20

Yolanda Morales

La directora gerente del FMI, Christine Lagarde advirtió que la deuda global ha alcanzado un nuevo récord, situándose en 182 billones de dólares. “La deuda global -ambas, la pública y la privada- ha alcanzado un récord histórico de 182 billones de dólares, casi 60 % por encima de la registrada en el 2007”. En un discurso pronunciado en la sede del organismo, en Washington, a una semana del arranque de las Reuniones Anuales, la directora gerente del FMI explicó que después de una década de condiciones financieras “relativamente fáciles”, los niveles de la deuda han alcanzado nuevos máximos en economías avanzadas, emergentes y en países con ingresos bajos. De acuerdo a las estimaciones del FMI, las economías emergentes -excluyendo China- podrían afrontar potencialmente una deuda de hasta 100,000 millones de dólares.

Especialistas elevan expectativas de inflación para el 2018: Banxico

El Economista - Valores y Dinero - Pág. PP-10

Yolanda Morales

Por cuarto mes consecutivo se elevó la expectativa media de inflación para el 2018 de los especialistas del sector privado, para ubicarla en 4.56%, informó el Banco de México (Banxico). Se trata de la expectativa más alta recogida por la encuesta que conduce mensualmente el banco central, desde septiembre del año pasado, y supone que la trayectoria de inflación hilará dos años consecutivos fuera del límite permisible en el objetivo fijo de inflación, que es 3% con + / -1 punto porcentual. A tres días de que la Junta de Gobierno tome la decisión sobre el anuncio monetario, el consenso de los especialistas del sector privado consultados anticipa que será hasta el 2019 cuando la inflación hará convergencia hacia el objetivo. Según sus pronósticos, la variación anual esperada para la inflación en el 2019 es de 3.77%, esto es en el rango permisible, pero aún lejos del objetivo puntual, que es 3 por ciento. Este pronóstico se encuentra ligeramente arriba del dato estimado en agosto, de 3.72 por ciento.

Aumenta la expectativa de producción manufacturera

Milenio Diario - Negocios - Pág. 28

Frida Lara

Al cierre de septiembre la expectativa empresarial para el desempeño de la producción manufacturera tuvo un aumento de 1.3 por ciento en su comparación mensual, informó el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi). Así, 52.9 por ciento de los entrevistados para la Encuesta de expectativas empresariales tuvo confianza en el rubro, siendo el porcentaje-más alto desde mayo pasado. Las exportaciones para el sector también fueron optimistas al subir 0.5 por ciento, representando 53.2 por ciento de los empresarios; esto es su mejor nivel en seis meses. De acuerdo a cifras publicadas por el instituto, las industrias manufactureras son importantes para la economía mexicana ya que aportaron 18.3 por ciento del producto interno bruto del país durante el segundo trimestre del año. Por otro lado, las ventas netas del sector comercio se mostraron más optimistas con 1.1 por ciento mensual, representando la confianza de 56.1 por ciento de los empresarios, el porcentaje más alto en más de un año.

Todos ganamos, asegura el presidente Peña

Milenio Diario - Política - Pág. PP-6

Daniel Venegas

El presidente EPN consideró que con el Acuerdo-EU-México-Canadá “se abrirán nuevas oportunidades de desarrollo y bienestar para México como parte de una América del Norte más competitiva fuerte y próspera”. A través de un mensaje distribuido a través de sus redes sociales, el mandatario señaló que “las condiciones están dadas para que la economía mexicana siga creciendo atrayendo inversiones y generando empleos bien remunerados”. Indicó que el objetivo ha sido establecer un nuevo acuerdo que fortalezca el comercio en América del Norte y ofrezca beneficios a cada una de nuestras economías; “es decir, que los tres países ganen”. Agregó que este acuerdo pone al día la relación de los tres socios de América del Norte.

Retrocede confianza de IP

El Financiero - Economía - Pág. 15
Héctor Usla

El índice de confianza empresarial manufacturero que calcula el INEGI retrocedió 0.3 puntos en septiembre con respecto a agosto, siendo el de menor caída en el periodo. El correspondiente a construcción mostró una baja de 1.1 puntos en el lapso, el de mayor descenso entre los indicadores.

Constructores poblanos piden reactivar el sector

El Economista - Urbes y Estados - Pág. 42
Miguel Hernández

La agrupación de Constructores Empresarios Siglo XXI (Acoem) exhortó a los próximos gobiernos estatal y municipal de Puebla a que consideren a las empresas del sector para los proyectos que emprenderán en el 2019, con el objetivo de recuperar los 2,500 empleos que se perdieron durante el primer semestre del presente año. Alfredo Vega Herrera, presidente del organismo, comentó que sólo 5% de sus 210 socios participó en obras públicas, mientras que el resto tuvo que buscar trabajo en entidades vecinas para subsistir ante la falta de oportunidades. No obstante, dijo que hay alrededor de 15 firmas con números “rojos”, por lo que están empezando a vender maquinaria debido a la nula actividad en la renta para obras locales o como participantes de proyectos del estado y municipios.

Sin promoción no viene inversión

Reforma - Negocios - Pág. 5
Claudia Ávila Connelly

En el más reciente estudio comparativo sobre la Promoción Global de Inversión (en inglés: Global Investment Promotion Benchmarking (GIPB)), el Banco Mundial evalúa el desempeño de 181 agencias nacionales de promoción de inversión, resaltando su capacidad para facilitar información relevante a los inversionistas potenciales. El estudio afirma que las empresas globales limitan la búsqueda de lugares para abrir nuevas operaciones, a una lista corta de países candidatos. La meta de cualquier país es estar en esa lista corta, para incrementar la probabilidad de atraer mayores flujos de IED. Las APIs son las que desarrollan este tipo de actividades de manera permanente, y su éxito depende en gran medida de dos factores: por un lado, del talento especializado de su gente para entender y atender los requerimientos de los inversionistas; y por otro lado, del presupuesto asignado para poder llevar a cabo las acciones necesarias para captar la atención de los inversionistas.

Desbalance

El Universal - Cartera - Pág. 2

Sin autor

** El Inegi, ahora “sobre ruedas”. Todo parece indicar que será el Inegi el que en los próximos meses dé a conocer las cifras de ventas, producción y exportación de vehículos, que hasta ahora había hecho la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), que preside Eduardo Solís. Mañana se hará oficial el anuncio y nos comentan que será importante que a raíz de este ajuste se puedan conocer estadísticas completas del sector, luego de que en abril Nissan dejó de reportar sus volúmenes de exportación, mientras que en el caso de ventas, las marcas de lujo y otras automotrices también dejaron de publicar sus cifras por modelo. Lo anterior provoca una distorsión de las estadísticas, nos explican, pues Nissan es el principal productor de vehículos del país y sus exportaciones inciden considerablemente en la variación positiva o negativa de todo el sector. Conocer el destino de las exportaciones mexicanas de autos, así como las ventas por modelo, es un indicador sumamente importante de la industria automotriz, una de las más grandes del país, nos dicen.

El TLCAN ha muerto, ¡que viva el TLCAN!

El Universal - Mundo - Pág. 28

Andrew Selee

Murió el TLCAN y nace el USMCA. Excepto que el USMCA resulta ser no tan diferente del TLCAN y los cambios quizás sean más de forma que de fondo. Murió el TLCAN, ¡que viva el TLCAN! Para los que han visitado la calle Revolución, en Tijuana, me recuerda a los burros que algunos vendedores listos pintan como cebras para que los turistas se tomen una foto con ellos. Si bien los animales siguen siendo burros, por un momento uno puede creer que está frente de una cebra de verdad en plena ciudad. Así es el USMCA, que es un TLCAN pintado como cebra, o por lo menos un tratado de libre comercio solo ligeramente actualizado y cambiado, pero presentado como un animal completamente distinto.

Empresa / Canadá dobló a EU

El Universal - Cartera - Pág. 6

Alberto Barranco

Calificado por el presidente de EU, Donald Trump, de “maravilloso”, el acuerdo de último minuto alcanzado con Canadá, que le da pauta a mantener la trilateralidad, aunque bajo otro nombre, lo cierto es que la posibilidad la logró la tenaz resistencia del país de la hoja de arce ante las embestidas abusivas de su vecino del sur. Aunque debió aceptar que la maquinaria impulsará la creación de empleos en EU, Canadá logró hacer valer su principal carta opositora. Estamos hablando de preservar el capítulo 19 del Tratado de Libre Comercio de América del Norte relativo a la solución arbitral de controversias, frente a la alternativa costosa y farragosa de los tribunales. La vía del equilibrio frente a posibles prácticas desleales del país de las barras y las estrellas en su política de neoproteccionismo. De pasadita, la nación más al norte del hemisferio le quitó un problema a nuestro país frente a la inconformidad de industriales del vestido, juguetes y productos electrónicos por el incremento de las llamadas “minimis”, es decir, comercio binacional vía electrónica con entrega por paquetería, cuya posibilidad sin el Impuesto al Valor Agregado habría crecido de 50 a 100 dólares. El nuevo marco deja igual al monto... pero aplicándole el tributo al consumo (...)

Antilogía / Un FODA del USMCA

Milenio Diario - Opinión - Pág. 4
Ricardo Monreal

A reserva de elaborar un análisis más detallado de los 32 capítulos del nuevo TLCAN, estos son los primeros apuntes sobre las fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas del AEUMC: Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá o USMCA. Fortalezas: el nuevo TLCAN, AEUMC o USMCA es el primer tratado que busca reivindicar el libre comercio en un momento de proteccionismo económico generalizado, en el que el brexit fue el efecto más notorio. Oportunidades: México gana tiempo para diversificar su comercio exterior con las otras regiones económicas del planeta. Debilidades: hay temas en los cuales parece que no cambiará mucho el deterioro de algunos sectores económicos que se habían rezagado desde el TLCAN. Es el caso del campo, la ganadería y la industria de alimentos mexicanos.

Coordenadas / ¿Cómo se logró domar a Trump?

El Financiero - Opinión - Pág. 2
Enrique Quintana

Bob Woodward, uno de los periodistas que develó el caso Watergate y que ha escrito múltiples libros sobre los presidentes de Estados Unidos, plasmó en su texto 'Fear' el desastre en el que se convirtió la Casa Blanca tras la llegada de Trump, y narró el caso del llamado 'miércoles negro' cuando en abril de 2017 Trump estuvo a punto de notificar la salida de EU del TLCAN. ¿Qué fue lo que ocurrió para pasar de ese impulso hace 17 meses al reconocimiento del nuevo acuerdo como uno de los mejores en la historia de EU? Trump no cedió porque sí. Lo hizo porque la habilidad de los negociadores mexicanos le permitió colgarse las medallas que él necesitaba en este proceso electoral que se vive en EU... a pesar de lo equitativo del acuerdo en el que todos cedieron. Pero, sería un error ahora echarse en la hamaca.

La Gran Depresión / USMCA, una promesa de disciplina para México

El Economista - Valores y Dinero - Pág. 10
Enrique Campos

Hay muchas anécdotas y noticias superficiales en torno al final de la negociación entre Estados Unidos, México y Canadá para dar forma a un acuerdo que sustituya al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Quizá una de ellas es justo ver cómo Donald Trump se sale con la suya y le cambia el nombre al pacto para crear el Acuerdo Estados Unidos, México, Canadá (¿AEUMeC, AEUMC, AEUMCa, AEUMeCa, USMCA?). Lo primero que hace Donald Trump al anunciar el nuevo pacto en el Jardín de las Rosas de la Casa Blanca es pedir a los simpatizantes de los demócratas que reconsideren su voto para noviembre, lo que deja ver con claridad cuáles son sus prioridades. Lo suyo es el uso electoral. Quizá como consumidores mexicanos nos interese saber que ahora tendremos acceso al comercio electrónico directamente desde Estados Unidos y Canadá para importar ciertos productos, hasta un determinado nivel de costo, sin aranceles. Los iniciados verán con más interés la manera como se negociaron los capítulos de solución de controversias, como el Capítulo 19, o bien, los esquemas arancelarios al acero y al aluminio y su convivencia con el acuerdo alcanzado (...)